

ГОДОВОЙ
ОТЧЕТ

2015

kaztranscom

Содержание

1.	Информация о Компании	03
	История.....	04
	Миссия, Видение, Ценности	05
	Основные направления деятельности	06
	Филиальная сеть	11
2.	Обращение Председателя Правления	12
3.	Основные события в 2015 году	14
4.	Бизнес-обзор деятельности рынка и Компании	15
	Макроэкономические показатели.....	15
	Обзор рынка услуг фиксированной связи.....	20
	Тенденции рынка.....	21
	Доля рынка, маркетинг и продажи.....	22
	SWOT – анализ.....	24
	Конкурентные преимущества АО «KazTransCom».....	25
	Бизнес-портфель.....	26
	Новая продукция.....	27
	Ценовая и сбытовая политика.....	28
	Стратегия деловой активности.....	29
5.	Основные финансовые показатели	30
	Финансово-экономические показатели	30
	Динамика показателей 2013-2015 г.г.	31
	Капитальные вложения.....	32
	Показатели баланса.....	32
6.	Корпоративное управление	33
	Принципы корпоративного управления.....	33
	Акционерный капитал.....	36
	Организационная структура.....	37
	Совет Директоров.....	38
	Правление Общества.....	40
	Компетенции Комитета Совета Директоров.....	41
	Внутренний контроль и аудит.....	44
	Информация о дивидендах.....	44
	Информационная политика.....	46
	Информация о вознаграждениях.....	48
7.	Работа с персоналом	49
	Средняя фактическая численность.....	49
	Профессиональная подготовка и повышение квалификации.....	49
	Центр Корпоративного обучения.....	52
	Социальная ответственность.....	52
8.	Интегрированная система менеджмента	54
	Система менеджмента качества.....	54
	Система управления информационной безопасностью.....	56
	Система экологического менеджмента.....	58
	Система менеджмента профессиональной безопасности и здоровья.....	59
	Основные показатели безопасности и охраны труда.....	60
9.	Консолидированная финансовая отчетность	62

01 Информация о компании

АО «KazTransCom» (далее по тексту – Компания, Общество, KazTransCom) – один из крупных операторов связи, предоставляющий широкий спектр услуг в области телекоммуникаций и информационных технологий.

Наш принцип работы заключается в том, что связь – это не только оборудование и технологии, это, прежде всего, люди, идеи, сотрудничество, готовность решать любые задачи и содействовать успеху клиентов. Делая сложные вещи простыми, а передовые технологии привычными, мы избавляем клиентов от необходимости вникать в технические детали услуг, экономя их время и силы.

Следуя тенденциям развития телекоммуникационной отрасли, KazTransCom остается верен своим основополагающим принципам, среди которых – профессионализм, надежность, результативность.

Постоянное развитие, богатейший опыт, глубокие знания и передовые информационные технологии позволяют нам решать разнообразные задачи и удовлетворять растущие потребности наших клиентов. Ключевыми ценностями для решения поставленных задач являются уважение и доверие клиентов, а основа данных взаимоотношений складывается из качественного оперативного сервиса, понимания потребностей клиентов и открытого общения.

KazTransCom предлагает не только фиксированный набор продуктов, но и создание современных ИКТ решений под индивидуальные нужды заказчика. Разработанная стратегия ICT360 включает полный цикл услуг: системную интеграцию, выполнение любых телекоммуникационных проектов «под ключ», обеспечение всеми видами связи и техническое обслуживание. При этом Компания оказывает техническую поддержку не только на базовом уровне, но и осуществляет помощь, направленную на предотвращение внештатных ситуаций.

Это позволяет заранее отслеживать возникновение «узких мест», предупреждать заказчика о возможных проблемах, связанных с несвоевременной модернизацией оборудования, предлагая возможности их решения.

История создания Компании

Акционерное Общество «KazTransCom» создано на базе Государственного Прикаспийского производственно-технического управления связи, которое в 1993 году было акционировано и переименовано в Открытое Акционерное Общество (ОАО) «Каспий Мунай Байланыс».

В марте 2001 года произошло объединение ОАО «Каспий мунай байланыс» и ОАО «Актюбнефтьсвязь». Реорганизованное предприятие получило название ОАО «КазТрансСвязь». Летом того же года был подписан Договор о присоединении между ОАО «Байланыс» и ОАО «КазТрансСвязь», что позволило создать мощный институт, обладающий высоким уровнем капитализации, рентабельности и инвестиционной привлекательности.

Образованная в результате слияния компания переименована в ОАО «KazTransCom».

В связи с принятием 13 мая 2003 года Закона Республики Казахстан «Об акционерных обществах», утратил силу ранее действовавший Закон Республики Казахстан от 10 июля 1998 года № 281-І «Об акционерных обществах», и ОАО «KazTransCom» было переименовано в АО «KazTransCom».

Важным шагом стратегического корпоративного управления KazTransCom является определение миссии и видения. Миссия передает философию Компании, подчеркивая ценности, которых KazTransCom придерживается в своей работе. Видение является важным элементом позиционирования в настоящем и ориентации на будущее.

Миссия. Видение. Ценности.

Миссия

Предоставить лучший персональный сервис каждому клиенту на рынке телекоммуникаций.

Видение

Быть приоритетным провайдером услуг телекоммуникаций для операторов, корпоративных клиентов, государственных и иностранных компаний.

Ценности



Клиентоориентированность

Мы знаем, чем живут наши клиенты, заботимся о них, создавая продукты и решения, которые они будут ценить, и обслуживаем их в соответствии с нашими обещаниями и их ожиданиями.



Ответственность

Мы достигаем целей и выполняем взятые на себя обязательства.



Профессионализм

Мы имеем глубокие знания своего дела и богатый опыт их воплощения.



Инновационность

Мы открыты всему новому, ведем постоянный поиск технологий и создаем решения, нацеленные на значительное повышение эффективности бизнеса.



Персонал

Мы создаём условия развития персонала для совместного достижения успеха.

Основные направления деятельности Компании

KazTransCom разрабатывает и предлагает готовые технические решения: от подключения отдельных объектов к глобальным информационным системам до полного IT-аутсорсинга телекоммуникационной структуры, включая проектирование, поставку необходимого оборудования и организацию информационных сетей любой степени сложности и масштаба. Работа над расширением спектра услуг для клиентов ведется постоянно.

На сегодняшний день основными направлениями деятельности Компании являются: телекоммуникации, техническое обслуживание, системная интеграция.

Телекоммуникации



Доступ к сети Интернет



Услуги спутниковой связи



Услуги транкинговой связи



Прозрачные выделенные каналы



Виртуальные частные сети IP-VPN



Интеллектуальные мультимедийные услуги



Услуги телефонной связи



Размещение оборудования в ЦОД



Поставка, монтаж и настройка телекоммуникационного оборудования



Создание универсальных услуг, управляемых клиентом

Системная интеграция



Системы видеоконференцсвязи



Системы информационной безопасности



Системы телефонии



Высокопроизводительные вычислительные комплексы (серверы, серверные комплексы, кластерные решения)



Реализация систем резервного копирования и структурированных систем хранения информации



Системы видеонаблюдения и контроля доступа



Системы по обеспечению гарантийного и бесперебойного электропитания



Проектирование структурированных кабельных систем



Создание телеком и ИТ-инфраструктуры



Сетевые проекты: построение сетевой инфраструктуры любой сложности отвечающей всем требованиям современного бизнеса

Техническое обслуживание



Техническое обслуживание и поддержка корпоративных и ведомственных сетей



Оперативный контроль технического состояния



Планово-профилактическое обслуживание



Охранно-предупредительная работа



Сервисные работы



Аварийно-восстановительные работы

Поддерживая высокие стандарты качества обслуживания клиентов, повышая уровень развития телекоммуникационных технологий и расширяя свои технические возможности, Общество достигло высоких результатов.

На сегодняшний день мы представляем собой крупную инфокоммуникационную компанию, владеющую достойной инфраструктурой с квалифицированным штатом и хорошей клиентской базой.

2 ЦОД уровня TIER 3



4 основных спутниковых HUB
установлены на 2 (двух) ЦЗССС



12 стыков с зарубежными
операторами



15 лет на рынке
телекоммуникаций



45 лет опыта технического
обслуживания средств
и систем связи



295 точек присутствия
из них **120** узлов связи



300 спутниковых станций



1 248 квалифицированных
специалистов



2 600 бизнес-клиентов



4 260 км собственной
оптико-волоконной сети

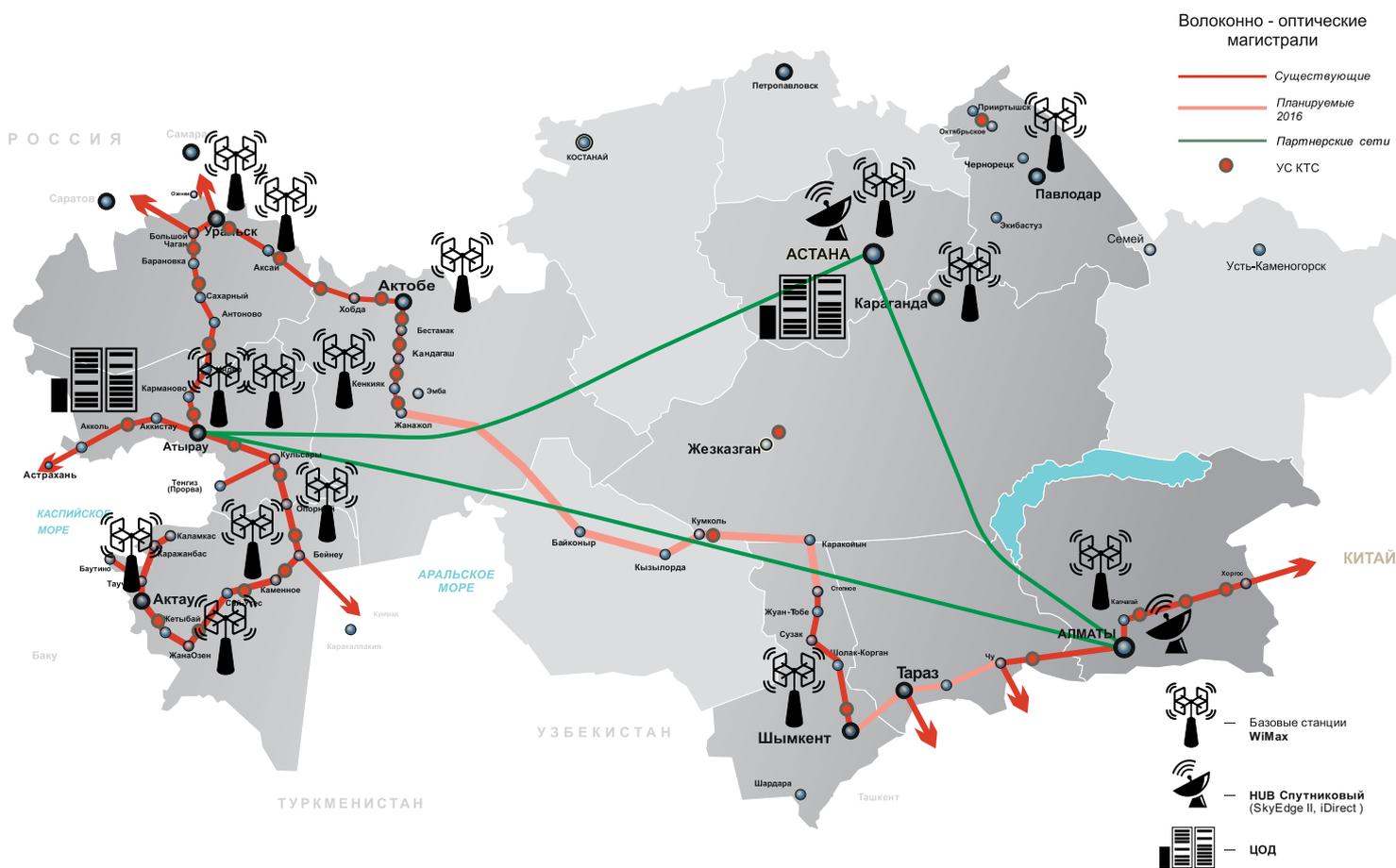


Филиальная сеть

KazTransCom присутствует в следующих регионах:

- г. Алматы
- г. Астана
- Атырауская область
- Западно-Казахстанская область
- Мангистауская область
- Актюбинская область
- Карагандинская область
- Павлодарская область
- Южно-Казахстанская область

География присутствия





02 Обращение Председателя Правления АО «KazTransCom»

**Уважаемые акционеры,
клиенты, партнеры,
читатели!**

2015 год был для нас сложным... снижение курса тенге и цен на нефть, замедление роста экономики, сокращение бюджетов компаний и общий спад покупательской способности.

Однако, несмотря на это, нам удалось увеличить показатель по доходу на 14%, а показатель EBITDA сохранить на уровне предыдущего года.

В такой непростой ситуации было принято решение о разработке и реализации новой стратегии развития компании, предусматривающей строительство и запуск сети Национального масштаба (MCNET), которая позволит соединить существующие участки и выйти на новые локальные и международные рынки. В результате реализации проекта протяженность собственной магистрали будет увеличена в два раза.

Стратегия также включает: развитие услуг транзита трафика и передачи данных с международными операторами, укрепление рыночных позиций в крупных городах, а также внедрение новых продуктов на базе облачных сервисов.

В рамках новой стратегии была инициирована более прозрачная и доступная миссия Общества: «Предоставить лучший персональный сервис каждому клиенту на рынке коммуникаций», и обозначены пять важных для нас ценностей, а именно: клиентоориентированность, ответственность, профессионализм, инновационность и персонал.

Мы верим, что гибкость и мобильность в расстановке дальнейших приоритетов развития компании даст свои результаты и будет способствовать как структуризации доходной части, так и ее росту.

По результатам года доля рынка услуг фиксированной связи Общества увеличилась с 3,7 до 4,2%.

Драйвером роста здесь стал операторский сегмент, посредством увеличения объемов передачи голосового и Интернет-трафика с крупными международными операторами. В этой связи хотелось бы отметить расширение емкостей киргизских операторов и выход на рынок Таджикистана.

Что касается развития инфраструктуры, в 2015 году было завершено строительство волоконно-оптических линий связи на участке Уральск-Аксай. Это около 150 км. магистральных сетей, а также расширены возможности сети DWDM Атырау-Актау и Алматы-Хоргос до 10 G.

Общество реализовало ряд проектов, среди которых MNP (Mobile number portability), запуск в 10 городах новой радиосети по топологии «point-to-multipoint» и завершена сертификация COPM 2, COPM 3 для сетей передачи данных.

Хотелось бы также отметить работу, проведенную по подготовке услуги предоставления облачных сервисов модели SaaS и IaaS, которая позволит оказывать клиентам сервисы виртуального хранения данных, виртуальных вычислений, виртуальной сети, а также приобретения необходимых софтов.

Да, год был сложным..., но он стал отправной точкой многих важных, значимых, возможно, даже ключевых решений и начинаний. Прогнозы делать пока рано, но мы уверены, что их развитие позволит дать нам положительную динамику в будущем и благоприятным образом скажется на развитии Общества в целом!

**С уважением,
Председатель Правления
(Генеральный Директор)
АО "KazTransCom"
Андрей Хан**



03 Основные события в 2015 году

Достижения KazTransCom:

- Увеличение чистой прибыли более чем в 2 раза по сравнению с предыдущим годом
- Выполнение бюджета доходов от основной деятельности на 100% (прирост на 14% к предыдущему периоду)
- Увеличение доли рынка с 3,7% до 4,2%
- Увеличение доходов от операторского сегмента (B2O) в 1,5 раза
- Рост голосового трафика в 2 раза
- Рост трафика Интернет в 2 раза
- Проведены работы по модернизации сети в регионах присутствия
- Расширены стыки с международными и локальными операторами
- Расширены емкости по аренде каналов с крупнейшими международными операторами
- Завершена сертификация COPM 2/3 для сетей ПД

04 Бизнес-обзор деятельности рынка и компании

Краткая справка по основным макроэкономическим показателям за 2011-2015 гг.

Объем валового внутреннего продукта (ВВП) за январь-декабрь 2015г. составил в текущих ценах 40 878 млрд. тенге, что выше аналогичного показателя за указанный период 2014 года на 0,3 %.

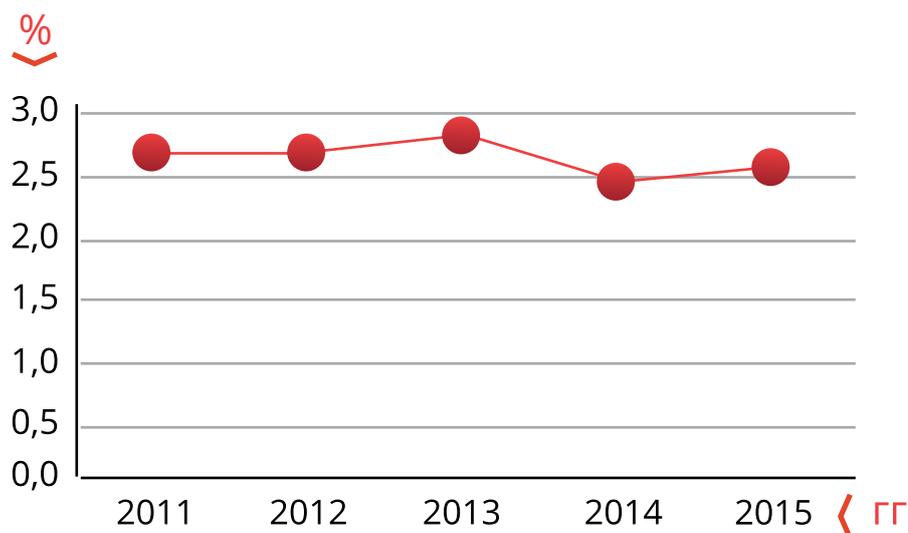
В структуре ВВП за январь-декабрь 2015г. производство товаров составило 35,7%, про-

изводство услуг 57,7% (информация и связь – 2,6%). Основную долю в производстве ВВП занимает промышленность 24,8%.

Удельный вес отрасли «Информация и связь» в 2015 году по оперативным данным составил 2,6%, что выше аналогичного показателя 2014 года на 0,1%.

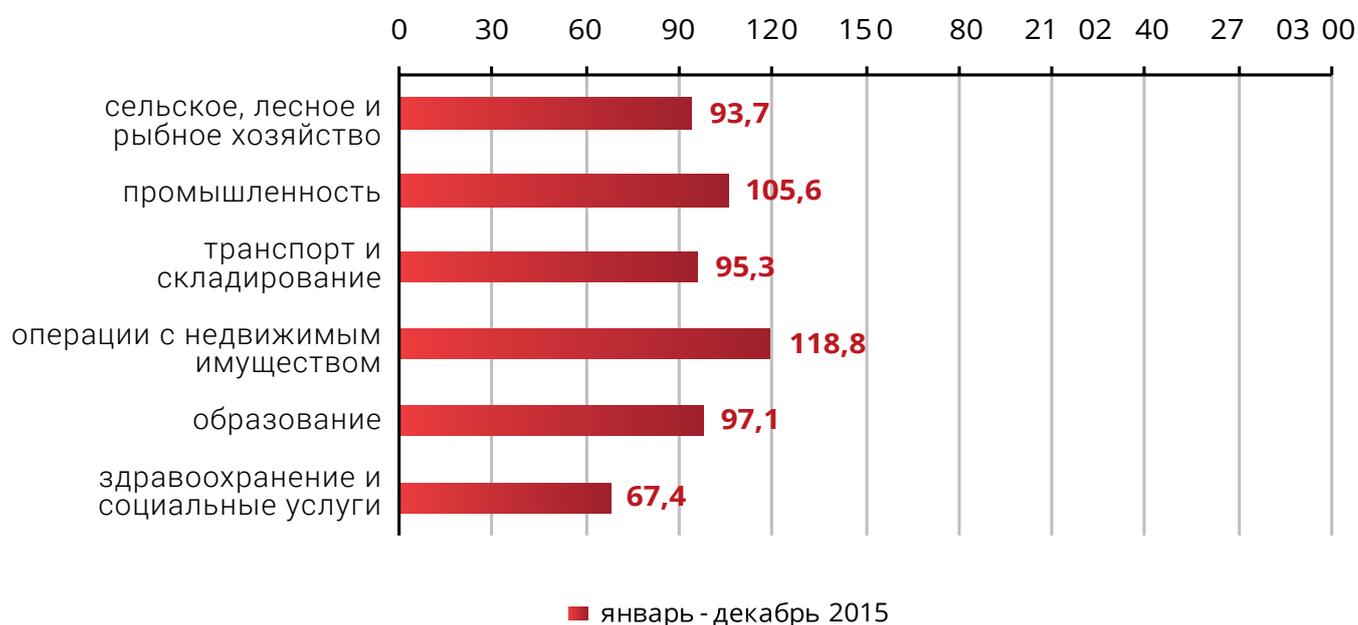
Основные макроэкономические показатели за 2011-2015 г.г.*

Удельный вес отрасли «Информация и связь» в структуре ВВП, %



*Источник: Комитет по статистике РК, ICT-Marketing.

Инвестиции в основной капитал, млрд. тг*

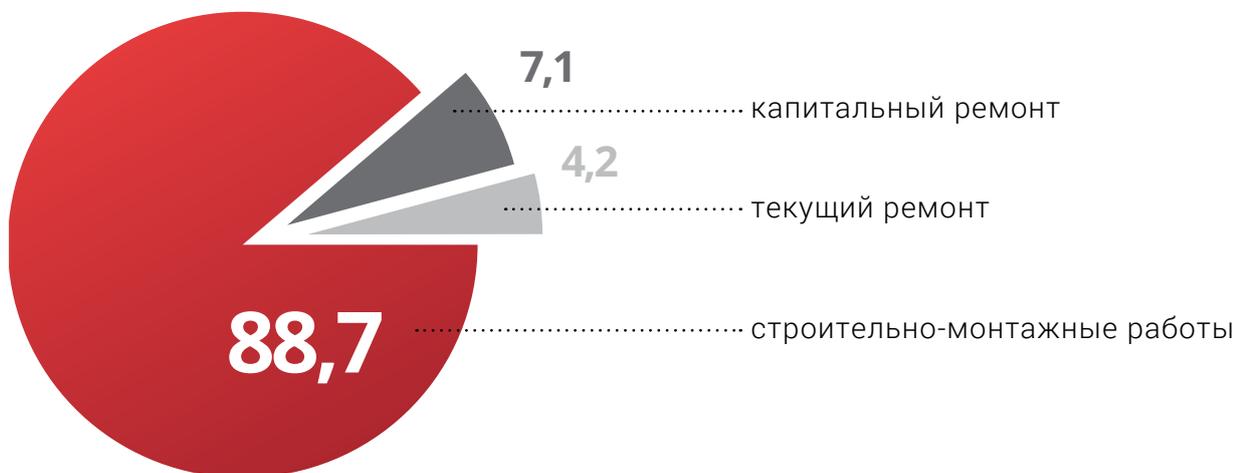


Объем производства промышленной продукции, млрд. тг*

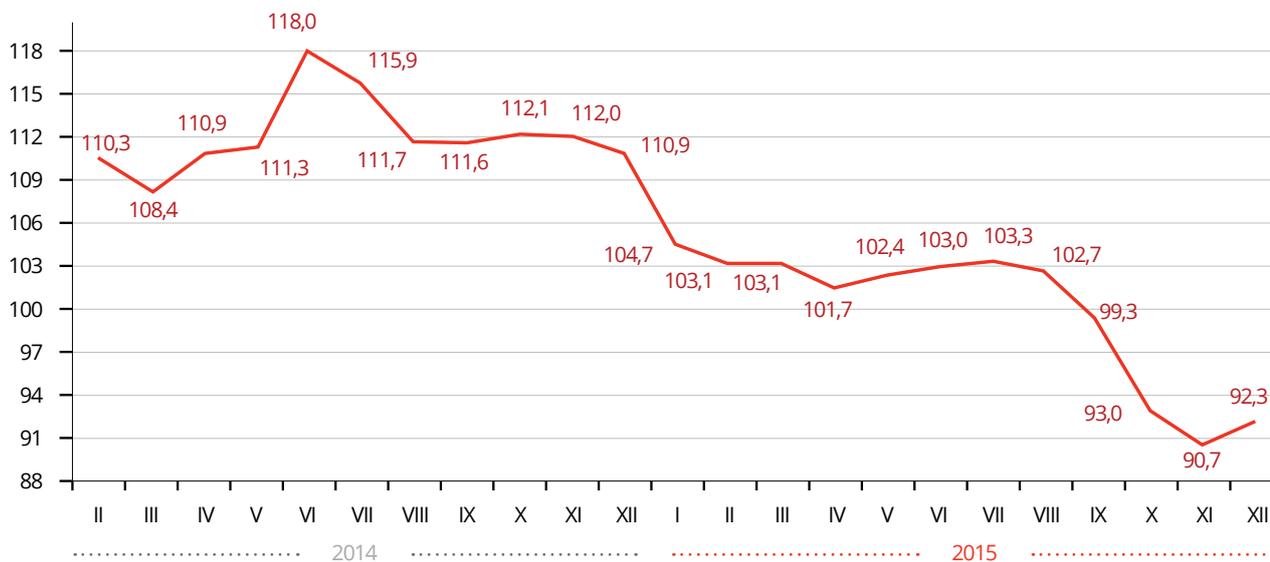


*Источник: Комитет по статистике РК, ICT-Marketing.

Объем строительных работ, млрд.тг *



Розничный товарооборот, млрд. тг*

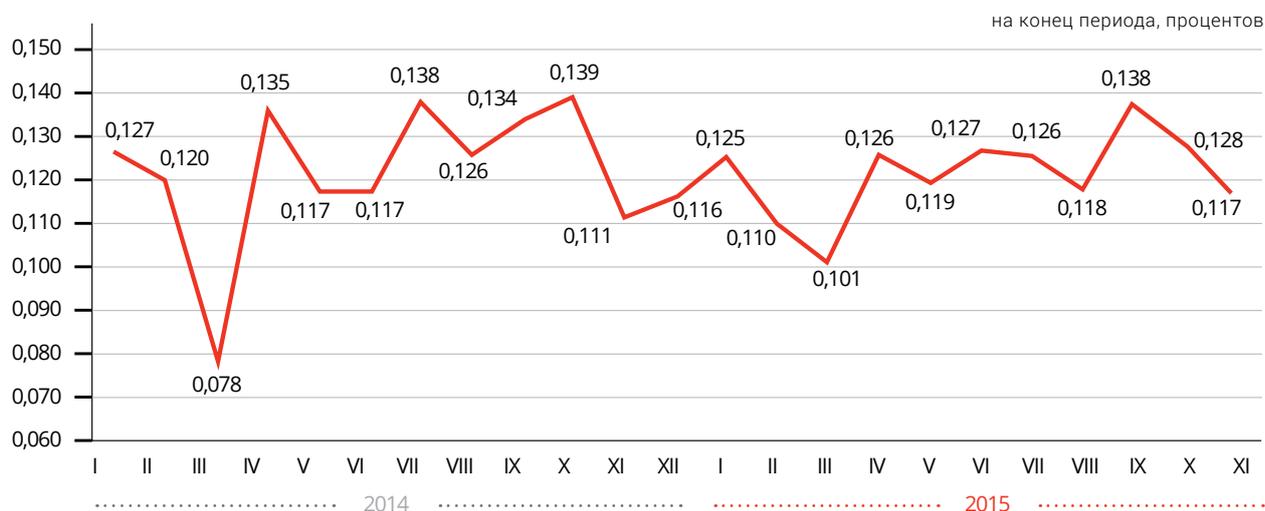


*Источник: Комитет по статистике РК, ICT-Marketing.

Численность населения Казахстана, 2012-2015 г.г.*

Численность населения страны на 31 декабря 2015 года составило 17,7 млн. человек, что больше показателя 2014 года на 1,5%.

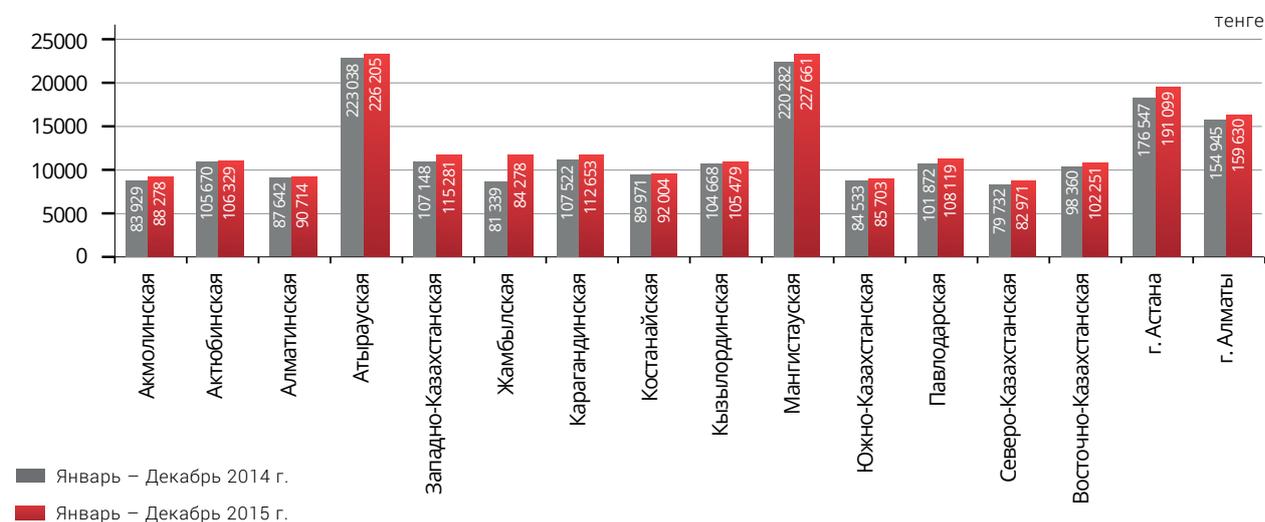
Изменение темпов прироста численности населения*



В декабре 2015г. среднедушевые номинальные денежные доходы населения составили 76 тыс.тенге, что на 4,7% выше, чем в декабре 2014г., реальные денежные доходы за указанный период снизились на 7,8%.

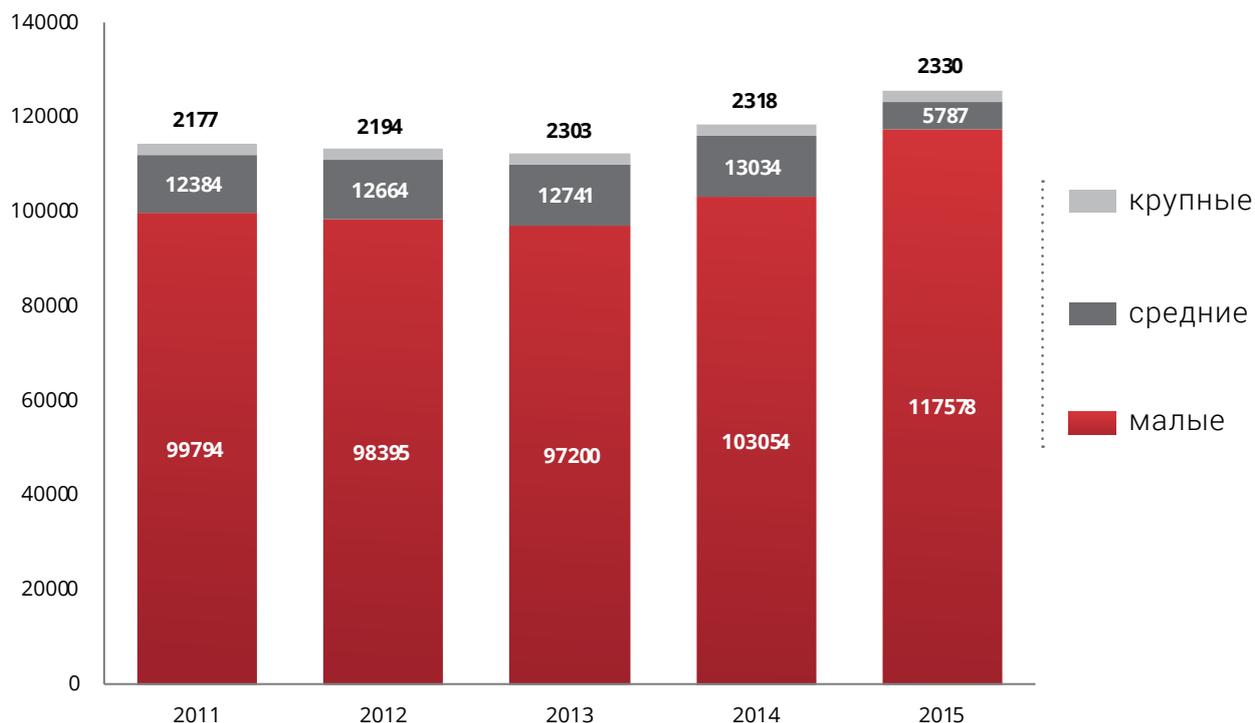
В декабре 2015г. среднемесячная номинальная заработная плата одного работника составила 136 тыс. тенге. Наибольшая среднемесячная заработная плата на 01.01.2016 г. в разрезе регионов составляет 227 тыс. тенге в Мангистауской и 226 тыс.тенге в Атырауской области. Наименьшая среднемесячная заработная плата в Жамбылской и Северо-Казахстанской областях составляет 84 тыс. тенге и 83 тыс. тенге соответственно.

Среднемесячная номинальная заработная плата*



*Источник: Комитет по статистике РК, ICT-Marketing.

Численность действующих активных предприятий, ед.*



По мнению ICT-Marketing, в период до 2020 года рост числа активных предприятий будет сохраняться. Одним из ключевых факторов станет необходимость выполнения Государственной программы «Дорожная карта бизнеса», разработанной до 2020 года.

* С января 2015г изменился расчёт размерности предприятий, предусматриваются 3 класса субъектов по их размерности в зависимости от среднегодовой численности работников: малые, в том числе микро – до 100 чел., средние - от 101 до 250 чел., крупные – свыше 251 чел.

Обзор рынка услуг фиксированной связи

По итогам 2015 года, на основании данных Комитета по статистике Республики Казахстан наблюдается положительная тенденция как в целом на рынке услуг электросвязи (CAGR=8%), так и на рынке услуг фиксированной связи (CAGR=14%). Основным рыночным драйвером является услуга доступа к сети Интернет (CAGR=27%)*.

Динамика доходов отрасли*



Структура рынка услуг фиксированной связи*



*Источник: Комитет по статистике РК, ICT-Marketing.

Таким образом, согласно данным Комитета по статистике РК, в 2015 году наблюдается снижение темпов роста телекоммуникационного рынка впервые за последние несколько лет (3% в 2015г. по отношению к 2014г.). Тем не менее, положительная динамика отраслевых и макроэкономических показателей способствуют росту доходов компании.

Согласно данным Analysis Mason, самую значительную долю объема рынка телекоммуникаций в ближайшие 5 лет принесут сервисы передачи данных и развитие фиксированной и мобильной широкополосной связи. Стимулами развития рынка являются увеличивающееся проникновение смартфонов и широкополосных сервисов.

По итогам 2015 года Казахстан оказался лидером из стран Центральной Азии и СНГ по уровню сетевой готовности, в индексе Networked Readiness Index, оказавшись на 40 месте из 148 возможных. Индекс сетевой готовности характеризует уровень развития ИКТ, и оценивает его влияние на конкурентоспособность государства по сравнению с другими странами.

Тенденции рынка

Телефония



- Снижение темпов роста фиксированной телефонии в связи с сокращением объемов потребления услуг междугородной и международной связи в традиционных сетях, а также активным замещением со стороны мобильной и SIP-телефонии
- Развитие OTT-технологий и сервисов приводит к сокращению МГ/МН трафика в сетях не только фиксированной, но и мобильной связи.
- Развитие сервисов на базе IP-Centrex или «виртуальных АТС» позволяет компенсировать снижение доходов от услуг МГ/МН телефонии в корпоративном сегменте

Интернет



- Развитие технологий высокоскоростной передачи больших объемов данных на «последней миле», основной из которых является FTTH
- Развитие мобильного интернета (LTE, 5G)
- Устойчивый рост доходов в общей структуре рынка

Аренда каналов



- Строительство сетей FTTx национального масштаба
- Активное замещение выделенных наземных и спутниковых каналов на VPN-каналы
- Предоставление услуг транзита международного трафика.
- Операторы связи активно строят фиксированные сети связи с целью уменьшения затрат при пропуске мобильного трафика и внедрении новых мультимедийных услуг на базе протокола SIP для абонентов фиксированной и мобильной связи.

В целом по рынку

- Развитие программы «Умные города», «Е-правительство»
- Активное проникновение мобильных устройств, что повышает востребованность ИТ-сервисов у населения, предназначенных для этих устройств
- Переход операторов связи на пакетные предложения
- Падает ARPU и маржинальность, по причине снижения тарифов
- Расширение спектра VAS услуг (M2M, Безопасность, IoT)

Доля рынка, маркетинг и продажи

KazTransCom – ведущий оператор связи, предоставляющий широкий спектр услуг в области телекоммуникаций и информационных технологий. Компания владеет собственной современной и надежной сетевой инфраструктурой. Техническая и материальная база KazTransCom способна обеспечить реализацию телекоммуникационных проектов любой степени сложности.

Конкурентное окружение KazTransCom на рынке фиксированной связи включает две категории операторов.

Операторы республиканского масштаба - владеют развитой телекоммуникационной инфраструктурой в республиканском масштабе, необходимой для организации каналов передачи данных, доступа к сети Интернет, транзита международного и IP-трафика в различных регионах РК, а также формируют основную часть доходов в отрасли.

Учитывая, что Казахстан разделен на 14 областей, оператор республиканского масштаба должен иметь технические узлы связи, как минимум в 7 регионах. Кроме KazTransCom, к данной категории относятся операторы: АО «Казакхтелеком», АО «Транстелеком», Beeline с группой компаний фиксированного бизнеса (далее ГК Beeline), АО «Astel».

Операторы регионального масштаба - владеют развитой телекоммуникационной инфраструктурой в региональном

масштабе, и представляющие серьезную конкуренцию в определенном городе, области. В условиях все большего доминирования республиканских операторов, региональные компании все чаще видят перспективы развития не в конкуренции с лидерами, а в сотрудничестве с ними и дополнении их услуг своими специфическими предложениями. Региональные операторы получают возможность на базе «раскрученных» услуг создавать пакеты со своими услугами, или же дополнять их услугами системной интеграции, хостинга, мониторинга и т.д.

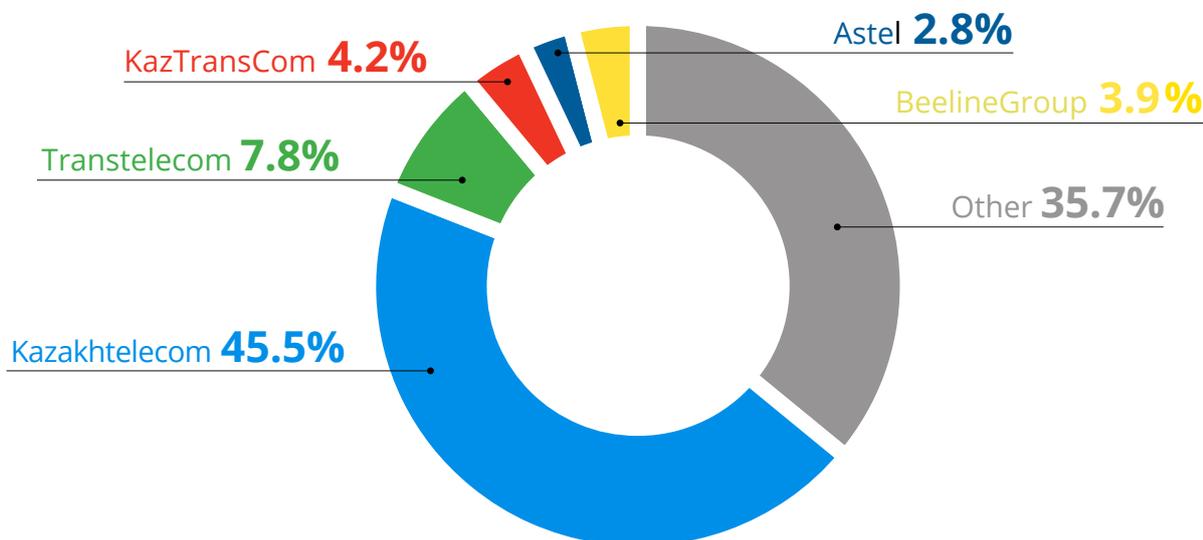
Стоит отметить, что на рынке наблюдается усиление конкурентной борьбы за абонентов. Конкуренция от «ценовых войн» смещается в сторону качественных показателей. Компании продвигают услуги за счет вывода пакетных предложений широкого спектра услуг. Практически все операторы будут стремиться к максимальному охвату рынка качественными высокоскоростными услугами интернет-доступа, стремясь предоставить клиенту весь бизнес портфель инфоком-

муникационных услуг из одних рук (1SS или One Stop Shopping).

Главным конкурентным преимуществом крупных операторов, в том числе KazTransCom, по отношению к остальным участникам рынка, является возможность предоставления услуг в большинстве регионов Казахстана. Кроме того, развитость магистральной инфраструктуры и использование мощного современного сетевого оборудования позволяет крупным операторам в большинстве случаев выигрывать у небольших региональных операторов по качеству услуг.

Одной из сильных сторон небольших операторов остается более высокая скорость реагирования на запросы клиентов и устранение жалоб. Однако необходимо признать, что в последние годы крупные национальные операторы существенно продвинулись в вопросах сервисного абонентского обслуживания и ставят клиентоориентированность во главу отношений со своими пользователями.

По итогам 2015 года доля KazTransCom на рынке услуг фиксированной связи увеличилась до 4,2%, что выше показателя 2014 года на 0,5%.



SWOT-анализ Kaztranscom

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> • Самая развитая инфраструктура в Западном регионе • Конкурентоспособный продуктовый портфель, включающий все услуги связи для всех сегментов потребителей • Индивидуальный подход к ключевым клиентам компании • Высококвалифицированный технический персонал • Развитая материально-техническая база • Опыт в реализации крупных международных проектов • Наличие интерконнекта с крупнейшими операторами Казахстана, а также с международными операторами 	<ul style="list-style-type: none"> • Неполное покрытие территории РК собственной магистральной сетью
Возможности	Угрозы
<ul style="list-style-type: none"> • Занятие позиции ведущего оператора в сегменте системной интеграции, технического обслуживания • Реализация проекта MCNET обеспечит покрытие основных регионов РК и позволит выйти на новые локальные и международные рынки • Реализация проектов по развитию инфраструктуры в крупных городах РК • Реализация услуг ICT-360° (ТК, СИ, ТО) • Выход на международный рынок транзита голосового трафика • Внедрение новых продуктов и услуг • Развитие облачных сервисов, услуг на базе ЦОД • Предоставление конвергентных услуг FMC • Стать альтернативным оператором №1 	<ul style="list-style-type: none"> • Усиление конкуренции • Продолжительная девальвация (плавающий курс), повышающая уровень себестоимости услуг • Снижение тенговой выручки в связи с ценовым демпингом со стороны крупных игроков • Снижение доходов по причине девальвации тенге

Конкурентные преимущества АО «KazTransCom»

- ✓ Индивидуальные и эффективные решения для каждой отрасли
- ✓ Гарантированная реализация проекта в установленные сроки
- ✓ Наличие проектного офиса
- ✓ Гибкая и развитая логистика
- ✓ Партнерство с ведущими вендорами
- ✓ Круглосуточные диспетчерские службы 24x7x365
- ✓ Опыт работы в сфере Телеком и IT более 40-лет
- ✓ Опыт реализации проектов для международных компаний
- ✓ Команда сертифицированных специалистов различных систем и вендоров
- ✓ Привлечение отраслевой и технологической экспертизы
- ✓ Материально – техническое обеспечение; Специализированная техника, приборы и оборудование
- ✓ Соответствие международным и Казахстанским стандартам

Партнеры компании

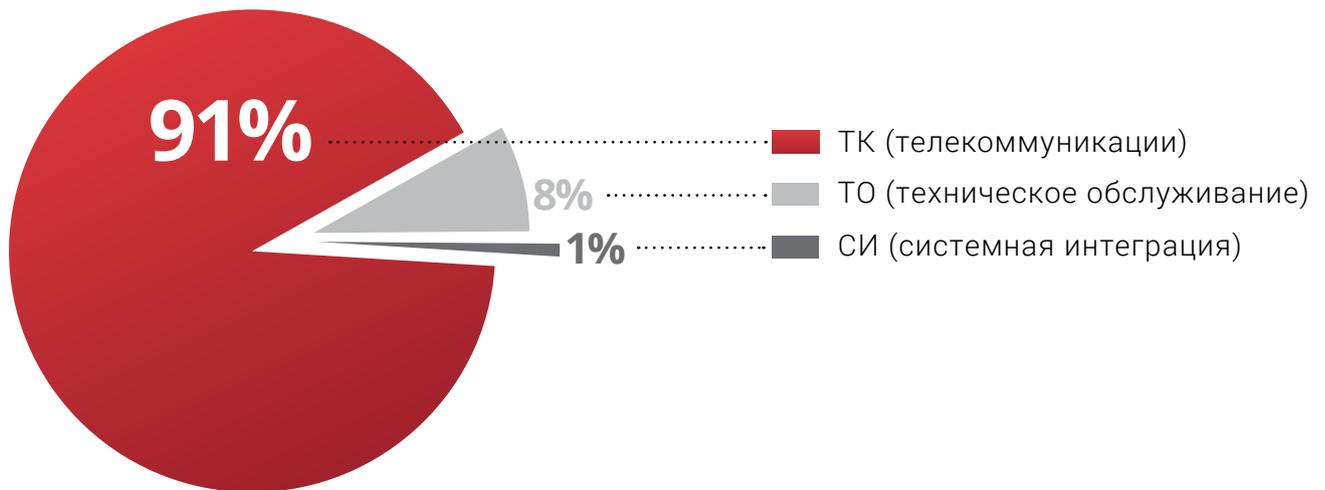


Бизнес-портфель

Бизнес портфель KazTransCom включает следующие направления:

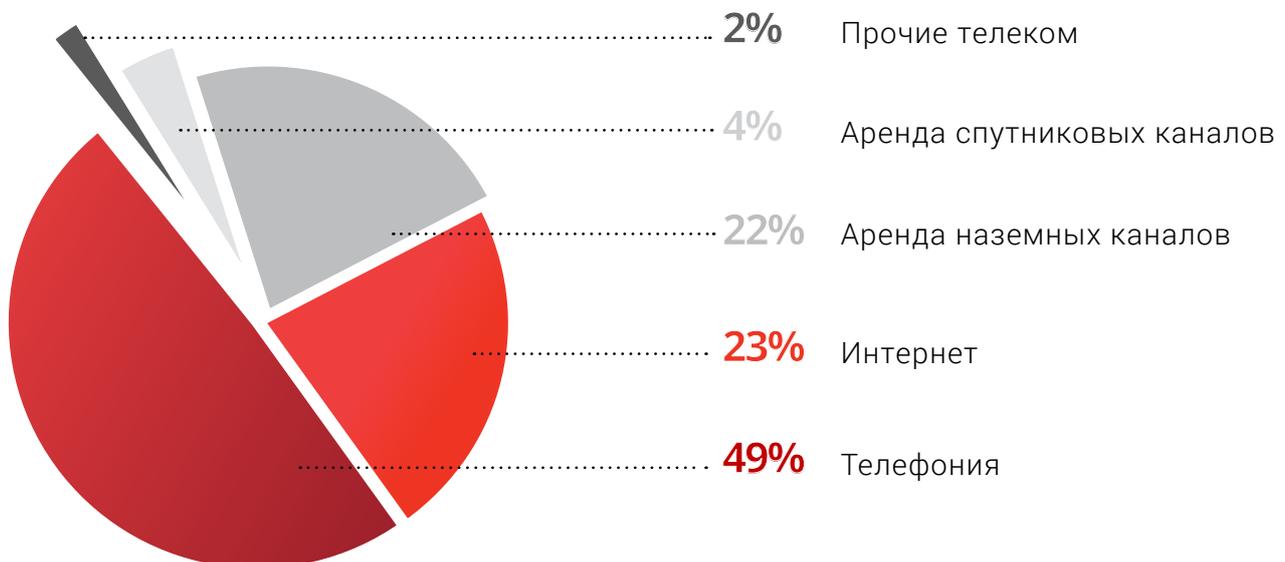
- услуги телекоммуникаций (ТК)
- услуги технического обслуживания (ТО)
- системная интеграция (СИ)

Структура бизнес портфеля, 2015



В 2015 году наблюдается увеличение удельного веса доходов от услуг телекоммуникаций по причине роста объемов услуг операторам связи.

Структура бизнеса ТК, 2015



В 2015 году наблюдается увеличение удельного веса доходов по телефонии, что также объясняется ростом объемов услуг операторам связи.

Новая продукция

Одним из основополагающих принципов ведения бизнеса KazTransCom является клиентоориентированность. Основная задача - максимальное удовлетворение нужд и потребностей клиентов в услугах телекоммуникаций.

В зависимости от задач клиента специалисты KazTransCom готовы предложить создание современных ИКТ решений под индивидуальные нужды заказчика. Сотрудничество с KazTransCom позволяет клиенту сохранить непрерывность бизнеса, сэкономить бюджет, получить полный спектр услуг из «одного окна» (1SS), SLA и уникальное сочетание цены и качества.

Компания продолжает развивать и предлагать на рынке следующие решения по оптимизации бизнеса:

P-ONE (прямой номер) – предоставление постоянного телефонного номера без привязки к географическому местонахождению абонента;

ON-OFFICE (мобильный офис) – организация удаленного доступа к информационным ресурсам заказчика с мобильных устройств;

Virtual PBX (виртуальная АТС) – телефонизирование офиса и получение широкого функционала офисной АТС бизнес-класса в кратчайшие сроки;

Co-location – размещение любых серверных приложений на базе оборудования заказчика.

В 2015г. компанией проведен ряд мероприятий по предоставлению облачных сервисов модели SaaS и IaaS. Это позволит KazTransCom предоставлять клиентам услуги виртуального хранения данных, виртуальных вычислений, виртуальной сети, а также приобретение ПО, необходимого для функционирования сервиса.

Одно из требований клиента – высокая надежность, безопасность и защита информации. В этой связи в 2015 году стартовал проект по разработке услуг, обеспечивающих защиту, анализ и контроль трафика.

В 2016 году KazTransCom продолжит работу по разработке и внедрению новых услуг и пакетных предложений для корпоративного сегмента с целью повышения лояльности и удовлетворенности, как существующих, так и новых клиентов.

Ценовая политика Компании

С целью обеспечения конкурентоспособности KazTransCom проводит постоянный мониторинг рынка, в том числе тарифной политики конкурентов.

Отличительная особенность тарифной политики:

Индивидуальный подход к предоставлению технических решений и тарифов. Главное конкурентное преимущество - сжатые сроки предоставления индивидуальных тарифов и скидок.

Гибкая система скидок для каждой категории клиентов:

- скидки при потреблении комплекса услуг;
- скидки от объема доходов;
- скидки на единовременные платежи;
- скидки, в зависимости от срока заключения договора и т.п.

Сбытовая политика компании

В основе сбытовой политики KazTransCom лежит преимущественно система прямого сбыта, ориентированная на удовлетворение запросов клиентов. Целевым сегментом являются корпоративные клиенты B2B и операторы связи B2O.

Продажи услуг компании осуществляют:

Филиалы компании (региональные продажи юридическим и физическим лицам). Департамент продаж Головного офиса Общества, работающий с корпоративными клиентами.

Центр корпоративных продаж, сконцентрированный на работе с крупными корпорациями и холдингами.

Департамент по работе с операторами связи и дистрибьюторами, обеспечивающий продажи сегменту B2O и курирующий развитие партнерской сети продаж.

Стратегия деловой активности

В настоящее время KazTransCom реализовывает проект по строительству магистральной сети, которая позволит соединить существующие участки. В результате данного проекта протяженность магистральной сети KazTransCom увеличится в 2 раза.

Компания планирует расширение сотрудничества с локальными и международными операторами связи. Реализация планов позволит KazTransCom выйти на рынок международного транзита Европа-Азия.

В рамках долгосрочной стратегии по обеспечению устойчивого роста доходов и EBITDA, а также для увеличения рыночной стоимости KazTransCom, Компанией предприняты следующие стратегические инициативы:

- проект MCNET;
- выход на международный рынок;
- внедрение новых продуктов на базе облачных сервисов.

Планируемое завершение в следующем году строительства сети национального масштаба (MCNET) привлечет международный бизнес, обеспечивая значительные поступления дополнительных денежных потоков в евро и долларах, тем самым защищая компанию от будущих колебаний курсов валют.



05 Основные финансовые показатели

Финансово-экономические показатели

Исполнение ключевых показателей за 2015 год сложилось следующим образом:

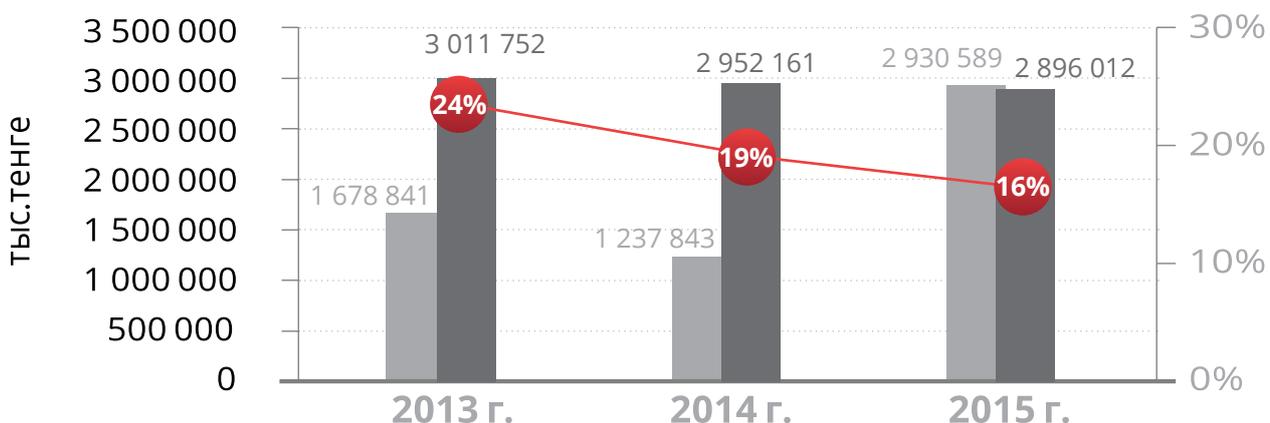
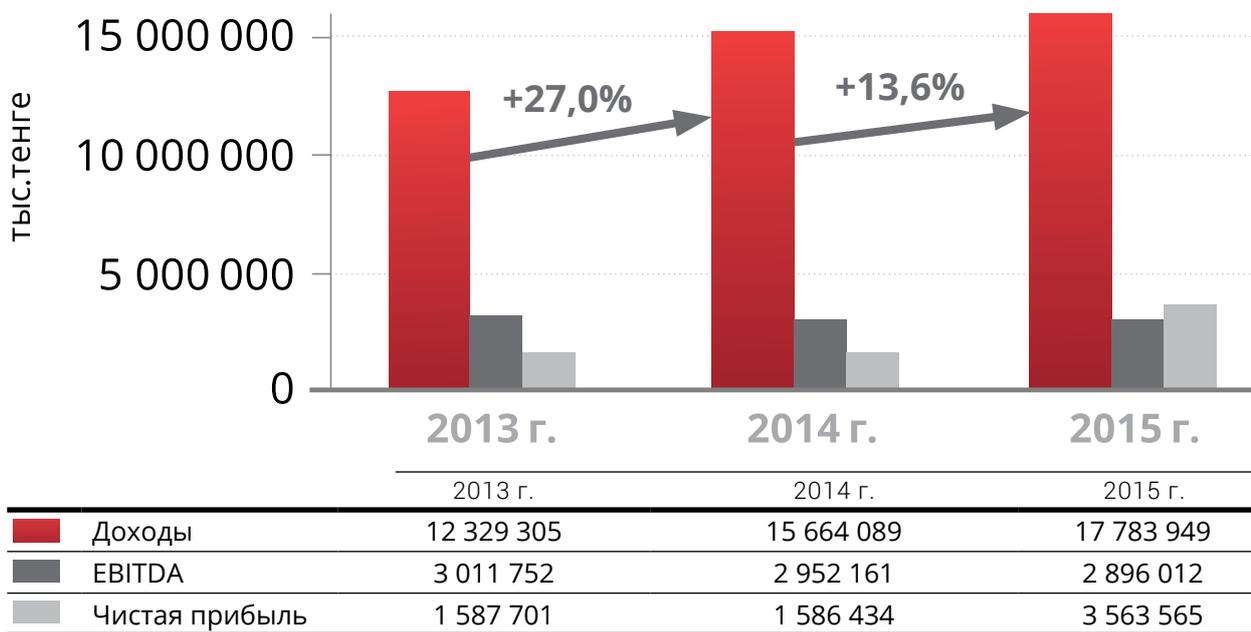
тыс. тенге

Наименование показателей	2013 г.	2014 г.	2015 г.	прирост/ спад 2015 к 2013	% прироста 2015 к 2013
ДОХОДЫ	12 329 305	15 664 089	17 789 949	5 460 644	44%
Услуги телекоммуникации (ТК)	7 702 003	11 904 397	16 057 489	8 355 486	108%
Телефония	1 458 564	4 758 300	7 848 598	6 390 035	438%
Интернет	1 877 267	2 743 676	3 642 215	1 764 947	94%
Аренда наземных каналов	3 332 681	3 395 843	3 597 962	265 280	8%
Аренда спутниковых каналов	734 210	648 519	586 244	(147 966)	-20%
Прочие телеком	299 281	358 059	382 470	83 190	28%
Техническое обслуживание (ТО)	2 876 491	2 086 782	1 382 150	(1 494 341)	-52%
Системная интеграция (Agip)	1 085 020	1 191 579	272 949	(812 071)	-75%
Информационные технологии (ERP)	578 339	277 575	-	(578 339)	-100%
Прочие доходы	87 452	203 755	77 361	(10 092)	-12%
РАСХОДЫ	9 317 553	12 711 928	14 893 937	5 576 384	60%
Расходы на персонал	4 827 504	5 073 961	3 883 837	(943 668)	-20%
Телекоммуникационные ресурсы	2 157 159	5 291 697	8 788 067	6 630 908	307%
Эксплуатационные расходы	979 135	1 029 244	1 012 844	33 709	3%
Себестоимость реализованных товаров	382 411	237 351	238 287	(144 124)	-38%
Налоги	246 288	405 594	561 670	315 382	128%
Расходы по продажам	71 727	87 288	74 791	3 064	4%
Прочие расходы	653 328	586 793	334 442	(318 886)	-49%
ЕБИТДА	3 011 752	2 952 161	2 896 012	(115 741)	-4%
<i>ЕБИТДА margin</i>	24%	19%	16%	-8%	
Износ и Амортизация	948 790	1 039 176	1 106 174	157 384	17%
Доход/(Убыток) от Финансовой деятельности	(24 172)	191 112	2 664 506	2 688 678	
Финансовые доходы	38 104	338 249	2 670 344	2 632 241	
Финансовые расходы	62 276	147 137	5 838	(56 437)	
КПН	451 088	517 664	890 778	439 690	97%
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ	1 587 701	1 586 434	3 563 565	1 975 864	124%
<i>Рентабельность продаж</i>	13%	10%	20%	7%	
КАПИТАЛЬНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ	1 678 841	1 237 843	2 930 589	1 251 747	75%
% от Износа и Амортизации	177%	119%	265%	88%	
% от Дохода	14%	8%	16%	3%	
% от ЕБИТДА	56%	42%	101%	45%	

С 2013 по 2015 год доходы Общества выросли на 44 %, Чистая прибыль возросла на 124%, при этом, показатель рентабельности EBITDA уменьшился с 24% до 16%, что обусловлено следующими причинами:

- снижение тарифов на рынке услуг фиксированной связи в условиях тенденции повышения цен поставщиками товаров и услуг, связанных с девальвацией тенге;
- сокращение предоставления Обществом объема высокомаржинальных услуг, в частности Технического обслуживания.

Динамика показателей 2013-2015 г.г.



Показатель	2013	2014	2015
ЕБИТДА Margin	24%	19%	16%
ЕБИТДА	3 011 752	2 952 161	2 896 012
Капитальные вложения	1 678 841	1 237 843	2 930 589

Капитальные вложения

На протяжении деятельности Компания большое внимание уделяет развитию телекоммуникационной деятельности, в связи с чем, строятся новые магистральные и местные линии связи, подключаются новые объекты, поэтому доля капитальных вложений на эти цели составляет почти 100%.

Наименование показателей	Факт	
	сумма	доля
Капитальные вложения	2 930 589	100%
Услуги телекоммуникации	2 928 345	99,9%
Техническое обслуживание	2 178	0,1%
Системная интеграция	65	0,0%

тыс. тенге

Показатели баланса

В целом показатель Баланса Компании за последние 3 года вырос на 6 111 897 тысяч тенге. По сравнению с 2013 годом валюта Баланса возросла на 43%, по сравнению с 2014 годом на 29%.

Активы	На конец отчетного периода	На конец отчетного периода	На конец отчетного периода
	2013 год	2014 год	2015 год
I. Краткосрочные активы:	4 602 957	6 110 642	8 768 189
II. Долгосрочные активы:	9 653 812	9 699 304	11 600 477
Баланс	14 256 769	15 809 946	20 368 666

Обязательство и Капитал	На конец отчетного периода	На конец отчетного периода	На конец отчетного периода
	2013 год	2014 год	2015 год
III. Краткосрочные обязательства:	1 606 766	1 488 415	2 359 823
IV. Долгосрочные обязательства:	1 258 694	1 343 787	1 467 534
V. Капитал:	11 391 309	12 977 744	16 541 309
Баланс	14 256 769	15 809 946	20 368 666

тыс. тенге

06 Корпоративное управление

Корпоративное управление в АО «KazTransCom» основано на принципах справедливости, честности, ответственности, подотчетности, прозрачности, компетентности и профессионализма.

Кодекс Корпоративного управления KazTransCom (далее – Кодекс) является сводом правил и рекомендаций, а также системой отношений, которым KazTransCom следует в процессе своей деятельности для поддержания высокого уровня деловой этики внутри компании и в отношениях с другими участниками рынка.

Кодекс разработан в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан и с учетом развивающейся в Казахстане практики корпоративного поведения, этических норм, потребностей и условий деятельности компаний на рынке капиталов на текущем этапе их развития. Детализирует нормы Устава и внутренних документов Общества в целях обеспечения прозрачности и

открытости деятельности компании.

Эффективная структура корпоративного управления предполагает уважение прав и интересов всех заинтересованных в деятельности компании лиц и способствует его успешному функционалу, в том числе росту рыночной стоимости, поддержанию финансовой стабильности и прибыльности.

Структура корпоративного управления Общества, созданная и действующая на основе Кодекса, призвана детально распределить обязанности и полномочия органов управления. Принципы корпоративного управления направлены на создание доверия в отношениях, возникающих в связи с управлением Обществом, и являются основой всех правил и рекомендаций.

Основополагающими принципами корпоративного управления являются:

01 Принцип защиты прав и интересов акционеров.

Обеспечивает реализацию основных прав акционеров:

- право владения, пользования и распоряжения принадлежащими им акциями;
- право обращения в Общество с письменными запросами о его деятельности и получения мотивированных ответов в порядке и в сроки, установленные Уставом Общества;
- право участия и голосования на Общих Собраниях акционеров;
- право участия в выборах органов Общества;
- право на получение дивидендов по итогам того или иного периода деятельности Общества.

02 Принцип эффективного управления Общества Общим Собранием акционеров, Советом Директоров и Правлением

Менеджмент Общества служит Обществу в лице его высшего и единого органа – Общего Собрания акционеров и не служит интересам отдельно взятого акционера.

Деятельность Совета Директоров строится на основе максимального соблюдения интересов акционеров и направлена на повышение рыночной стоимости Общества.

Правление осуществляет ежедневное руководство деятельностью Общества. Деятельность Правления строится на принципе максимального соблюдения интересов акционеров, и подотчетна Общему Собранию акционеров и Совету Директоров Общества.

Корпоративный секретарь Общества обеспечивает соблюдение органами и должностными лицами Общества правил и процедур корпоративного управления, гарантирующих реализацию и защиту прав и интересов акционеров, а также обеспечивает взаимодействие между акционерами, Советом Директоров и Правлением Общества.

03 Принцип прозрачности, своевременности и объективности раскрытия информации о деятельности Общества

Принцип прозрачности понимается и применяется Обществом, как неотъемлемая часть действий (решений), позволяющая проследить соблюдение интересов Общества, представленного в лице Общего Собрания акционеров, как единого и высшего органа управления Обществом.

Прозрачность управления Обществом зависит от прозрачности процессов принятия управленческих решений, начиная от стратегических решений на уровне топ-менеджмента (Правление) и заканчивая решениями на уровне операционных руководителей Головного офиса и филиалов Общества.

Прозрачность управления Обществом зависит также от форм отчетности менеджмента перед Советом Директоров Общества и акционерами. Общество своевременно раскрывает информацию об основных результатах, планах и перспективах своей деятельности, которая может существенно повлиять на имущественные и иные права акционеров и инвесторов, а также своевременно и в полном объеме отвечает на запросы акционеров.

Общество регулярно предоставляет информацию о существенных корпоративных событиях, при этом следуя строгим и надежным механизмам раскрытия и конфиденциальности внутренней (непубличной) информации, определенной Советом Директоров Общества.

04 Принцип законности и этики

Общество действует в строгом соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан, общепринятыми принципами (обычаями) деловой этики и внутренними документами Общества.

Внутренние документы Общества разрабатываются на основе требований действующего законодательства Республики Казахстан, Устава Общества и норм корпоративной и деловой этики.

Отношения между акционерами, членами Совета Директоров и Правлением Общества строятся на взаимном доверии и уважении.

05 Принцип эффективной дивидендной политики

Общество учитывает предложения акционеров о дивидендной политике. При реализации дивидендной политики, обеспечивается прозрачность механизма определения размера дивидендов и порядка их выплаты.

Общество своевременно и в установленной форме информирует акционеров о порядке расчета нераспределенного дохода и определении части дохода, направляемой на выплату дивидендов, порядке расчета размера дивидендов и условиях их выплаты.

Акционерный капитал

Количество
объявленных акций:

3 115 738 шт.

Из них:

простых именных акций – **3 000 000** штук;

привилегированных акций – **115 738** штук.

Номинальная стоимость – 20 (двадцать) тенге.

Количество
размещенных акций:

2 502 636 шт.

Из них:

простых именных акций – **2 386 898** штук,

привилегированных акций – **115 738** штук.

Количество выкупленных
эмитентом акций:

64 039 шт.

Из них:

простых именных акций – **54 015** штук,

привилегированных акций – **10 024** штук.

Информация о существенных сделках с акциями и изменениями в составе акционеров, владеющих более 5% акций.

В отчетном периоде Абдрахмановым М.А. были приобретены акции (6.69 % голосующих акций), принадлежавшие одному из акционеров Общества акционеру ТОО «Телеком-Азия» (юридический адрес: Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Сейфуллина/Маметовой, 404/67/9, литер Б) в количестве 156 065 штук простых акций.

Информация о сделках по первичному размещению, перепродаже выкупленных акций

Информация о сделках по первичному размещению акций, последующей перепродаже выкупленных акций, отсутствует, поскольку подобного рода сделки в отчетный период не проводились.

Организационная структура.

Организационная структура корпоративного управления Общества призвана определить разделение обязанностей и полномочий между различными его органами.

В Обществе существует следующая организационная структура:

Высший орган

Общее Собрание акционеров;

Орган управления

Совет Директоров, осуществляет общее руководство деятельностью Общества, подотчетен Общему Собранию акционеров.

Коллегиальный исполнительный орган

Правление, осуществляет текущее руководство деятельностью Общества, подотчетен Совету Директоров.

Структурные подразделения Общества

Филиалы, департаменты, отделы и службы.

Совет директоров

ФИО, год рождения	Занимаемые должности в настоящее время и за последние три года (в хронологическом порядке)	Процентное соотношение голосующих ак- ций, принадле- жащих членам Совета Директо- ров, к общему количеству раз- мещенных акций Общества	Процентное соотно- шение акций (долей в уставном капитале), принадлежащих членам Совета Директоров в дочерних и зависимых организациях, к обще- му количеству размещенных акций (долей в уставном капитале) данных организаций
Абдрахманов Мурат Алмасбекович 1963 г.р. Председатель Совета Директоров с 13.06.2008 года.	<p>С 03.12.2004г. по настоящее время Председатель Совета директоров АО «Dent-Lux» (Дент-Люкс).</p> <p>С 13.06.2008г. года по настоящее время Председатель Совета Дирек- торов АО «KazTransCom»; С 19.01.2009 по настоящее время Председатель Совета Директоров АО «ASTEL» (АСТЕЛ);</p> <p>С 26.01.2010 г. по настоящее время Директор ТОО «Telecom - Investments»;</p>	9,99%	50,00% в АО «Dent-Lux»
Павел Смалински 1970 г.р. Член Совета Директоров с 16.05.2014 г.	<p>С Января 2011 Управляющий ди- ректор по странам Польша, Турция, Румыния и Болгария; Региональный директор по Центральной и Вос- точной Европе, Ближнего Востока и Африки в компании TeliaSonera International Carrier.</p> <p>С 16.05.2014 г. по настоящее время Член Совета Директоров АО «KazTransCom»</p> <p>С Ноября 2014 г. по настоящее вре- мя Генеральный директор Geocell LLC в компании Telia Company.</p>	Нет	Нет
Стюарт Эверс 1973 г.р. Член Совета Ди- ректоров, незави- симый директор.	<p>С ноября 2011 по настоящее время – консультант Amin Capital в Казах- стане;</p> <p>С января 2012 г. по настоящее время – Генеральный директор Euroweb Romania (часть группы Turk Telecom); С 19.02.2013 г. по настоящее время Член Совета директоров, Независи- мый директор АО «KazTransCom»;</p> <p>С апреля 2013 по настоящее время является Chief Sales Officer в Turk Telekom International;</p>	Нет	Нет

ФИО, год рождения	Занимаемые должности в настоящее время и за последние три года (в хронологическом порядке)	Процентное соотношение голосующих ак- ций, принадле- жащих членам Совета Директо- ров, к общему количеству раз- мещенных ак- ций Общества	Процентное соотно- шение акций (долей в уставном капитале), принадлежащих членам Совета Директоров в дочерних и зависимых организациях, к обще- му количеству разме- щенных акций (долей в уставном капитале) данных организаций
<p>Жанбеков Данияр Серикпаевич</p> <p>1981 г. р.</p> <p>Член Совета Директоров.</p>	<p>С 19.02.2013 г. по настоящее время Член Совета Директоров АО «KazTransCom»;</p> <p>С 1.03.2013 г. по настоящее время Генеральный Директор в ТОО «Arai Production»</p>	Нет	Нет
<p>Сыздыков Ренат Рашитович</p> <p>07.08.1986 г.р.</p> <p>Член Совета Директоров.</p>	<p>С 11.10.2013г. по 26.12.2014г.: Консультант АО «VISOR Capital»</p> <p>С 26.12.2014 г. по настоящее время Вице-президент АО «VISOR Capital»;</p> <p>С 06.06.2015 г. по настоящее время Член Совета директоров АО «KazTransCom».</p>	Нет	Нет
<p>Алтынбаева Гульжан Сулеймановна</p> <p>1962 г.р.</p> <p>Член Совета Директоров, независимый директор с 16.05.2014 г.</p>	<p>С 2006 года по настоящее время Индивидуальный предприниматель;</p> <p>С 16.05.2014 г. По настоящее время Член Совета Директоров, Независимый директор.</p>	Нет	Нет

Исполнительный орган – Правление Общества

ФИО, год рождения	Должность	Сведения о должности, занимаемой за последние три года, в т.ч. по совместительству	Процентное соотношение голосующих акций, к обще- му количеству голосующих ак- ций Общества.
Хан Андрей Васильевич 1974 г.р.	Председатель Правления (Генеральный директор) Осуществляет общее руковод- ство деятельно- стью Общества	10.03.2004 г. - 03.06.2013 г.- Первый заместитель Генерального директора АО «KazTransCom». С 19.07.2013 г. по настоящее время Председа- тель Правления (Генеральный директор) АО «KazTransCom»	отсутствует
Омирсериков Саби Муратович 1983 г.р.	Член Правления Полномочия: осуществляет руководство финансовой деятельностью Общества	17.05.2013 г. по настоящее время - Главный Фи- нансовый директор АО «KazTransCom». С 03.06.2013 г. по настоящее время – Член Прав- ления	отсутствует
Алибаева Айсулу Адильевна 1979 г.р.	Член Правления Полномочия: осуществляет руководство коммерческим блоком Обще- ства и филиалов	С 01.07.2011 г. по 23.09.2013 г. - Директор Депар- тамента продаж технического обслуживания АО «KazTransCom» С 24.09.2013 г. по настоящее время – Замести- тель Генерального директора по коммерции АО «KazTransCom» С 23.10.2013 г. по настоящее время - Член Правле- ния	отсутствует

Комитеты Совета Директоров и их функции

Главной целью создания Комитетов Совета Директоров является повышение эффективности и качества работы Совета Директоров Общества посредством предварительного рассмотрения и подготовки рекомендаций Совету Директоров по вопросам компетенций комитетов.

Положения о Комитетах Совета Директоров, утвержденные в Обществе:

- Положение о Комитете СД по кадрам, вознаграждениям и социальным вопросам;
- Положение о Комитете стратегического планирования и управления рисками;
- Положение о Комитете по внутреннему аудиту.

Компетенции Комитета СД по кадрам, вознаграждениям и социальным вопросам:

- | | | | |
|-----------|--|-----------|---|
| 01 | Выработка предложений и определение критериев подбора кандидатов на должность Генерального директора, членов Правления, руководителей основных структурных подразделений Общества. | 02 | Выработка предложений по критериям определения размера вознаграждения членов Совета Директоров, Генерального Директора, членов Правления. |
| 03 | Выработка рекомендаций в отношении критериев подбора кандидатов в члены Совета Директоров. | 04 | Выработка рекомендаций по кадровой политике Общества, в том числе по системе мотивации труда. |
| 05 | Разработка критериев оценки и оценка деятельности руководства Общества; | 06 | Регулярная оценка деятельности Правления Общества. |

Компетенции Комитета СД по стратегическому планированию и управления рисками:

- 01 Предварительное рассмотрение и подготовка рекомендаций по разработке плана стратегического развития Общества.
- 02 Анализ выполнения плана стратегического развития.
- 03 Выработка рекомендаций по дивидендной политике Общества.
- 04 Выработка рекомендаций по внедрению процесса инвестиционного планирования и мониторинга в Обществе.
- 05 Оценка эффективности деятельности Общества в долгосрочной перспективе.
- 06 Выработка рекомендаций по корректировке существующей стратегии Общества.
- 07 Анализ деятельности Общества на предмет выявления событий рисков, которые могут привести к убыткам Общества, нарушению прав и законных интересов всех акционеров, обеспечению полноты, достоверности и объективности публичной информации об Обществе.
- 08 Предварительное рассмотрение и подготовка рекомендаций по разработке плана предотвращения наступления рисков.
- 09 Анализ рисков сделок, увеличивающих обязательства Общества свыше суммы определенной в компетенции Правления.
- 10 Выработка рекомендаций по снижению рисков деятельности Общества.
- 11 Разработка критериев оценки и оценка деятельности руководства Общества.
- 12 Выработка рекомендаций по определению порядка взаимодействия Общества с организациями, в которых участвует Общество.

Компетенции Комитета по внутреннему аудиту:

- 01** Подготовка для Совета Директоров Общества рекомендаций по кандидатуре Аудитора Общества, который выбирается из числа международно-признанных независимых аудиторов, обладающих высокой профессиональной репутацией, для последующего одобрения данной кандидатуры собранием акционеров.
- 02** Контроль проведения конкурсного отбора (тендера) Аудитора Общества, в случае проведения такового.
- 03** Проведение анализа и обсуждение совместно с Аудитором Общества существенных вопросов, возникших в ходе проведения независимого внешнего аудита Общества. При этом, работа Комитета не должна ограничивать свободу и независимость оценки Аудитора Общества и должна содействовать доведению до сведения Совета Директоров полной и объективной информации о выявленных проблемах.
- 04** Рассмотрение перечня наиболее существенных уточнений, вносимых в бухгалтерский учет Общества по итогам аудита; ознакомление с заключением Аудитора Общества до предоставления его акционерам на собрании акционеров.
- 05** Знакомство с системой внутреннего контроля Общества, а также анализ эффективности работы Службы внутреннего аудита Общества, с целью информирования Совета Директоров Общества о финансово-хозяйственной деятельности Общества.
- 06** Оценка системы управления рисками, существующими в Обществе и подготовка соответствующих рекомендаций Совету Директоров Общества.
- 07** Обсуждение с членами исполнительного органа, а также с соответствующими структурными подразделениями Общества вопросов бухгалтерского и налогового учета, а также юридических вопросов, которые могут негативно повлиять на финансовую отчетность Общества.
- 08** Подготовка в устной или письменной форме заключений по требованию Совета Директоров Общества или рекомендаций по своей инициативе по отдельным вопросам в рамках своей компетенции, а по завершении года – предоставление на рассмотрение советом директоров Общества отчета о работе Комитета за год.

Внутренний контроль и аудит

Общество проводит обязательный ежегодный аудит годовой финансовой отчетности согласно п.1 статьи 78 Закона Республики Казахстан «Об акционерных обществах».

Годовая финансовая отчетность предварительно утверждается Советом Директоров Общества. Окончательное утверждение

годовой финансовой отчетности Общества производится на Годовом Общем Собрании акционеров Общества.

Утвержденная годовая финансовая отчетность ежегодно публикуется Обществом в средствах массовой информации.

Информация о дивидендах

Общество ежегодно производит выплату дивидендов в порядке и на условиях, предусмотренных законодательством Республики Казахстан и Уставом Общества. При этом решение о выплате дивидендов по простым акциям Общества по итогам года принимается годовым Общим Собранием акционеров Общества.

Выплата дивидендов по привилегированным акциям производится Обществом в соответствии с Уставом (пункт 9.8. статьи 9), которым установлено, что размер дивидендов по привилегированным акциям определен в гарантированном размере 20

(двадцать) тенге в год на 1 (одну) акцию. Периодичность выплаты: один раз в год, дата начала выплаты - в течение месяца после проведения итогового Общего Собрания акционеров.

Размер дивидендов, начисляемых по привилегированным акциям, не может быть меньше размера дивидендов, начисляемых по простым акциям за этот же период.

До момента выплаты причитающихся дивидендов владельцам привилегированных акций в полном объеме, выплата дивидендов по простым акциям не производится.

За период с 2012 г. по 2015 год Общим Собранием акционеров Общества были приняты следующие решения о выплате дивидендов:

2012 год

Протоколом ГОСА № 2 от 27.05.2013 года было принято решение не производить начисление дивидендов по простым акциям за 2012 год. По привилегированным акциям начисление и выплату дивидендов за 2012 год произвести в соответствии с требованиями законодательства РК и Устава Общества.

2013 год

Протоколом ГОСА № 1 от 16.05.2014 г. было решено перенести рассмотрение вопроса об определении порядка распределения чистого дохода Общества за 2013 год и размера дивиденда из расчета на одну простую акцию Общества на следующее внеочередное общее собрание акционеров, после рассмотрения и принятия решения Советом Директоров по вопросу утверждения капитальных вложений Общества.

По привилегированным акциям начисление и выплату дивидендов за 2013 год произвести в соответствии с требованиями законодательства РК и Устава Общества.

2014 год

В настоящее время вопрос об определении порядка распределения чистого дохода Общества за 2014 год и размера дивиденда в расчете на одну простую акцию Общества планируется к рассмотрению на годовом Общем Собрании акционеров.

Сумма задолженности составляет 983 840 тенге по привилегированным акциям, по простым акциям задолженность отсутствует (признан доход). Данная задолженность образовалась по причине необращений акционеров за выплатой дивидендов, отсутствие контактов и необходимых банковских реквизитов. В качестве меры по погашению задолженности перед акционерами, Обществом регулярно подается объявление в СМИ, а также осуществляет хранение дивидендов на депозите нотариуса в соответствии с требованиями законодательства РК.

Сумма задолженности составляет 1 465 360 тенге по привилегированным акциям, по простым акциям задолженность отсутствует (признан доход). Данная задолженность образовалась по причине необращений акционеров за выплатой дивидендов, отсутствие контактов и необходимых банковских реквизитов. В качестве меры по погашению задолженности перед акционерами, Обществом регулярно подается объявление в СМИ, а также осуществляет хранение дивидендов на депозите нотариуса в соответствии с требованиями законодательства РК.

Информационная политика в отношении существующих и потенциальных инвесторов, ее основные принципы.

В соответствии со статьей 79 Закона «Об акционерных обществах» и Уставом Общество доводит до сведения своих акционеров и инвесторов следующую информацию о корпоративных событиях:

- 01 Решения, принятые Общим Собранием Акционеров и Советом Директоров по перечню вопросов, информация о которых в соответствии с внутренними документами Общества должна быть доведена до сведения акционеров и инвесторов.
- 02 Информация о выпуске акционерным обществом акций и других ценных бумаг.
- 03 Информация об утверждении уполномоченным органом отчетов об итогах размещения ценных бумаг акционерного общества, отчетов об итогах погашения ценных бумаг акционерного общества.
- 04 Информация об аннулировании уполномоченным органом выпуска ценных бумаг акционерного общества.
- 05 Информация о совершении акционерным обществом крупных сделок.
- 06 Информация о совершении акционерным обществом сделок, в совершении которых обществом имеется заинтересованность.
- 07 Информация о передаче в залог (перезалог) имущества акционерного общества на сумму, составляющую пять и более процентов от активов данного акционерного общества.
- 08 Информация о получении акционерным обществом займа в размере, составляющем двадцать пять и более процентов от размера собственного капитала акционерного общества.
- 09 Информация о получении акционерным обществом разрешения на осуществление каких-либо видов деятельности, приостановлении или прекращении действия, ранее полученных, акционерным обществом разрешений на осуществление каких-либо видов деятельности (действий).
- 10 Информация об участии акционерного общества в учреждении юридического лица
Информация об аресте имущества акционерного общества.
- 11 Информация о наступлении обстоятельств, носящих чрезвычайный характер, в результате которых было уничтожено имущество акционерного общества, балансовая стоимость которого составляла десять и более процентов от общего размера активов акционерного общества.

- 12 Информация о привлечении акционерного общества и его должностных лиц к административной ответственности.
- 13 Информация о возбуждении в суде дела по корпоративному спору.
- 14 Информация о решении о принудительной реорганизации акционерного общества, его дочерних организаций и зависимых акционерных обществ.
- 15 Информация об изменении состава органов акционерного общества.
- 16 Информация об изменении состава акционеров, владеющих десятью и более процентами голосующих акций акционерного общества.
- 17 Информация о добровольной реорганизации или добровольной ликвидации акционерного общества, его дочерних организаций и зависимых акционерных обществ.
- 18 Информация о принудительной ликвидации акционерного общества, его дочерних организаций и зависимых акционерных обществ.
- 19 Информация о решениях, принятых общим собранием акционеров акционерного общества.
- 20 Информация об изменении в списке организаций, в которых акционерное общество обладает десятью и более процентами акций (долей, паев) в каждой такой организации.
- 21 Информация об изменении в проспекте выпуска эмиссионных ценных бумаг акционерного общества.
- 22 Информация о несоблюдении акционерным обществом условий, предусмотренных проспектом выпуска негосударственных облигаций, фактах дефолта, допущенного данным акционерным обществом.
- 23 Информация об иных событиях, затрагивающих интересы акционеров акционерного общества и инвесторов, в соответствии с уставом акционерного общества, а также проспектом выпуска ценных бумаг акционерного общества.

Информация доводится до сведения акционеров и инвесторов посредством публикации соответствующих сообщений в СМИ, а также путем размещения на интернет-ресурсе депозитария финансовой отчетности и предоставления информации Фондовой бирже, в соответствии с Законом Республики Казахстан «О рынке ценных бумаг», Законом Республики Казахстан «Об акционерных обществах» и Постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 28 января 2016 года №26.

«Об утверждении Правил размещения на интернет-ресурсах депозитария финансовой отчетности, фондовой биржи информации о корпоративных событиях, финансовой отчетности и аудиторских отчетов, списков аффилированных лиц акционерных обществ, а также информации о суммарном размере вознаграждения членов исполнительного органа по итогам года» в порядке и сроки, установленные нормативно правовыми актами Республики Казахстан.

Информация о вознаграждениях

Выплата основного вознаграждения и премий членам Правления Общества производится на основании решения Совета директоров Общества, в соответствии с п.п. 9) п. 2 статьи 53 Закона «Об акционерных обществах», а так же в соответствии с «Положе-

нием об оплате бонусов членам Правления» от 26.08.2011г.

В настоящее время принято решения о выплате вознаграждения членам Правления по итогам 2015 года.

Отчет о соблюдении листинговой компанией положений кодекса корпоративного управления и/или предпринятых мерах по соответствию ему в отчетном году.

Общество добровольно принимает и следует положениям Кодекса, в стремлении повысить собственную привлекательность для существующих и потенциальных инвесторов. Следование принципам корпоративного управления содействует созданию эффективного подхода для проведения эффективного анализа деятельности Общества и получения соответствующих рекомендаций от аналитиков, финансовых консультантов, рейтинговых агентств.

Структура Корпоративного управления Общества, созданная и действующая на основе Кодекса корпоративного управления, позволяет более четко проводить разделение обязанностей и полномочий между различными его органами.

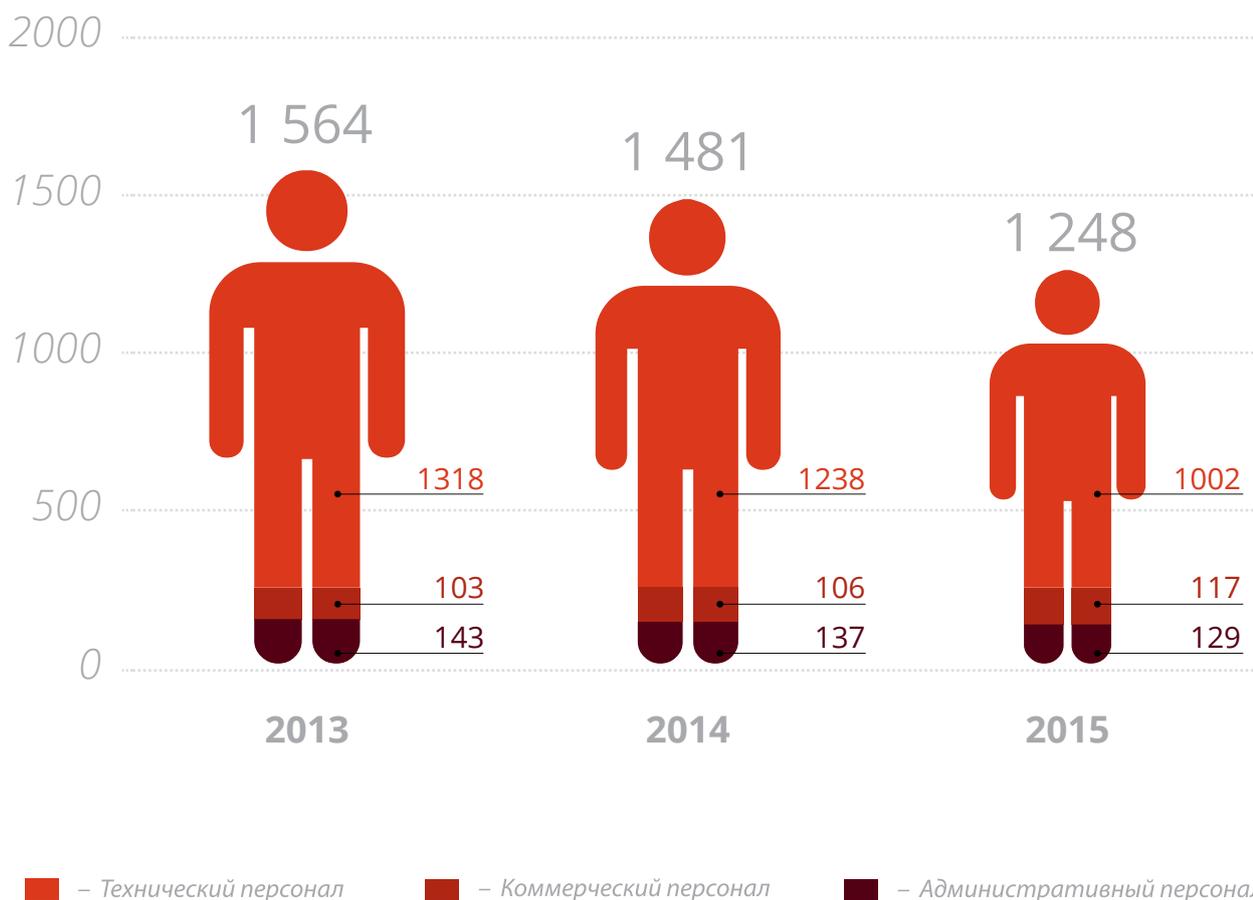
В отчетном периоде Обществом соблюдались положения Кодекса Корпоративного управления, что позволило обеспечить высокий уровень деловой этики работы в Обществе и в отношениях с другими участниками рынка.

07 РАБОТА С ПЕРСОНАЛОМ

В работе с персоналом KazTransCom большое внимание уделяет созданию благоприятных условий для самореализации и профессионального роста сотрудников в соответствии со стратегическими задачами и целями компании.

1 248 единиц

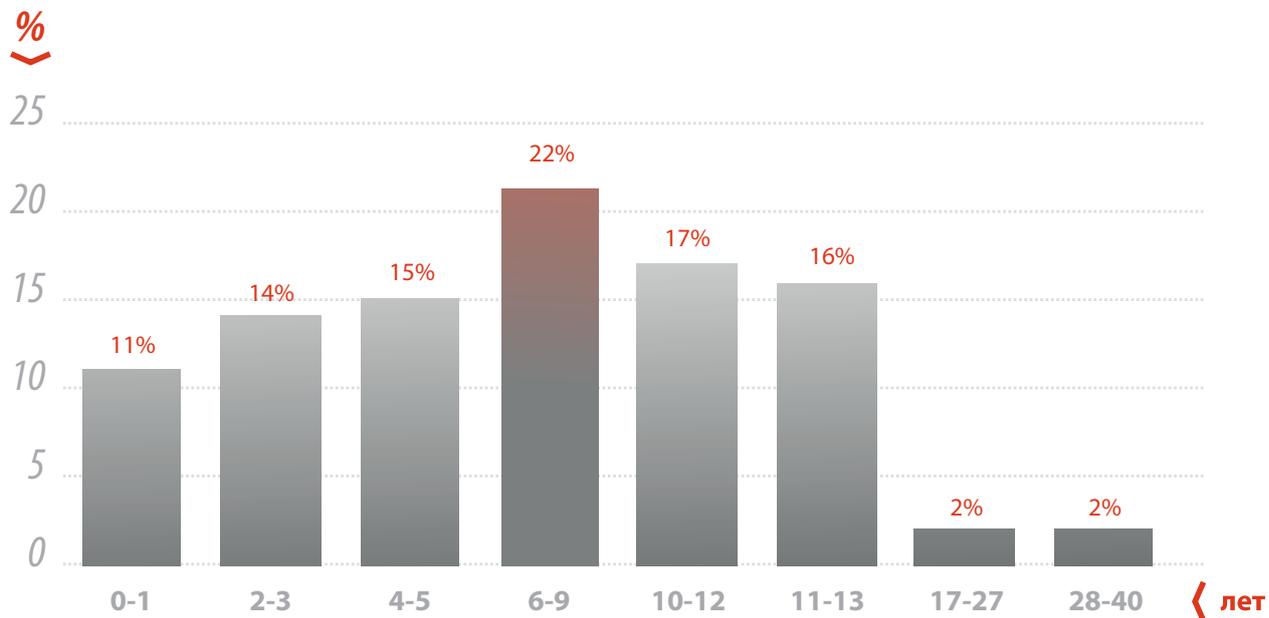
- средняя фактическая численность в 2015 году.



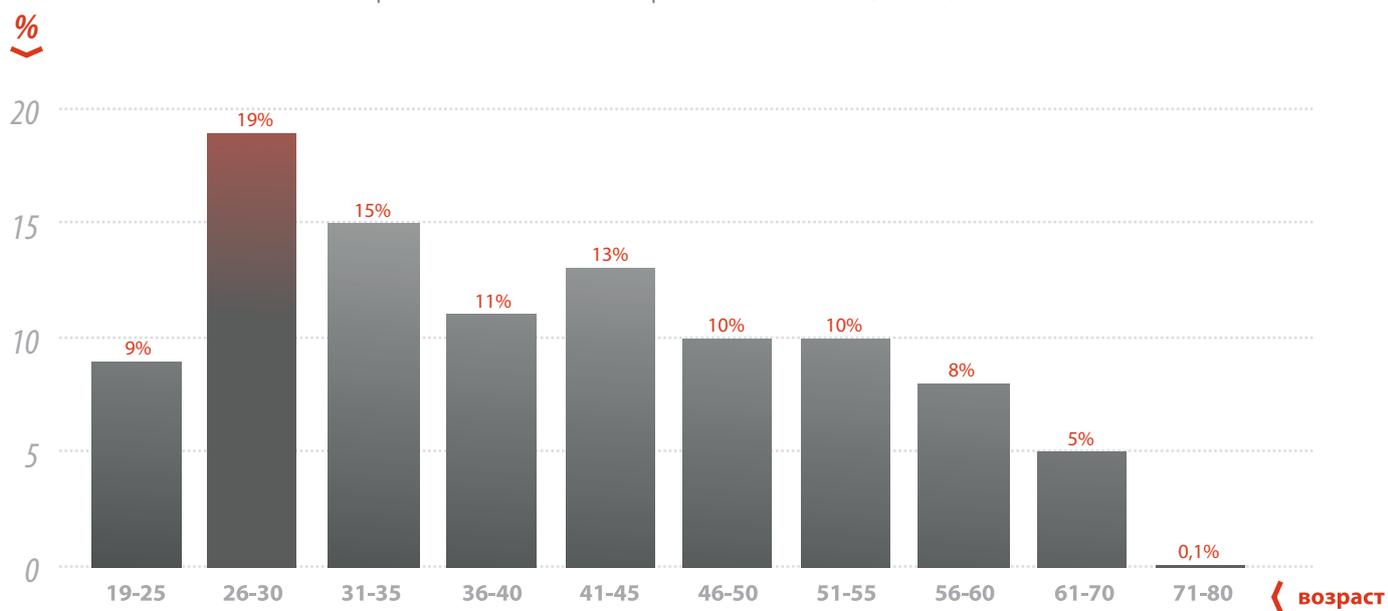
Наибольший удельный вес персонала составляет техническая категория (инженеры по ВОЛС, СПД, SDH, WLL, IT телефонии, радиосвязи и т.д., электромеханики, электромонтеры, кабельщики-спайщики, техники).

Средний процент текучести персонала за 2015 год составил- 26%.
В Компании есть сотрудники со стажем работы более 20 лет, наибольший процент работников со стажем 6-9 лет.

Стаж работников (2015 г)

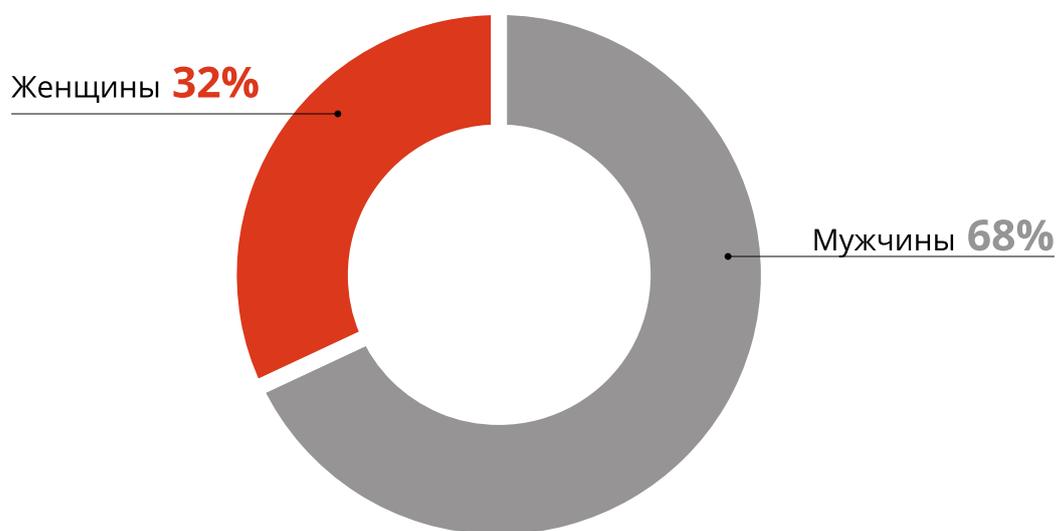


Возрастной состав работников (2015)



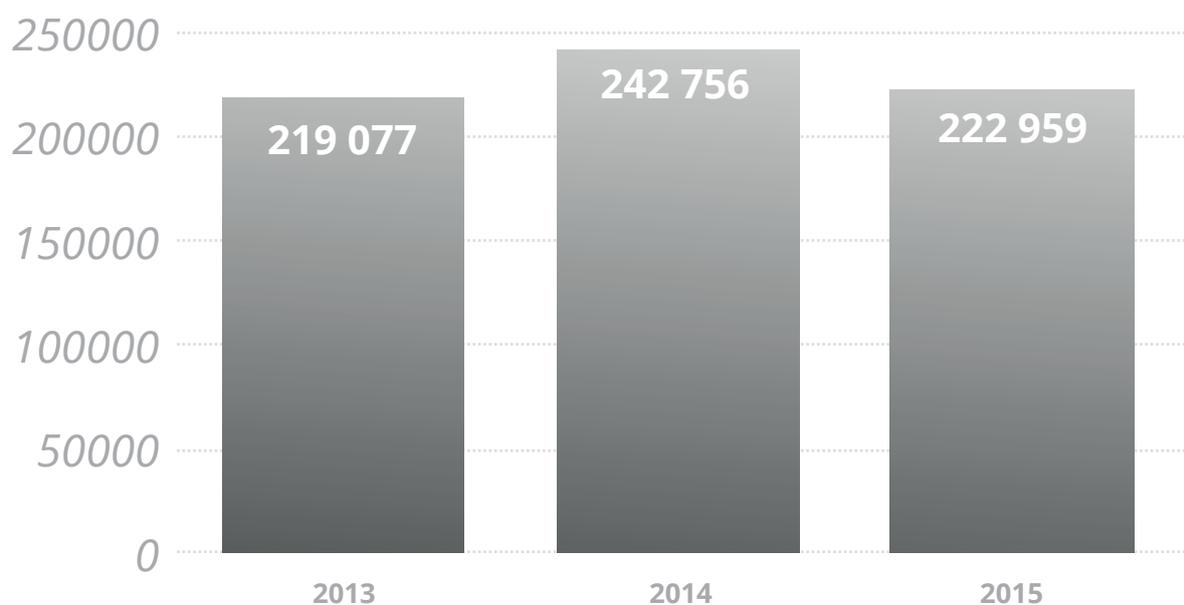
По возрасту наибольший удельный вес составляет категория сотрудников от 26 до 30 лет (19%).

Гендерный состав (2015 г)



Большая часть сотрудников компании - мужчины (68%). Данное распределение сохраняется почти во всех регионах.

среднемесячная заработная плата



В 2015 году среднемесячная заработная плата в KazTransCom составила 222 959 тенге, что выше, чем в 2013 году, но ниже чем в 2014 году на 8%.

Профессиональная подготовка и повышение квалификации

В 2015 году в компании организовано обучение **534 работников** по различным программам, включая:

- обязательное обучение
- профессиональное обучение
- сертификационные программы

Большей частью было проведено обязательное обучение.

Центр Корпоративного обучения

В марте 2014 года в Обществе был создан Центр Корпоративного обучения (ЦКО), в рамках которого проходит обучение персонала посредством внутренних тренеров.

Внутренние тренеры – это сотрудники Общества, которые имеют профессиональные знания, прошли необходимую подготовку и теперь посредством тренингов передают свой успешный опыт коллегам.

За 2014 год силами ЦКО в ГО и филиалах Общества было проведено 4 тренинга, на которых прошло обучение 36 работников.

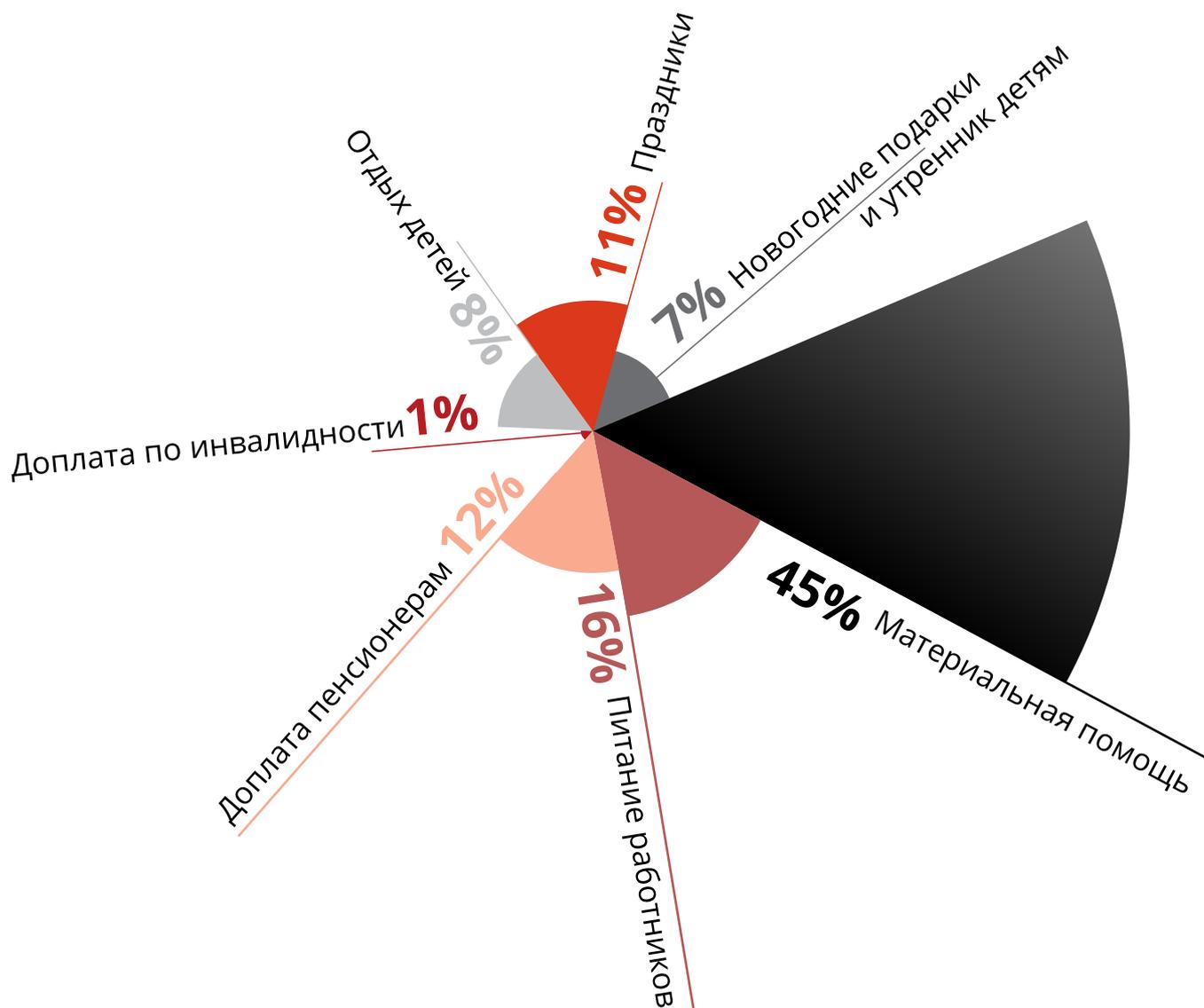
Социальная ответственность

KazTransCom принимает на себя добровольные обязательства по социально-ответственному участию в жизни сотрудников.

В части социальных гарантий Общество реализует мероприятия по осуществлению следующих социальных выплат:

- доплата работающим и неработающим пенсионерам;
- доплаты по инвалидности;
- организация питания сотрудников в отдаленных регионах;
- оздоровительный летний отдых детей сотрудников Общества;
- подарки детям сотрудников на Новый год, организация новогодних утренников; материальная помощь.

Расходы на социальную сферу в 2015 г. (тыс.тенге)



Максимальная доля социальных выплат приходится на материальную помощь сотрудникам Общества.

Работа KazTransCom с персоналом строится на поддержке и содействии общей и частной активности сотрудников, развитии взаимодействия сотрудников внутри Общества, повышении профессиональной составляющей и поощрении успеха.

08 Интегрированная система менеджмента

АО «KazTransCom» является первой телекоммуникационной компанией в Казахстане, которая внедрила Интегрированную Систему Менеджмента, на основе международных стандартов ISO и владеет международными сертификатами в области менеджмента качества, окружающей среды, информационной и профессиональной безопасности.

Система менеджмента качества



Система менеджмента качества Общества соответствует требованиям международного стандарта ISO 9001:2008 и требованиям государственного стандарта СТ РК ИСО 9001-2009.

Цель

Максимальное удовлетворение потребностей клиентов на основе постоянного улучшения качества и расширения перечня оказываемых услуг, оптимизации бизнес-процессов, открытости и прозрачности в своей деятельности, развития телекоммуникационных сетей посредством внедрения инновационных технологий и реализации телекоммуникационных проектов, в соответствии с применимыми международными, государственными, местными законодательными актами и корпоративными требованиями.

Принципы реализации

- постоянное улучшение качества оказываемых услуг;
- обеспечение доступности сервисов, которые предоставляет Общество;
- повышение конкурентоспособности и увеличение потребительской ценности услуг;
- поддержание имиджа Общества, как надежного поставщика и перспективного партнера на национальном и международном рынках;
- достижение бизнес-целей и обеспечение непрерывности бизнес-процессов;
- постоянное освоение и внедрение лучших и новейших технологий в области телекоммуникаций;

- высокоэффективная организация управления бизнес-процессами в каждом структурном подразделении Общества;
- повышение результативности системы менеджмента качества;
- поддержание высокого профессионального уровня персонала;
- обеспечение качества при поставке продукции, оказании услуг поставщиками и выполнении работ подрядчиками.

Система менеджмента качества Общества ориентирована на организацию бизнеса, предоставление услуг и достижение качества на основе:

- развития и модернизации сети;
- анализа, планирования и прогнозирования деятельности Общества;
- маркетинговых исследований;
- гибкой тарифной политики АО «KazTransCom»;
- разработки и внедрения новых услуг;
- постоянного мониторинга действующих процедур и бизнес-процессов;
- высокого уровня деловой культуры и дисциплины сотрудников;
- формирования корпоративной культуры с максимальной ориентацией на потребности клиентов.

Функционал Системы менеджмента качества осуществляется посредством:

- ведения производственной деятельности, в соответствии с применимыми международными, государственными, местными законодательными актами и корпоративными требованиями;
- предоставления комплексных решений на основе индивидуального подхода к потребностям клиента;
- обеспечения высокой скорости подключения и круглосуточного обслуживания клиентов;
- использования современного оборудования ведущих производителей и развитой инфраструктуры;
- обеспечения эффективного функционирования, совершенствования и постоянного повышения результативности системы менеджмента качества;

- контроля проектной деятельности;
- планирования и мониторинга целей и планов структурных подразделений Общества;
- методов оценки поставщиков и подрядчиков, качества их продукции и работы;
- создания оперативного и эффективного взаимодействия между структурными подразделениями Общества;
- формирования системного подхода к подбору и развитию персонала, организации процесса постоянного повышения его профессиональной подготовки;
- четкого определения полномочий и ответственности персонала АО «KazTransCom»;
- проведения внутренних и внешних аудитов системы менеджмента качества, осуществления мероприятий по оперативному устранению и предупреждению несоответствий.

Система менеджмента качества АО «KazTransCom» обеспечивает репутацию надежного, выгодного партнера и поставщика высококачественных телекоммуникационных услуг и формирует долгосрочные отношения с клиентами в современных условиях демонополизации телекоммуникационного рынка.

Система управления информационной безопасностью



Защита информационных систем осуществляется в рамках Системы управления информационной безопасностью (СУИБ), соответствующей требованиям международного стандарта ISO/IEC 27001:2013.

Система включает в себя организационные, процедурные и технические средства, направленные на обеспечение конфиденциальности и целостности информационных ресурсов, что дает потребителям телекоммуникационных услуг уверенность в сохранности информации и непрерывности услуг.

Цель

Снижение вероятности нанесения материального, физического, морального или иного ущерба Обществу, его партнерам и клиентам в результате реализации угроз ИБ.

Основные задачи:

- высокая доступность информационных сервисов Общества;
- защищенность и сохранность информационных активов клиентов и партнеров;
- непрерывность бизнес-процессов и сохранение стабильности работы.

АО «KazTransCom» постоянно проводит мониторинг и контроль рисков в области информационной безопасности, в соответствии с применимыми действующими международными, государственными, местными нормативными и правовыми актами, корпоративными требованиями.

Принципы реализации

- вовлеченность руководства Общества в процесс обеспечения информационной безопасности;
- соответствие законодательным и нормативным актам Республики Казахстан и требованиям договоров с контрагентами;
- согласованность действий и решений по обеспечению информационной безопасности со стратегическими целями Общества, с учетом управления стратегическими рисками;
- компетентность и персональная ответственность сотрудников за соблюдение требований СУИБ;
- оперативная реакция на инциденты, связанные с разного рода нарушениями;
- защита информационных активов АО «KazTransCom»;
- учет действий с информационными активами;
- учет требований информационной безопасности в проектной деятельности;
- соответствие СУИБ стандартам и лучшим практикам.

Система экологического менеджмента



Экологическая политика Общества определяется стандартом ISO14001:2004 и поддерживается посредством постоянного мониторинга экологических аспектов и реализации программы управления охраной окружающей среды.

Цель

стремление оказывать минимальное отрицательное воздействие на окружающую среду и снижать это влияние по мере возможности.

Принципы реализации

- соответствие требованиям действующего законодательства Республики Казахстан об охране окружающей среды, применимым международным стандартам, требованиям партнёров по бизнесу и АО «KazTransCom»;
- решение экологических задач, направленных на предотвращение загрязнения и уменьшение неблагоприятного воздействия на окружающую среду, постоянное улучшение окружающей среды;
- информирование всех заинтересованных сторон о требованиях нашей политики и поддержание сотрудничества в области охраны окружающей среды.

Обязательства по реализации

- соблюдать природоохранные требования нормативных и законодательных документов и своевременно реагировать на их изменение;
- использовать возможность улучшения состояния окружающей среды, на всех стадиях производства, начиная с проектирования;
- осуществлять мониторинг и анализ воздействия деятельности Общества на окружающую среду, учитывать результаты при принятии решений с целью уменьшения неблагоприятного воздействия на окружающую среду и соответствия нормам экологической безопасности;

- проводить внутренние и внешние аудиты системы экологического менеджмента;
- постоянно улучшать процессы АО «KazTransCom» в области экологии для улучшения окружающей среды, осуществлять мероприятия по оперативному устранению и предупреждению несоответствий;
- повышать осведомлённость персонала, а также заинтересованных лиц в области экологии и обеспечивать понимание важности экологических аспектов, проводить тренинги, посвященные аспектам защиты окружающей среды для работников Общества;
- более широко использовать энергосберегающие технологии, экологически безопасные материалы, повышать эффективность потребления энергии, природных ресурсов, сырья и материалов;
- предоставлять абсолютный приоритет всем сообщениям по телекоммуникационным каналам связи АО «KazTransCom», касающимся безопасности жизни людей, экологии, а также сообщениям о чрезвычайных ситуациях природного и техногенного характера;
- учитывать соответствие партнёров по бизнесу и контрагентов требованиям АО «KazTransCom» в области охраны окружающей среды.

Система менеджмента профессиональной безопасности и здоровья



Деятельность Общества в области профессиональной безопасности и здоровья определяется стандартом OHSAS 18001-2007, и реализуется посредством идентификации, оценки, мониторинга и внедрения необходимых средств контроля существующих рисков и опасностей, возникающих в процессе производственной деятельности, в соответствии с применимыми международными, государственными, местными законодательными актами и корпоративными требованиями.

Цель

Создание безопасных и здоровых условий труда для персонала, клиентов, поставщиков, партнёров по бизнесу и населения, проживающего в зоне влияния АО «KazTransCom».

Принципы реализации

- осуществление комплекса организационно-технических, санитарно-гигиенических, социально-экономических мероприятий, профилактики профессиональных заболеваний в целях соответствия характеру и масштабу рисков в области Профессиональной безопасности и здоровья;
- выполнение эффективных мер по предотвращению ухудшения состояния здоровья, инцидентов и несчастных случаев;
- мониторинг, анализ и выполнение эффективных мер по снижению опасностей и рисков на каждом участке;
- обучение персонала безопасной организации труда, на основе применения прогрессивного международного и отечественного опыта;
- обеспечение соблюдения применимых требований законодательства Республики Казахстан, международных соглашений, отраслевых и корпоративных нормативных требований, регламентирующих деятельность телекоммуникационных компаний в области профессиональной безопасности и здоровья;
- информирование заинтересованных сторон о деятельности АО «KazTransCom» в области профессиональной безопасности и здоровья;
- постоянное улучшение результативности Системы управления профессиональной безопасностью и здоровьем.

Основные показатели безопасности и охраны труда АО «KazTransCom» за 2015 год

- проведён внутренний аудит компании на соответствие требованиям международным стандартам ISO 14001:2004 (Системы экологического менеджмента) и OHSAS 18001:2007 (Системы менеджмента охраны труда и техники безопасности), а также мониторинг их исполнения;
- проведена Комплексная проверка состояния безопасности оборудования связи, безопасности и охраны труда в Департаменте информационных технологий Головного офиса и в Южном филиале;

- проведена проверка знаний работников Общества по вопросам безопасности и охраны труда, «Правил технической эксплуатации», «Правил техники безопасности при эксплуатации электроустановок»;
- по вопросам безопасности и охраны труда прошли обучение и повышение квалификации персонала в сторонних организациях 340 человек;
- проведены плановые тренировочные занятия - «Действия персонала АО «KazTransCom» в случае возникновения чрезвычайных ситуаций»;
- проведены обязательные медицинские осмотры работников Общества;
- проведена очередная аттестация рабочих мест по условиям труда в Западном филиале;
- были изданы ежемесячные бюллетени по технике безопасности и охране окружающей среды;
- пересмотрены приказы по вопросам охраны труда, техники безопасности, экологии;
- разработаны, и утверждены новые внутренние документы по безопасности и охране труда;
- заключен договор страхования работника от несчастных случаев при исполнении им трудовых (служебных) обязанностей на период 2016г.

Благодаря проводимым организационно-техническим и профилактическим мероприятиям за период 2015г. несчастных случаев, связанных с производством, аварий и пожаров не было.

Коэффициент безопасности труда за 2015г. равен единице, что соответствует 100% выполнению мероприятий по безопасности и охране труда.



АО «KazTransCom»

**Финансовая отчетность и
Отчет независимого аудитора
31 декабря 2015 г.**



АО «KAZTRANSCOM»

СОДЕРЖАНИЕ

	Страница
ЗАЯВЛЕНИЕ РУКОВОДСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПОДГОТОВКУ И УТВЕРЖДЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 г.	1
ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА	2-3
ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 г.:	
Отчет о финансовом положении	4
Отчет о прибылях или убытках и прочем совокупном доходе	5
Отчет о движении денежных средств	6
Отчет об изменениях в капитале	7
Примечания к финансовой отчетности	8-48

АО «KAZTRANSКОМ»**ЗАЯВЛЕНИЕ РУКОВОДСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ
ЗА ПОДГОТОВКУ И УТВЕРЖДЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 г.**

Руководство отвечает за подготовку финансовой отчетности, достоверно отражающей финансовое положение АО «KazTransCom» (далее «Компания») по состоянию на 31 декабря 2015 г., а также результаты его деятельности, движение денежных средств и изменения в капитале за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за:

- обеспечение правильного выбора и применение принципов учетной политики;
- представление информации, в т. ч. данных об учетной политике, в форме, обеспечивающей уместность, достоверность, сопоставимость и понятность такой информации;
- раскрытие дополнительной информации в случаях, когда выполнения требований МСФО оказывается недостаточно для понимания пользователями отчетности того воздействия, которое те или иные сделки, а также прочие события или условия оказывают на финансовое положение и финансовые результаты деятельности Компании
- оценку способности Компании продолжать деятельность в обозримом будущем.

Руководство также несет ответственность за:

- разработку, внедрение и поддержание эффективной и надежной системы внутреннего контроля в Компании;
- ведение учета в форме, позволяющей раскрыть и объяснить сделки Компании, а также предоставить на любую дату информацию достаточной точности о финансовом положении Компании, обеспечить соответствие финансовой отчетности требованиям МСФО;
- ведение бухгалтерского учета в соответствии с законодательством Республики Казахстан и стандартами бухгалтерского учета;
- принятие всех разумно возможных мер по обеспечению сохранности активов Компании; и
- выявление и предотвращение фактов финансовых и прочих злоупотреблений.

Финансовая отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2015 г. была утверждена руководством Компании 25 февраля 2016 г.

От имени руководства Компании:


Хан А.В.
Генеральный директор




Колупаева Е.В.
Главный бухгалтер



ТОО «Делойт»
пр-т Аль-Фараби, д. 36
г. Алматы, 050059
Республика Казахстан

Тел: +7 (727) 258 13 40
Факс: +7 (727) 258 13 41
deloitte.kz

ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Акционерам и Совету директоров АО «KazTransCom»:

Мы провели аудит прилагаемой финансовой отчетности АО «KazTransCom» (далее «Компания»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2015 г. и отчетов о прибылях или убытках и прочем совокупном доходе, об изменениях в капитале и о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к финансовой отчетности.

Ответственность руководства за финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверность данной финансовой отчетности в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, а также за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для составления финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

Ответственность аудитора

Наша ответственность заключается в выражении мнения о достоверности данной финансовой отчетности на основе проведенного нами аудита. Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита. Эти стандарты требуют соблюдения аудиторами этических норм, а также планирования и проведения аудита таким образом, чтобы получить разумную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений.

Аудит включает проведение процедур, направленных на получение аудиторских доказательств, подтверждающих числовые показатели в финансовой отчетности и раскрытие в ней информации. Выбор процедур зависит от профессионального суждения аудитора, включая оценку рисков существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок. В процессе оценки этих рисков аудитор рассматривает систему внутреннего контроля за составлением и достоверностью финансовой отчетности, чтобы разработать аудиторские процедуры, соответствующие обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля. Аудит также включает оценку надлежащего характера применяемой учетной политики и обоснованности бухгалтерских оценок, сделанных руководством, а также оценку представления финансовой отчетности в целом.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими для выражения нашего мнения.

Наименование «Делойт» относится к одному либо любому количеству юридических лиц, включая их аффилированные лица, совместно входящих в «Делойт Туш Томляу Лимитед», частную компанию с ответственностью участников в гарантированных ими пределах, зарегистрированную в соответствии с законодательством Великобритании (далее – ДТТЛ); каждое такое юридическое лицо является самостоятельным и независимым юридическим лицом. ДТТЛ (также именуемое как «международная сеть «Делойт»») не предоставляет услуги клиентам напрямую. Подробная информация о юридической структуре ДТТЛ и входящих в нее юридических лиц представлена на сайте www.deloitte.com/about. Подробная информация о юридической структуре компании «Делойт», Казахстан представлена на сайте <http://www2.deloitte.com/kz/rulegaldeloitte-kazakhstan.html>.

© 2016 ТОО «Делойт». Все права защищены.

Member of Deloitte Touche Tohmatsu Limited

Мнение

По нашему мнению, финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных аспектах финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2015 г., а также ее финансовые результаты и движение денежных средств за год, закончившийся на эту дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

Ольга Белоногова
Партнер по проекту
Общественный бухгалтер,
Штат Орегон, США
Лицензия № 10687
от 2 декабря 2003 г.



Даулет Куатбеков
Квалифицированный аудитор,
Республика Казахстан
Свидетельство № 0000523
15 февраля 2002 г.

Deloitte, LLP

ТОО «Делойт»
Государственная лицензия на занятие аудиторской
деятельностью в Республике Казахстан
№ 0000015, серия МФЮ - 2, выдана
Министерством Финансов Республики Казахстан
от 13 сентября 2006 г.



Нурлан Бекенов
Генеральный директор
ТОО «Делойт»

25 февраля 2016 г.

г. Алматы, Республика Казахстан

АО «KAZTRANSCOM»**ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ ИЛИ УБЫТКАХ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2015 г.
(в тыс. тенге)**

	Примечание	2015 г.	2014 г.
Продолжающаяся деятельность			
Выручка от продаж	20	17,712,588	15,182,758
Себестоимость продаж	21	(13,815,766)	(10,862,170)
Валовая прибыль		3,896,822	4,320,588
Прочие операционные доходы		77,360	69,515
Расходы на продажу	22	(511,247)	(497,241)
Общие и административные расходы	23	(1,635,540)	(1,672,171)
Прочие операционные расходы		(37,557)	(17,217)
Операционная прибыль		1,789,838	2,203,474
Финансовые доходы	24	2,670,343	196,244
Финансовые расходы		(5,838)	(7,010)
Прибыль до подоходного налога		4,454,343	2,392,708
Расходы по подоходному налогу	25	(890,778)	(515,899)
Прибыль за год от продолжающейся деятельности		3,563,565	1,876,809
Прекращенная деятельность			
Убыток за год от прекращенной деятельности		-	(290,374)
Прибыль за год		3,563,565	1,586,435
Прочий совокупный доход за год		-	-
Итого совокупный доход за год		3,563,565	1,586,435
Итого доля совокупного дохода, причитающегося акционерам Компании		3,563,565	1,586,435
Прибыль на простую акцию от продолжающейся и прекращенной деятельности, базовая и разводненная в тенге	26	1,460.21	649.58
Прибыль на привилегированную акцию от продолжающейся и прекращенной деятельности, базовая и разводненная в тенге	26	1,480.21	669.58
Прибыль на простую акцию от продолжающейся деятельности, базовая и разводненная в тенге	26	1,460.21	768.63
Прибыль на привилегированную акцию от продолжающейся деятельности, базовая и разводненная в тенге	26	1,480.21	788.63

Прибыль за год и итого совокупный доход полностью причитается акционерам Компании.

Подписано от имени руководства 25 февраля 2016 г.

Хан А.В.
Генеральный директор

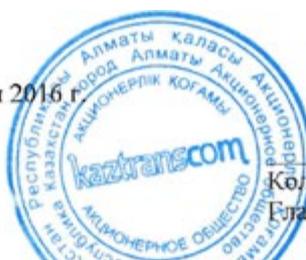


Колупаева Е.В.
Главный бухгалтер

АО «KAZTRANSCOM»**ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

	Примечание	2015 г.	2014 г.
Движение денежных средств от операционной деятельности			
Реализация товаров, работ и услуг		15,486,028	14,487,804
Авансы полученные		38,547	10,836
Платежи поставщикам за товары и услуги		(5,938,298)	(4,590,550)
Авансы выданные		(2,349,939)	(1,193,321)
Выплаты по заработной плате		(2,934,630)	(3,441,254)
Проценты, полученные по депозитам		67,975	33,345
Выплаты вознаграждений по займам		(1,133)	(2,387)
Выплаты по подоходному налогу		(881,977)	(186,104)
Другие платежи в бюджет		(2,268,799)	(1,900,927)
Прочие		25,824	(630,536)
Чистая сумма денежных средств от операционной деятельности		1,243,598	2,586,906
Движение денежных средств от инвестиционной деятельности			
Реализация основных средств		16,698	2,771
Поступления от реализации инвестиций		432	-
Приобретение нематериальных активов		(60,045)	(67,330)
Приобретение основных средств		(1,749,223)	(544,875)
Размещение на депозите		-	(638,225)
Предоставление займов		-	(9,150)
Чистый отток денежных средств, в связи с выбытием дочерней организации		-	(365)
Чистая сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности		(1,792,138)	(1,257,174)
Движение денежных средств от финансовой деятельности			
Займы полученные	18	400,000	-
Выплата дивидендов		(1,400)	(1,639)
Чистая сумма денежных средств, полученных от/ (использованных в) финансовой деятельности		398,600	(1,639)
Чистое (уменьшение)/увеличение денежных средств		(149,940)	1,328,093
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	15	2,295,519	967,426
Влияние изменений курса иностранной валюты на остатки денежных средств в иностранной валюте		2,637,345	-
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	15	4,782,924	2,295,519

Подписано от имени руководства 25 февраля 2016 г.

Хан А.В.
Генеральный директорКолупаева Е.В.
Главный бухгалтер

АО «KAZTRANSCOM»**ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 г.**
(в тысячах казахстанских тенге)

	Примечание	Акционерный капитал	Дополнительно оплаченный капитал	Прочие резервы	Нераспределенная прибыль	Итого капитал
Остаток на 1 января 2014 г.		46,662	7,009	7,455	11,330,183	11,391,309
Прибыль за год		-	-	-	1,586,435	1,586,435
Итого совокупный доход за год		-	-	-	1,586,435	1,586,435
Остаток на 31 декабря 2014 г.	16	<u>46,662</u>	<u>7,009</u>	<u>7,455</u>	<u>12,916,618</u>	<u>12,977,744</u>
Прибыль за год		-	-	-	3,563,565	3,563,565
Итого совокупный доход за год		-	-	-	3,563,565	3,563,565
Остаток на 31 декабря 2015 г.		<u>46,662</u>	<u>7,009</u>	<u>7,455</u>	<u>16,480,183</u>	<u>16,541,309</u>

Подписано от имени руководства 25 февраля 2016 г.



Хан А.В.
Генеральный директор



Колупаева Е.В.
Главный бухгалтер

АО «KAZTRANSКОМ»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 г.**
(в тысячах казахстанских тенге)**1 АО «KAZTRANSКОМ» И ЕГО ОСНОВНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

Данная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2015 г., в отношении АО «KazTransCom» (далее «Компания»).

Компания образована 1 августа 2001 г. в виде открытого акционерного общества в соответствии с законодательством Республики Казахстан. Компания является правопреемником ОАО «КаспийМунайБайланыс», зарегистрированного в Атырауской области Республики Казахстан 1 февраля 1999 г. В 2001 г. Компания подписала соглашения с ОАО «Актюбнефтьсвязь» (Актобе) и ОАО «Байланыс» (Павлодар) касательно юридического слияния с Компанией и преобразования этих компаний в филиалы Компании. Датой перехода Компании на Международные стандарты финансовой отчетности является 1 января 2004 г. 8 сентября 2004 г. Компания была перерегистрирована в акционерное общество.

В 2006 г. Компания приобрела 100% акций компании ТОО «ERP-Services LTD». Компания «ERP-Services LTD» предоставляет системы ERP и прочее программное обеспечение, а также оказывает услуги в области информационных технологий и прочие услуги, связанные с техническим обслуживанием. На основании протокола заседания Совета директоров №6/1 от 21 ноября 2014 г. было принято решение о реализации 100% доли участия в уставном капитале ТОО «ERP-Service LTD». По состоянию на 12 декабря 2014 г. сделка по продаже дочернего предприятия была завершена.

По состоянию на 31 декабря 2015 г. акционерами Компании являются ТОО «Родник ИНК» (81.77%), Абдрахманов М.А. (9.99%), прочие акционеры (8.24%). По состоянию на 31 декабря 2014 г. акционерами Компании являлись ТОО «Родник ИНК» (79.92%), ТОО «Телеком-Азия» (9.91%), прочие акционеры (10.17%). На 31 декабря 2012 г. на основании учредительных соглашений совместный контроль над деятельностью Компании осуществляли господин Налибаев А.З. и госпожа Сагдиева Р.М., являющиеся учредителями ТОО «Родник ИНК». 19 января 2013 г. «Sonera Holding B.V.» и «Lovou B.V.» вошли в состав учредителей ТОО «Родник ИНК» с равными долями владения по 25% путем приобретения доли госпожи Сагдиевой Р.М. Конечным владельцем «Sonera Holding B.V.» является TeliaSonera A.B.; конечным владельцем «Lovou B.V.» являются физические лица, каждому из которых принадлежит менее 10%.

Основная деятельность.

Основная деятельность Компании заключается в предоставлении телекоммуникационных услуг на территории Республики Казахстан. Компания осуществляет свою деятельность на основании Генеральных лицензий, выданных Агентством Республики Казахстан по информатизации и связи 14 октября 2004 г. Компания является членом Национальной телекоммуникационной ассоциации Республики Казахстан. В настоящее время интегрированная система менеджмента АО «KazTransCom» включает 4 системы на основе 4-х международных стандартов ISO:

- менеджмент качества (ISO 9001:2008), ресертификационный аудит проводится один раз в три года, последний аудит проводился в 2015 г.;
- управление профессиональной безопасностью (OHSAS 18001:2007), ресертификационная проверка проводится один раз в три года, последняя проверка проводилась в 2015 г.;
- экологического менеджмента (ISO 14001:2004), с 2005 г. ресертификационная проверка проводится раз в три года, последняя проверка проводилась в 2015 г.;
- системы менеджмента информационной безопасности (ISO/IEC 27001:2005), ресертификационный аудит проводится один раз в три года, последний аудит проводился в 2015 г.

Основными клиентами Компании являются: Национальная Компания «КазМунайГаз», АО «КазТрансОйл», АО «Интергаз Центральная Азия», Аджип Казахстан Норт Каспиан Оперейтинг Компани Н.В.

Юридический адрес и место осуществления деятельности.

Юридический адрес Компании: Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Радостовца 69/204А.

АО «KAZTRANSKOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

По состоянию на 31 декабря 2015 г. Компании имела семь филиалов (31 декабря 2014 г.: семь филиалов) в Республике Казахстан, расположенных в Актобе, Павлодаре, Атырау, Уральске, Алматы, Актау, и Астане.

2 ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ

Основные принципы учетной политики, примененные при подготовке данной финансовой отчетности, изложены ниже. Такие принципы учетной политики последовательно применялись ко всем представленным периодам.

2.1. Основа подготовки финансовой отчетности

Настоящая финансовая отчетность подготовлена в соответствии с МСФО, исходя из принципа оценки по первоначальной стоимости с поправкой на первоначальное признание финансовых инструментов по справедливой стоимости. Ниже приводятся основные положения учетной политики, которые были использованы при подготовке данной финансовой отчетности. Данные принципы применялись последовательно в отношении всех периодов, представленных в отчетности, если не указано иначе.

Подготовка финансовой отчетности в соответствии с МСФО требует от руководства Компании формирования определенных важных учетных оценок, а также профессиональных суждений в процессе применения учетной политики Компании. Сферы, связанные с более высокой степенью суждений или сложности, или сферы, в которых предположения и учетные оценки, являются значительными для финансовой отчетности, раскрыты в Примечании 5. Фактические результаты могут отличаться от таких учетных оценок.

2.2. Отчетность по сегментам

Отчетность по сегментам составляется в соответствии с внутренней отчетностью, представляемой руководителю Компании, отвечающему за операционные решения. Сегмент подлежит отдельному раскрытию, если его выручка, доход или активы составляют не менее десяти процентов от совокупной выручки, совокупного дохода или совокупных активов всех операционных сегментов.

2.3. Перевод иностранной валюты*(a) Функциональная валюта и валюта представления финансовой отчетности*

Все суммы в данной финансовой отчетности представлены в тысячах казахстанских тенге («тенге»), если не указано иное. Функциональной валютой предприятий Компании также является тенге – валюта основной экономической среды, в которой Компания осуществляет свою деятельность.

(b) Операции в иностранной валюте и остатки по ним

Операции в иностранной валюте переводятся в функциональную валюту с использованием обменных курсов на даты проведения операций. Прибыли и убытки от курсовой разницы, возникшие в результате расчета по таким операциям и от перевода по обменным курсам на конец года денежных активов и обязательств, выраженных в иностранных валютах, признаются в прибылях или убытках за год. Пересчет по обменному курсу на конец года не применяется к неденежным статьям, оцениваемым по первоначальной стоимости. Неденежные статьи, оцениваемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, включая долевыми инструментами, пересчитываются с использованием обменных курсов, которые действовали на момент определения справедливой стоимости.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

На 31 декабря 2015 г. официальный обменный курс Казахстанской Фондовой Биржи, используемый для пересчета остатков в иностранной валюте, составлял 339.47 тенге за 1 доллар США (31 декабря 2014 г.: 182.35 тенге за 1 доллар США). В отношении конвертации тенге в другие валюты действуют правила валютного ограничения и контроля. В настоящее время тенге не является свободно конвертируемой валютой за пределами Республики Казахстан.

2.4. Основные средства

Основные средства отражаются по первоначальной стоимости за вычетом накопленных сумм амортизации и убытков от обесценения.

В первоначальную стоимость включаются все затраты, непосредственно связанные с приобретением соответствующего актива. В первоначальную стоимость активов, возведенных хозяйственным способом, включаются затраты на материалы, прямые затраты на оплату труда, все другие затраты, непосредственно связанные с приведением активов в рабочее состояние для использования их по назначению, и затраты на демонтаж и перемещение активов и восстановление занимаемого ими участка. Затраты на приобретение программного обеспечения, непосредственно связанного с функциональным назначением соответствующего оборудования, капитализируются и включаются в стоимость такого оборудования.

Затраты, связанные с заменой части объекта основных средств, признаются в составе балансовой стоимости этого объекта при вероятности получения Компанией будущих экономических выгод и обоснованном определении стоимости такой части. Балансовая стоимость замененной части списывается с баланса. Затраты на текущий ремонт и обслуживание объектов основных средств признаются в составе прибыли или убытка по мере их производства. Если объект основного средства состоит из отдельных компонентов, имеющих разный срок полезного использования, каждый из них учитывается как отдельный объект (значительный компонент) основного средства.

На конец каждого отчетного периода руководство определяет наличие признаков обесценения основных средств. Если выявлен любой такой признак, руководство оценивает возмещаемую стоимость, которая определяется как наибольшая из двух величин: справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу актива и ценности его использования. Балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой стоимости; убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год. Убыток от обесценения актива, признанный в прошлые отчетные периоды, восстанавливается (при необходимости), если произошло изменение расчетных оценок, использованных при определении ценности от использования актива либо его справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу.

Прибыль или убыток от выбытия основных средств определяется как разница между полученной выручкой от продажи и их балансовой стоимостью и отражается в прибыли или убытке за год в составе прочих операционных доходов или расходов.

На землю амортизация не начисляется. Амортизация прочих объектов основных средств рассчитывается по методу равномерного списания их первоначальной стоимости до их ликвидационной стоимости в течение срока их полезного использования.

	<u>Срок полезной службы (лет)</u>
Здания	10 – 50
Телекоммуникационное оборудование	5 – 20
Автотранспорт	5 – 10
Прочие	3 – 10

Ликвидационная стоимость актива представляет собой оценку суммы, которую Компания могла бы получить в настоящий момент от продажи актива за вычетом затрат на продажу исходя из предположения, что возраст актива и его техническое состояние уже соответствует ожидаемому в конце срока его полезного использования. Ликвидационная стоимость актива приравнена к нулю в том случае, если Компания предполагает использовать объект до окончания его физического срока службы. Ликвидационная стоимость активов и сроки их полезного использования пересматриваются и, при необходимости, корректируются на каждую отчетную дату.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****2.5. Строительные контракты**

Компания имеет ряд контрактов на строительство телекоммуникационных сетей. Затраты по контракту признаются по мере их производства.

При невозможности обоснованной оценки результатов строительного контракта, доходы по контракту признаются только в сумме произведенных затрат по контракту, которые вероятно будут возмещены.

При возможности обоснованной оценки результатов строительного контракта и вероятности рентабельности контракта, доходы по контракту признаются в течение периода действия контракта. При вероятности превышения общей суммы затрат по контракту над общей суммой доходов по контракту, ожидаемый убыток незамедлительно относится на расходы. Любые изменения по контрактным работам, изначально не оговоренные в основном контракте, включаются в доходы по контракту только после дополнительного согласования с клиентом и при возможности обоснованной оценки. Компания использует «метод процента завершенности» для определения соответствующей суммы для признания в соответствующем периоде. Этап завершенности определяется исходя из произведенных фактических работ по контракту до отчетной даты в виде процента от общего объема работ по каждому контракту.

Компания отражает дебиторскую задолженность в сумме, причитающейся от клиентов, за контрактные работы по всем незавершенным контрактам, по которым произведенные затраты и признанные прибыли (за вычетом признанных убытков) превышают поэтапную оплату.

Еще не погашенная клиентом поэтапная оплата и удержания включаются в состав «дебиторской задолженности покупателей и заказчиков». Компания отражает в виде обязательства валовую сумму, причитающуюся клиентам за контрактные работы по всем незавершенным контрактам, по которым поэтапная оплата превышает признанные доходы, определенные методом процента завершенности.

2.6. Нематериальные активы

Все нематериальные активы имеют определенные сроки полезной службы, и, в основном, включают капитализированное компьютерное программное обеспечение и лицензии.

Приобретенное компьютерное программное обеспечение и лицензии капитализируются исходя из затрат, произведенных для приобретения и приведения в рабочее состояние для целевого использования.

Затраты по разработке, непосредственно связанные с контролируемым Компанией, определяемым и уникальным программным обеспечением, отражаются как нематериальные активы при вероятности притока дополнительных экономических выгод, превышающих затраты. Капитализированные затраты включают затраты на персонал команды по разработке программного обеспечения и соответствующую часть производственных накладных расходов. Все прочие затраты, связанные с компьютерным программным обеспечением, например, его техническим обеспечением, относятся на расходы по мере их производства.

Амортизация нематериальных активов проводится по прямолинейному методу в течение их сроков полезной службы:

	<u>Срок полезной службы (лет)</u>
Лицензии	15
Программное обеспечение	10
Прочие	20

При обесценении балансовая стоимость нематериальных активов уменьшается до наибольшей из ценности в использовании и справедливой стоимости за вычетом затрат по реализации.

АО «KAZTRANSОМ»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****2.7. Обесценение нефинансовых активов**

На каждую отчетную дату руководство определяет наличие признаков обесценения нефинансовых активов. Если выявлен хотя бы один такой признак, руководство оценивает возмещаемую сумму, которая определяется как наибольшая из двух величин: справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу актива и ценности его использования. Балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой суммы; убыток от обесценения отражается в отчете о прибылях или убытках. Убыток от обесценения актива, признанный в прошлые отчетные периоды, сторнируется, если произошло изменение расчетных оценок, заложенных в определение стоимости от использования актива либо его справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу.

В целях оценки обесценения, активы классифицируются по группам по наименьшим уровням, по которым имеются отдельно определяемые движения денежных средств (объекты, производящие потоки денежных средств). Нефинансовые активы, по которым было выявлено обесценение, проверяются на возможное сторнирование обесценения на каждую отчетную дату.

2.8. Финансовые инструменты

(а) *Основные условия оценки.* Финансовые инструменты Компании учитываются по амортизированной стоимости как описано ниже. Амортизированная стоимость представляет величину, в которой финансовый инструмент был оценен при первоначальном признании, за вычетом выплат в погашение основной суммы долга, уменьшенную или увеличенную на величину начисленных процентов, а для финансовых активов – за вычетом суммы убытков (прямых или путем использования счета оценочного резерва) от обесценения. Нарощенные проценты включают амортизацию отложенных при первоначальном признании затрат по сделке, а также любых премий или дисконта от суммы погашения с использованием метода эффективной ставки процента. Нарощенные процентные доходы и нарощенные процентные расходы, включая нарощенный купонный доход и амортизированный дисконт или премию (включая отложенную при предоставлении комиссию, при наличии таковой), не показываются отдельно, а включаются в балансовую стоимость соответствующих статей отчета о финансовом положении.

Метод эффективной ставки процента – это метод распределения процентных доходов или процентных расходов в течение соответствующего периода с целью обеспечения постоянной процентной ставки в каждом периоде (эффективной ставки процента) на балансовую стоимость инструмента. Эффективная ставка процента – это ставка, применяемая при точном дисконтировании расчетных будущих денежных платежей или поступлений (не включая будущие кредитные потери) на протяжении ожидаемого времени существования финансового инструмента или, где это уместно, более короткого периода до чистой балансовой стоимости финансового инструмента. Эффективная ставка процента используется для дисконтирования денежных потоков по инструментам с плавающей ставкой до следующей даты изменения процента, за исключением премии или дисконта, которые отражают кредитный спрэд по плавающей ставке, указанной для данного инструмента, или по другим переменным факторам, которые устанавливаются независимо от рыночного значения. Такие премии или дисконты амортизируются на протяжении всего ожидаемого срока обращения инструмента. Расчет приведенной стоимости включает все вознаграждения и суммы, выплаченные или полученные сторонами по договору, составляющие неотъемлемую часть эффективной ставки процента.

(б) *Классификация финансовых активов.* Финансовые активы Компании включают займы и дебиторскую задолженность. Руководство определяет классификацию своих финансовых активов при первоначальном признании.

Займы и дебиторская задолженность являются производными финансовыми активами с фиксированными или определяемыми платежами, которые не котируются на активном рынке. Они включаются в краткосрочные активы, за исключением тех займов и дебиторской задолженности, по которым сроки погашения превышают 12 месяцев после конца отчетного периода, которые классифицируются как долгосрочные активы. Займы и дебиторская задолженность Компании в отчете о финансовом положении состоят из дебиторской задолженности покупателей и заказчиков и прочих дебиторов (Примечание 13), прочих краткосрочных активов (Примечание 14), денежных средств и их эквивалентов (Примечание 15) и долгосрочной дебиторской задолженности.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

- (в) *Классификация финансовых обязательств.* Финансовые обязательства Компании представляют собой финансовые обязательства, которые учитываются по амортизированной стоимости. Финансовые обязательства в отчете о финансовом положении включают кредиты и займы (Примечание 18) и кредиторскую задолженность поставщикам и подрядчикам (Примечание 19).
- (г) *Первоначальное признание финансовых инструментов.* Финансовые активы и обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости плюс понесенные затраты по сделке. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости при первоначальном признании является цена сделки. Прибыль или убыток учитывается в момент первоначального признания только в том случае, если между справедливой стоимостью и ценой сделки существует разница, которая может быть подтверждена другими наблюдаемыми в данный момент на рынке сделками с аналогичным инструментом или оценочным методом, в котором в качестве входящих переменных используются исключительно наблюдаемые рыночные данные.
- (д) *Прекращение признания финансового актива.* Компания прекращает признание финансовых активов, (а) когда эти активы погашены или срок действия прав на потоки денежных средств, связанных с этими активами, истек, или (б) Компания передала права на потоки денежных средств от финансовых активов или заключила соглашение о передаче, и при этом (i) также передала практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, или (ii) не передала и не сохранила практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, но утратила право контроля в отношении данных активов.

Контроль сохраняется в том случае, если контрагент не имеет практической возможности продать несвязанной третьей стороне весь рассматриваемый актив без необходимости налагать дополнительные ограничения на такую продажу.

2.9. Товарно-материальные запасы

Товарно-материальные запасы отражаются по наименьшей из себестоимости и чистой цены продажи. Себестоимость товарно-материальных запасов определяется по методу ФИФО (расходование запасов в порядке поступления). Себестоимость готовой продукции и незавершенного производства включает в себя стоимость материалов, затраты на доставку материалов до текущего местоположения, прямые затраты на оплату труда производственных рабочих и прочие прямые затраты, а также соответствующую долю производственных накладных расходов. Чистая цена продажи представляет собой оценочную цену продажи объекта товарно-материальных запасов в ходе обычной деятельности предприятия, за вычетом оценочных затрат на завершение выполнения работ по этому объекту и его продаже.

2.10. Предоплата

Предоплата отражается в отчетности по фактическим затратам за вычетом резерва под обесценение. Предоплата классифицируется как долгосрочная, если ожидаемый срок получения товаров или услуг, относящихся к ней, превышает один год, или если предоплата относится к активу, который будет отражен в учете как долгосрочный при первоначальном признании. Сумма предоплаты за приобретение актива включается в его балансовую стоимость при получении Компанией контроля над этим активом и наличии вероятности того, что будущие экономические выгоды, связанные с ним, будут получены Компанией. Прочая предоплата списывается на прибыль или убыток при получении товаров или услуг, относящихся к ней. Если имеется признак того, что активы, товары или услуги, относящиеся к предоплате, не будут получены, балансовая стоимость предоплаты подлежит списанию, и соответствующий убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год.

АО «KAZTRANSCOM»

ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ) ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г. (в тысячах казахстанских тенге)

2.11. Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов

Торговая и прочая дебиторская задолженность учитываются по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной ставки процента.

Убытки от обесценения признаются в прибыли или убытке по мере их возникновения в результате одного или более событий («событий, приводящих к убытку»), имевших место после первоначального признания финансового актива и влияющих на величину или сроки расчетных будущих потоков денежных средств, связанных с финансовым активом или с группой финансовых активов, которые можно оценить с достаточной степенью надежности. Если у Компании отсутствуют объективные доказательства обесценения для индивидуально оцененного финансового актива (независимо от его существенности), этот актив включается в группу финансовых активов с аналогичными характеристиками кредитного риска и оценивается в совокупности с ними на предмет обесценения. Основными факторами, которые Компания принимает во внимание при рассмотрении вопроса об обесценении финансового актива, являются его просроченный статус и возможность реализации обеспечения, при наличии такового. Ниже перечислены прочие основные критерии, на основе которых определяется наличие объективных признаков убытка от обесценения:

- просрочка любого очередного платежа, при этом несвоевременная оплата не объясняется задержкой в работе расчетных систем;
- контрагент испытывает значительные финансовые трудности, что подтверждается финансовой информацией о контрагенте, находящейся в распоряжении Компании;
- контрагент рассматривает возможность объявления банкротства или финансовой реорганизации;
- существует негативное изменение платежного статуса контрагента, обусловленное изменениями национальных или местных экономических условий, оказывающих воздействие на контрагента; или
- стоимость обеспечения, если таковое имеется, существенно снижается в результате ухудшения ситуации на рынке.

Если условия обесцененного финансового актива, отражаемого по амортизированной стоимости, пересматриваются в результате переговоров или изменяются каким-либо иным образом в связи с финансовыми трудностями контрагента, обесценение определяется с использованием первоначальной эффективной ставки процента до пересмотра условий. После этого прекращается признание финансового актива, условия которого были пересмотрены, и признается новый актив по справедливой стоимости, но только если риски и выгоды, связанные с данным активом, значительно изменились. Это, как правило, подтверждается значительной разницей между приведенной стоимостью первоначальных и новых ожидаемых потоков денежных средств.

Убытки от обесценения всегда признаются путем создания резерва в такой сумме, чтобы привести балансовую стоимость актива к приведенной стоимости ожидаемых потоков денежных средств (которая не включает в себя будущие кредитные убытки, которые еще не были понесены), дисконтированных с использованием первоначальной эффективной ставки процента по данному активу. Расчет приведенной стоимости ожидаемых потоков денежных средств финансового актива, обеспеченного залогом, включает потоки денежных средств, которые могут возникнуть в результате обращения взыскания на предмет залога, за вычетом затрат на получение и продажу обеспечения, независимо от степени вероятности обращения взыскания на предмет залога.

Если в последующем периоде сумма убытка от обесценения снижается и это снижение может быть объективно отнесено к событию, наступившему после признания обесценения (как, например, повышение кредитного рейтинга дебитора), ранее отраженный убыток от обесценения восстанавливается посредством корректировки созданного резерва через прибыли или убытки за год.

Активы, реализация которых невозможна, и в отношении которых завершены все необходимые процедуры с целью полного или частичного возмещения и определена окончательная сумма убытка, списываются за счет сформированного резерва под обесценение. Последующее восстановление ранее списанных сумм начисляется на счет убытков от обесценения в составе прибылей или убытков за год.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****2.12. Денежные средства и их эквиваленты**

Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства в кассе, средства на банковских счетах до востребования и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения по договору не более трех месяцев. Денежные средства и их эквиваленты учитываются по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной ставки процента. Остатки денежных средств с ограничением использования исключаются из состава денежных средств и их эквивалентов для целей составления отчета о движении денежных средств. Остатки денежных средств с ограничением на обмен или использование для погашения обязательств, действующим в течение как минимум двенадцати месяцев после отчетной даты, включаются в состав прочих долгосрочных активов.

2.13. Акционерный капитал

Простые акции и не подлежащие выкупу привилегированные акции, дивиденды по которым объявляются по усмотрению руководства, отражаются как капитал. Дополнительные затраты, непосредственно относящиеся к выпуску новых акций, отражаются в составе капитала как уменьшение (за вычетом налога) суммы, полученной от выпуска. Сумма превышения справедливой стоимости полученных средств над номинальной стоимостью выпущенных акций отражается в капитале как эмиссионный доход.

Привилегированные акции, которые имеют обязательный купон или подлежат погашению на определенную дату или по усмотрению акционера, классифицируются как финансовые обязательства и отражаются в составе прочих заемных средств. Дивиденды по этим привилегированным акциям отражаются как процентные расходы на основе амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента

В случае приобретения Компанией, уплаченное возмещение, включая любые непосредственно относящиеся к этой операции прямые затраты за вычетом налога на прибыль, вычитается из общей суммы капитала, относимого на собственников Компании до момента погашения, повторного выпуска или продажи этих акций. При последующей продаже или повторном выпуске таких акций в обращение, полученное возмещение, за вычетом любых непосредственно относящихся к сделке дополнительных затрат и соответствующей суммы налога на прибыль, включается в состав капитала, относимого на собственников Компании.

2.14. Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам

Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам начисляется по факту исполнения контрагентом своих договорных обязательств и учитывается по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

2.15. Кредиты и займы

Кредиты и займы отражаются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

Кредиты и займы классифицируются как краткосрочные обязательства, если только Компания не имеет безусловного права на отсрочку погашения обязательства, по меньшей мере, на 12 месяцев после отчетной даты.

Затраты по займам, непосредственно относимые к приобретению, строительству или производству актива, подготовка которого к использованию по назначению или для продажи обязательно требует значительного времени (актив, отвечающий определенным требованиям), входят в состав стоимости такого актива, если начало капитализации приходится на 1 января 2009 г. или на последующую дату.

Дата начала капитализации наступает, когда (а) Компания несет расходы, связанные с активом, отвечающим определенным требованиям; (б) она несет затраты по займам; и (в) она предпринимает действия, необходимые для подготовки актива к использованию по назначению или к продаже.

Капитализация затрат по займам продолжается до даты, когда завершены практически все работы, необходимые для подготовки актива к использованию или к продаже.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.***(в тысячах казахстанских тенге)*

Капитализированные затраты по займам рассчитываются на основе средней стоимости финансирования Компании (средневзвешенные процентные расходы применяются к расходам на квалифицируемые активы) за исключением случаев, когда средства заимствованы для приобретения актива, отвечающего определенным требованиям. Если это происходит, капитализируются фактические затраты, понесенные по этому займу в течение периода, за вычетом любого инвестиционного дохода от временного инвестирования этих заемных средств.

2.16. Подоходный налог

В данной финансовой отчетности подоходный налог отражен в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан, действующим или практически вступившим в силу на конец отчетного периода. Расходы/(возмещение) по подоходному налогу включают текущий и отложенный налоги и признаются в прибыли или убытке за год, если только они не должны быть отражены в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в связи с тем, что относятся к операциям, отражаемым также в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в том же или в каком-либо другом отчетном периоде.

Текущий налог представляет собой сумму, которая, как ожидается, будет уплачена налоговыми органами (возмещена за счет налоговых органов) в отношении налогооблагаемой прибыли или убытка за текущий и предыдущие периоды. Налогооблагаемые прибыли или убытки рассчитываются на основании расчетных оценок, если финансовая отчетность утверждается до подачи соответствующих налоговых деклараций. Налоги, отличные от подоходного налога, отражаются в составе операционных расходов.

Отложенный подоходный налог начисляется балансовым методом обязательств в отношении перенесенного на будущие периоды налогового убытка и временных разниц, возникающих между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в финансовой отчетности. В соответствии с исключением, существующим для первоначального признания, отложенные налоги не признаются в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании актива или обязательства по операциям, не связанным с объединениями бизнеса, если таковые не оказывают влияния ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль. Балансовая величина отложенного налога рассчитывается с использованием ставок налога, действующих или по существу действующих на конец отчетного периода и которые, как ожидается, будут применяться к периоду восстановления временных разниц или использования налогового убытка, перенесенного на будущие периоды. Отложенные налоговые активы могут быть зачтены против отложенных налоговых обязательств. Отложенные налоговые активы в отношении всех вычитаемых временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются только в той мере, в которой существует вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, против которой можно будет зачесть вычитаемую временную разницу.

2.17. Налог на добавленную стоимость

Возникающий при реализации налог на добавленную стоимость (далее «НДС») подлежит уплате в государственный бюджет, когда товары отгружены или услуги оказаны. НДС по приобретениям подлежит зачету с НДС по реализации при получении налогового счета-фактуры от поставщика. Налоговое законодательство разрешает проводить зачет НДС на нетто основе. Соответственно, НДС по операциям реализации и приобретениям, которые не были зачтены на отчетную дату, отражается в отчете о финансовом положении на чистой основе. При создании резерва под обесценение дебиторской задолженности убыток от обесценения отражается на полную сумму задолженности, включая НДС.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****2.18. Вознаграждения работникам**

Заработная плата, вклады в пенсионные фонды, оплаченные отпуска и больничные, премии и неденежные льготы (такие как медицинское обслуживание, оплата детских лагерей и прочие) начисляются в течение периода, в котором соответствующие услуги предоставляются сотрудникам Компании.

2.19. Пенсионные выплаты

Компания не несет никаких расходов, связанных с выплатой пенсионных и прочих выходных пособий своим сотрудникам. В соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан Компания удерживает пенсионные отчисления из заработной платы сотрудников и перечисляет их в государственный пенсионный фонд. При выходе работников на пенсию финансовые обязательства Компании прекращаются, и все последующие выплаты осуществляются государственными и частными пенсионными накопительными фондами.

2.20. Резервы по обязательствам и платежам

Резервы по обязательствам и платежам представляют собой обязательства нефинансового характера с неопределенным сроком исполнения или величиной. Они начисляются, если Компания вследствие какого-либо прошлого события имеет существующие (юридические или конклюдентные) обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуются выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды, и величину обязательства можно оценить в денежном выражении с достаточной степенью надежности.

В случае наличия ряда аналогичных обязательств вероятность выбытия ресурсов для их погашения определяется по всей совокупности таких обязательств. Компания признает расчетную сумму обязательств по ремонту или замене проданной продукции, по которой на отчетную дату еще не истек гарантийный срок. Данный резерв рассчитывается на основе статистических данных о ремонте и замене продукции в предшествующие периоды.

2.21. Обязательства по ликвидации активов

Оценочные затраты по демонтажу и ликвидации объекта основного средства (обязательства по ликвидации активов) относятся на стоимость такого объекта основных средств по мере производства таких затрат или при приобретении такого объекта или использовании его в течение определенного периода в целях, не связанных с производством товарно-материальных запасов в течение периода.

Прочие изменения резервов под обязательства по ликвидации активов, включая затраты, возникающие в результате новых фактов нанесения ущерба земельным участкам, обновления учетных оценок, изменения расчетных сроков эксплуатации и пересмотра норм дисконтирования, капитализируются в составе основных средств. Эти затраты впоследствии амортизируются в течение сроков полезной службы активов, к которым они относятся.

Амортизация или «отмена» дисконта, примененного при определении приведенной стоимости резервов, относится в прибыли или убытки за год. Амортизация дисконта отражается в составе финансовых расходов.

В тот момент, когда актив достигает конца своего срока службы, все изменения в обязательстве относятся в прибыли или убытки за год.

2.22. Признание выручки

Выручка отражается в учете методом начисления в сумме выручки от реализации с учетом предоставленных скидок и налогов, связанных с оборотами по реализации. Величина выручки определяется по справедливой стоимости вознаграждения, полученного или подлежащего получению. Доходы отражаются за вычетом НДС и скидок.

АО «KAZTRANSCOM»

ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ) ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г. (в тысячах казахстанских тенге)

Выручка от реализации телекоммуникационного оборудования признается при передаче рисков и выгод от права собственности на оборудование, обычно при доставке оборудования. Если Компания соглашается доставить оборудование в указанное место, выручка признается при передаче оборудования клиенту в пункте назначения.

Выручка от исходящих звонков отражается в учете на основе фактически использованного абонентом времени разговора. Все абоненты Компании обслуживаются на кредитной основе.

Выручка от предоставления доступа к сети интернет отражается в учете на основе фактически использованного абонентом по предоплате трафика. Пользователи интернет обслуживаются как по предоплате, так и на кредитной основе.

Реализация консультационных услуг и услуг по установке оборудования признается в учетном периоде, в котором услуги предоставляются исходя из этапа завершенности определенной операции, оцененной на основе фактических услуг, предоставленных в качестве части от общих подлежащих предоставлению услуг.

2.23. Аренда

(a) *Операционная аренда* В случаях, когда Компания является арендатором по договору аренды, не предусматривающему передачу от арендодателя к Компании практически всех рисков и выгод, связанных с владением активом, общая сумма арендных платежей отражается в прибыли или убытке за год линейным методом в течение всего срока аренды. Срок аренды – это не подлежащий досрочному прекращению период, на который арендатор заключил договор об аренде актива, а также дополнительные периоды, на которые арендатор имеет право продлить аренду актива с дополнительной оплатой или без нее, если на начальную дату аренды имеется достаточная уверенность в том, что арендатор реализует такое право.

В случаях, когда активы сдаются на условиях операционной аренды, арендные платежи к получению признаются как арендный доход прямым методом в течение всего срока аренды.

(b) *Обязательства по финансовой аренде.* В тех случаях, когда Компания является арендатором по договору аренды, при которой происходит передача Компании практически всех рисков и выгод, связанных с владением, арендуемые активы капитализируются в составе основных средств на дату начала срока аренды по наименьшей из двух величин: справедливой стоимости арендованных активов и приведенной стоимости минимальных арендных платежей. Сумма каждого арендного платежа распределяется между уменьшением непогашенного обязательства и затратами на финансирование таким образом, чтобы получилась постоянная периодическая ставка процента по непогашенному остатку обязательства по финансовой аренде. Соответствующие арендные обязательства за вычетом будущих финансовых расходов включаются в состав кредитов и займов. Затраты на выплату процентов в составе арендных платежей отражаются в прибыли или убытке в течение срока аренды по методу эффективной ставки процента. Активы, приобретенные по договорам финансовой аренды, амортизируются в течение срока их полезного использования или срока аренды, в случае когда он более короткий, если у Компании нет достаточной уверенности в том, что она получит право собственности на этот актив к концу срока аренды.

2.24. Дивиденды

Дивиденды отражаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала в том периоде, в котором они были объявлены и одобрены. Информация о дивидендах, объявленных после отчетной даты, но до даты утверждения финансовой отчетности, отражается в Примечании «События после отчетной даты».

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****2.25. Прибыль на акцию**

Привилегированные акции не предусматривают права обратного выкупа и не считаются акциями с правом участия в дивидендах. Дивиденды по простым акциям не могут превышать дивиденды по привилегированным акциям. Соответственно, привилегированные акции являются сложным финансовым инструментом, в структуре которого присутствует долевой компонент. Привилегированные акции дают своим держателям право на участие в общих собраниях акционеров без права голоса и право участия с правом голоса, когда принимаются решения в отношении реорганизации и ликвидации Компании, при рассмотрении вопроса ограничения прав держателей привилегированных акций, а также, если дивиденды по привилегированным акциям не выплачиваются в полном объеме в течение трех месяцев с даты истечения периода, установленного для выплаты таких дивидендов. Соответственно, привилегированные акции получают право голоса без перевода в статус простых акций с момента, когда дивиденды по привилегированным акциям не выплачены в полном объеме в течение трех месяцев с даты истечения периода, установленного для выплаты таких дивидендов, до фактической выплаты дивидендов.

Прибыль на акцию определяется путем деления прибыли или убытка, приходящихся на долю держателей акций Компании, на средневзвешенное количество акций, участвующих в прибыли, находившихся в обращении в течение отчетного года.

3 ПРИНЯТИЕ НОВЫХ И ПЕРЕСМОТРЕННЫХ СТАНДАРТОВ

В текущем году Компания применила ряд поправок к МСФО и новое разъяснение, опубликованные Комитетом по международным стандартам финансовой отчетности («КМСФО»), являющиеся обязательными к применению в отношении отчетного периода, начавшегося 1 января 2015 г. или позже.

- Поправки к МСФО (IAS) 19 «Пенсионные программы с установленными выплатами: взносы работников»;
- Ежегодные усовершенствования МСФО, периоды 2010-2012 гг. и 2011-2013 гг.

Принятие вышеперечисленных стандартов и разъяснений не привело к изменениям в учетной политике Компании. Поправки не имели существенного эффекта на финансовую отчетность Компании.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Компания не применяла следующие новые и пересмотренные МСФО, выпущенные, но еще не вступившие в силу:

	Действуют в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся с
<i>МСФО 16 «Аренда»</i>	1 января 2019 г., с возможностью досрочного применения
<i>МСФО 9 «Финансовые инструменты»</i>	1 января 2018 г., с возможностью досрочного применения
<i>МСФО 15 «Выручка по договорам с клиентами»</i>	1 января 2018 г., с возможностью досрочного применения
<i>Поправки к МСФО (IAS) 12 «Признание отложенных налоговых активов в отношении нереализованных убытков»</i>	1 января 2017 г., с возможностью досрочного применения
<i>Поправки к МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств»</i>	1 января 2017 г., с возможностью досрочного применения
<i>Поправки к МСФО 11 «Учет приобретения доли в совместной операции»</i>	1 января 2016 г., с возможностью досрочного применения
<i>Поправки к МСФО (IAS) 1 «Инициатива в сфере раскрытия информации»</i>	1 января 2016 г., с возможностью досрочного применения
<i>Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38 «Разъяснение допустимости применения некоторых методов амортизации»</i>	1 января 2016 г., с возможностью досрочного применения
<i>МСФО 14 «Счета отложенных тарифных корректировок»</i>	1 января 2016 г., с возможностью досрочного применения
<i>Поправки к МСФО (IAS) 27 «Метод долевого участия в отдельной финансовой отчетности»</i>	1 января 2016 г., с возможностью досрочного применения
<i>Ежегодные усовершенствования МСФО 2012- 2014 гг.</i>	1 января 2016 г., с возможностью досрочного применения
<i>Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство»</i>	1 января 2016 г., с возможностью досрочного применения
<i>Поправки к МСФО 10 и МСФО (IAS) 28 «Продажа или взнос активов в сделках между инвестором и его ассоциированной организацией или совместным предприятием»</i>	1 января 2016 г., с некоторыми определенными исключениями; с возможностью досрочного применения
<i>Поправки к МСФО 10, МСФО 12 и МСФО (IAS) 28 «Инвестиционные организации: Применение исключения из требований о консолидации»</i>	1 января 2016 г., с возможностью досрочного применения

МСФО 16 «Аренда» был выпущен в январе 2016 г. МСФО 16 заменит МСФО (IAS) 17 «Аренда» и его соответствующие толкования. МСФО 16 применим с периода, начинающегося с 1 января 2019 г. или после, с возможностью досрочного применения в случае применения МСФО 15 «Выручка по договорам с клиентами». Новый стандарт объединяет учет арендодателей в единую модель учета на балансе, и отменяет различия между финансовой и операционной арендой. Учет арендодателями остается в основном неизменным и сохраняет различия между финансовой и операционной арендой. Руководство Компании ожидает, что применение данного стандарта может оказать влияние на финансовую отчетность. В настоящий момент Компания оценивает эффект применения данного стандарта на ее финансовые результаты.

В июле 2014 г. СМСБУ опубликовал окончательную версию МСФО 9 «Финансовые инструменты», которая заменяет МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка», а также все предыдущие версии МСФО 9. МСФО 9 включает в себя все три аспекта проекта по финансовым инструментам: классификация и оценка, учет обесценения и хеджирования. МСФО 9 вступает в силу для годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты. Допускается досрочное применение. Компания планирует применить стандарт на требуемую дату применения. В течение 2015 г. Компания сделала предварительный анализ всех трех аспектов МСФО 9. Данный анализ был сделан на основе текущей доступной информации и подлежит пересмотру и изменению по итогам проведения более детального анализа, включающего обоснованную и приемлемую информацию, в том числе перспективную. Компания не ожидает существенного влияния на ее финансовое положение и капитал, за исключением применения требований МСФО 9 по определению обесценения.

Руководство ожидает, что вышеуказанные стандарты не повлияют существенно на финансовую отчетность Компании в момент первоначального применения.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

В мае 2014 г. был выпущен МСФО 15, устанавливающий единую комплексную модель учета выручки по договорам с покупателями. МСФО 15 заменит все действующие на данный момент стандарты по признанию выручки, включая МСФО (IAS) 18 «Выручка», МСФО (IAS) 11 «Договоры на строительство» и соответствующие интерпретации.

Ключевой принцип МСФО 15 заключается в том, что организация должна признавать выручку в момент или по мере передачи обещанных товаров или услуг покупателям в сумме, соответствующей вознаграждению, на которое, как организация ожидает, она имеет право в обмен на товары и услуги. В частности, стандарт предлагает применять единую модель, состоящую из пяти этапов, ко всем договорам с покупателями.

Пять этапов модели включают следующие:

- идентификация договора с покупателем;
- идентификация обязательств исполнителя по договору;
- определение цены сделки;
- распределение цены сделки на обязательства исполнителя;
- признание выручки в момент или по мере выполнения обязательства исполнителем.

В соответствии с МСФО 15, организация признает выручку, когда или по мере того, как выполняется обязательство исполнителя, т.е. когда контроль над товарами или услугами, составляющими обязательство исполнителя, переходит к покупателю. Стандарт содержит более детальные требования в отношении учета разных типов сделок. Кроме этого МСФО 15 требует раскрытия большего объема информации.

Руководство Компании ожидает, что применение МСФО 15 в будущем может оказать значительное влияние на суммы и сроки признания выручки. Однако оценить влияние применения МСФО 15 до проведения детального анализа, не представляется возможным.

4 УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

Деятельность Компании подвергает ее ряду финансовых рисков: рыночный риск (включая валютный риск), кредитный риск и риск ликвидности. Программа управления рисками на уровне Компании направлена на непредсказуемость финансовых рынков и сокращение до минимума потенциального негативного влияния на финансовые результаты Компании. Компания не использует производные финансовые инструменты для хеджирования подверженности рискам.

Компанией создан Комитет совета директоров по рискам. Основной деятельностью Комитета являются анализ операций Компании на предмет выявления событий рисков, анализ рисков сделок и разработка рекомендаций по снижению рисков Компании. Работа Комитета носит рекомендательный характер.

Рыночный риск***(а) Валютный риск***

Компания осуществляет свою деятельность в Казахстане. Компания не проводит свою деятельность на международном уровне, таким образом, значительная часть сделок Компании осуществляется в тенге. У Компании имеется ряд финансовых инструментов, выраженных в долларах США, Евро, Фунтах стерлингов и Российских рублях. Они включают денежные средства и их эквиваленты и определенную дебиторскую и кредиторскую задолженность. Компания не хеджирует эти финансовые инструменты, так как руководство не считает, что валютный риск является значительным.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

В таблице ниже представлен риск Компании в отношении изменения обменного курса валют по состоянию на конец отчетного периода:

	31 декабря 2015 г.				31 декабря 2014 г.			
	Доллар США	Евро	Российский рубль	Фунт стерлингов	Доллар США	Евро	Российский рубль	Фунт стерлингов
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов	650,421	43,502	1,491	-	175,148	42,619	1,511	-
Денежные средства и их эквиваленты	4,670,476	17,538	329	372	1,922,096	63,927	4	17
Прочие краткосрочные активы	169,735	-	-	-	674,695	-	-	-
Кредиторская задолженность	(780,789)	(7,035)	(31,762)	-	(242,681)	(3,995)	(669)	-
Чистая балансовая позиция	4,709,843	54,005	(29,942)	372	2,529,258	102,551	846	17
Укрепление тенге к валюте на 30% (2014 г.: 20%)	(1,412,953)	(16,202)	8,983	(112)	(505,852)	(20,510)	(169)	(3)
Ослабление тенге к валюте на 30% (2014 г.: 20%)	1,412,953	16,202	(8,983)	112	505,852	20,510	169	3

Изменение курса валют не влияет на капитал, так как у Компании нет финансовых инструментов, учитываемых в составе капитала. Анализ рассчитывает эффект разумно возможных колебаний валютного курса в отношении тенге, со всеми прочими неизменными в отчете о прибылях или убытках и прочем совокупном доходе.

(б) Риск по изменению процентной ставки

Так как Компания не имеет значительных процентных активов, доходы и движение денежных средств по операционной деятельности Компании, в основном, независимы от изменений рыночных процентных ставок. В связи с этим руководство не раскрывает анализ чувствительности к изменению в процентных ставках.

(в) Ценовой риск

Компания не подвержена ценовому риску долевым ценным бумагам, так как Компания не держит портфель котируемых долевым ценным бумагам.

Кредитный риск

Кредитный риск управляется на уровне Компании. Кредитный риск, в основном, возникает в связи с денежными средствами и их эквивалентами, депозитами в банках и финансовых учреждениях, а также кредитными рисками, связанными с клиентами, включая непогашенную дебиторскую задолженность.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Ниже представлена максимальная подверженность Компании кредитному риску:

	Прим.	31 декабря 2015 г.	31 декабря 2014 г.
Денежные средства и их эквиваленты	15	4,782,924	2,295,519
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов	13	2,263,289	1,791,376
Прочие краткосрочные финансовые активы	14	180,217	733,845
Долгосрочная дебиторская задолженность покупателей и заказчиков		57,050	45,291
Итого максимальная подверженность кредитному риску		7,283,480	4,866,031

У Компании имеются политики для обеспечения уверенности в том, что реализация товаров и услуг осуществляется клиентам с соответствующей кредитной историей. Если корпоративные клиенты имеют международный рейтинг, Компания использует эти рейтинги. Если независимых рейтингов не имеется, отдел по работе с корпоративными клиентами оценивает кредитоспособность клиента, принимая во внимание его финансовое положение, историю этого клиента и прочие факторы. Реализация клиентам производится на основе оплаты после предоставления услуг, и расчеты проводятся денежными средствами. Руководство Компании проводит проверку анализа непогашенной дебиторской задолженности по срокам погашения и отслеживает просроченные остатки. Клиентам, которые не оплачивают услуги, прекращается предоставление телекоммуникационных услуг до полного погашения задолженности. Руководство представило анализ по срокам погашения и прочую информацию о кредитном риске в Примечании 13. На 31 декабря 2015 г., 60% торговой дебиторской задолженности Компании составляли 12 клиентов (2014 г.: 12 клиентов составляли 64%).

Денежные средства размещаются в тех финансовых учреждениях, риск дефолта которых на момент открытия счета минимален. Рейтинги крупных банков и остатки на счетах в этих банках по состоянию на отчетную дату указаны в Примечании 11.

Риск ликвидности

Компания осуществляет контроль за риском недостатка денежных средств с использованием долгосрочных (пятилетних) и краткосрочных (годовых, квартальных, месячных) прогнозов ожидаемых потоков денежных средств по операционной деятельности. Компания разработала ряд внутренних положений, направленных на установление контролирующих процедур по учету и оплате платежей, а также положения по составлению операционных бюджетов. Целью Компании является поддержание баланса между непрерывностью финансирования и гибкостью, путем использования банковских овердрафтов, банковских кредитов, привилегированных акций, финансовой аренды (лизинга) и контрактов по покупке в рассрочку.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Ниже в таблице представлен анализ финансовых обязательств Компании по соответствующим группам погашения, исходя из оставшихся контрактных сроков до даты погашения на отчетную дату. Представленные в таблице суммы являются контрактными недисконтированными потоками денежных средств.

	<u>менее 1 года</u>	<u>от 1 до 2 лет</u>	<u>от 2 до 5 лет</u>
На 31 декабря 2015 г.			
Кредиты и займы	400,200	-	2,110
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	<u>1,486,712</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Итого финансовые обязательства	<u>1,886,912</u>	<u>-</u>	<u>2,110</u>
	<u>менее 1 года</u>	<u>от 1 до 2 лет</u>	<u>от 2 до 5 лет</u>
На 31 декабря 2014 г.			
Кредиты и займы	9,246	1,057	2,110
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	<u>576,509</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Итого финансовые обязательства	<u>585,755</u>	<u>1,057</u>	<u>2,110</u>

Управление капиталом

Основной целью Компании в отношении управления капиталом является обеспечение стабильной кредитоспособности и нормального уровня достаточности капитала для ведения деятельности Компании и максимизации прибыли акционеров. Компания управляет структурой капитала и изменяет ее в соответствии с изменениями экономических условий. С целью сохранения или изменения структуры капитала Компания может регулировать размер выплат дивидендов, возвращать капитал акционерам или выпускать новые акции. Оптимальная структура капитала достигается через комбинирование заемного и капитального финансирования для снижения стоимости капитала.

Компания проводит мониторинг капитала, исходя из соотношения заемного и собственного капитала. Стратегия Компании заключается в оптимизации соотношения заемного и собственного капитала путем комбинирования финансирования капитала акционерами и внешними займами. Такое соотношение определяется как общая сумма заемных средств, деленная на общую сумму собственного капитала и является оптимальным, если оно не превышает 200%. Общая сумма заемных средств определяется как «кредиты и займы», отраженные в отчете о финансовом положении. Общая сумма капитала определяется как «итого капитал», отраженный в отчете о финансовом положении.

	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
Итого заемный капитал	402,310	11,549
Итого собственный капитал	<u>16,541,309</u>	<u>12,977,744</u>
Соотношение заемного и собственного капитала	<u>2%</u>	<u>0%</u>

Руководство Компании рассматривает уровень соотношения заемного и собственного капитала на 31 декабря 2015 г. как оптимальный и соответствующий отраслевым требованиям.

Компания соблюдала все внешние требования к капиталу в течение года, закончившегося 31 декабря 2015 г. Эти требования установлены в кредитных и заемных договорах Компании, в соответствии с которыми капитал Компании должен составлять не менее 1,700,000 тыс. тенге.

АО «KAZTRANSKOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)***Оценка справедливой стоимости*

Справедливая стоимость – это цена, которая может быть получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является котированная цена на активном рынке. Активный рынок – это рынок, на котором операции с активом или обязательством проводятся с достаточной частотой и в достаточном объеме, позволяющем получать информацию об оценках на постоянной основе.

Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (i) к 1-му уровню относятся оценки по котированным ценам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (ii) ко 2-му уровню – полученные с помощью методов оценки, в котором все используемые существенные исходные данные, прямо или косвенно являются наблюдаемыми для актива или обязательства (т.е., например, цены), и (iii) оценки 3-го уровня, которые являются оценками, не основанными на наблюдаемых рыночных данных (т.е. основаны на ненаблюдаемых исходных данных).

Все финансовые инструменты Компании учитываются по амортизированной стоимости. Их справедливая стоимость на Уровне 3 иерархии справедливой стоимости была оценена с помощью метода дисконтированных потоков денежных средств.

Финансовые активы, отражаемые по амортизированной стоимости

Оценочная справедливая стоимость инструментов с фиксированной ставкой процента основывается на методе дисконтирования сумм ожидаемых будущих потоков денежных средств с применением действующих процентных ставок для новых инструментов, предполагающих аналогичный кредитный риск и аналогичный срок погашения. Используемая ставка дисконтирования зависит от кредитного риска контрагента. Балансовая стоимость финансовых активов Компании приблизительно равна их справедливой стоимости.

Обязательства, отражаемые по амортизированной стоимости

Справедливая стоимость обязательств определяется с использованием методов оценки. Расчетная справедливая стоимость инструментов с фиксированной ставкой процента и установленным сроком погашения основывается на ожидаемых дисконтированных денежных потоках с применением процентных ставок для новых инструментов с аналогичным кредитным риском и аналогичным сроком до погашения. Справедливая стоимость обязательств, погашаемых по требованию или погашаемых при заблаговременном уведомлении («обязательства, подлежащие погашению по требованию») рассчитывается как сумма к выплате по требованию, дисконтированная начиная с первой даты потенциального предъявления требования о погашении обязательства. Ввиду краткосрочности сроков погашения балансовая стоимость краткосрочной финансовой кредиторской задолженности приблизительно равна ее справедливой стоимости.

5 ВАЖНЫЕ УЧЕТНЫЕ ОЦЕНКИ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ СУЖДЕНИЯ В ПРИМЕНЕНИИ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ

Компания производит расчетные оценки и допущения, которые воздействуют на отражаемые в финансовой отчетности суммы и на балансовую стоимость активов и обязательств в следующем финансовом году. Расчетные оценки и суждения подвергаются постоянному анализу и основаны на прошлом опыте руководства и других факторах, в том числе на ожиданиях относительно будущих событий, которые считаются обоснованными в сложившихся обстоятельствах. В процессе применения учетной политики руководство также использует профессиональные суждения, за исключением связанных с расчетными оценками. Профессиональные суждения, которые оказывают наиболее значительное влияние на суммы, отраженные в финансовой отчетности, и расчетные оценки, которые могут привести к необходимости существенной корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, включают следующие:

АО «KAZTRANSKOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)***(а) Срок полезной службы основных средств и нематериальных активов*

Оценка срока полезной службы основных средств производилась с применением профессионального суждения на основе имеющегося опыта в отношении аналогичных активов. Будущие экономические выгоды, связанные с этими активами, в основном, будут получены в результате их использования. Однако другие факторы, такие как устаревание с технологической или коммерческой точки зрения, а также износ оборудования, часто приводят к уменьшению экономических выгод, связанных с этими активами. Руководство оценивает оставшийся срок полезного использования основных средств исходя из текущего технического состояния активов и с учетом расчетного периода, в течение которого данные активы будут приносить Компании экономические выгоды. При этом во внимание принимаются следующие основные факторы: (а) ожидаемый срок использования активов; (б) ожидаемый физический износ оборудования, который зависит от эксплуатационных характеристик и регламента технического обслуживания; и (в) моральный износ оборудования с технологической и коммерческой точки зрения в результате изменения рыночных условий.

Если бы расчетные сроки полезного использования активов отличались на 10% от оценок руководства, амортизационные отчисления за год должны были бы увеличиться / уменьшиться на 110,618 тыс. тенге за год, закончившийся 31 декабря 2015 г. (2014 г.: увеличиться / уменьшиться на 103,922 тыс. тенге).

(б) Резервы под обязательство по ликвидации активов

Компания имеет обязательство по демонтажу и рекультивации земли при выведении из эксплуатации кабельных линий связи («КЛС»). Данное обязательство возникло в начале 2007 г. в связи с введением нового экологического кодекса в Республике Казахстан. Резервы формируются на основе чистой приведенной стоимости затрат по демонтажу и рекультивации по мере возникновения обязательства вследствие прошлой деятельности. Резервы под обязательство по ликвидации активов оцениваются на основе интерпретации Компанией действующего природоохранного законодательства Республики Казахстан и соответствующей программы ликвидации последствий деятельности Компания на используемой территории, рассчитанной Компанией, исходя из технико-экономического обоснования и инженерных исследований в соответствии с действующими техническими правилами и нормами проведения работ по рекультивации. Обязательства по ликвидации активов подпадают под возможные изменения в природоохранном законодательстве. На 31 декабря 2015 г. балансовая стоимость резервов под обязательства по ликвидации активов составляла 53,315 тыс. тенге (31 декабря 2014 г.: 47,113 тыс. тенге).

(в) Признание доходов

Существенное суждение требуется для определения доходов по строительным контрактам. Ключевые области неопределенности оценок включают следующие:

- Оценка вероятности того, что работы и суммы, не предусмотренные в основном контракте на строительство, будут утверждены клиентами;
- Оценка суммы дохода, ожидаемого от распоряжений о внесении изменений в основной контракт, необходимые для завершения работ; и
- Инспектирование выполненных работ для определения стадии завершения.

(г) Товарно-материальные запасы, предназначенные для перепродажи

Компания классифицирует телекоммуникационное оборудование для перепродажи в составе товарно-материальных запасов, так как данное оборудование приобретает с целью установки на основные средства клиентов в процессе строительства или поддержания линий связи клиентов или перепродажи. Вместе с тем, Компания может использовать некоторое оборудование для собственных нужд по мере необходимости, в том числе для строительства своей телекоммуникационной сети. В таком случае, оборудование переводится в состав основных средств (Примечание 8), а использованное оборудование заменяется на аналогичное для перепродажи. Соответственно, некоторое оборудование на 31 декабря 2015 г. классифицируемое руководством как краткосрочное в составе товарно-материальных запасов, может быть использовано Компанией для перевода в состав основных средств.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)***(д) Оценка стоимости товарно-материальных запасов*

Товарно-материальные запасы учитываются по наименьшей из двух величин: себестоимости и чистой цены продажи. Компания создает резервы под обесценение товарно-материальных запасов, основываясь на результатах регулярной инвентаризации и анализа руководства в отношении неликвидных, устаревших и прочих запасов, чистая стоимость продажи которых ниже себестоимости. Процесс выявления подразумевает анализ исторических данных и текущих операционных планов в отношении соответствующих запасов. В отношении поврежденных товарно-материальных запасов начисляется резерв либо производится списание, в зависимости от степени повреждений. Руководство начисляет резерв по любым объектам товарно-материальных запасов, признаваемым устаревшими.

Руководство считает, что резервы под обесценение, сформированные на 31 декабря 2015 и 2014 гг., являются достаточными и представляют наилучшую оценку руководства в отношении обесцененных товарно-материальных запасов (Примечание 12).

(е) Обесценение дебиторской задолженности

Формирование индивидуальных резервов под обесценение дебиторской задолженности основывается на регулярной оценке руководства результатов погашения дебиторской задолженности, статуса ее просрочки и прошлого опыта. Руководство считает, что резервы под обесценение, сформированные на 31 декабря 2015 и 2014 гг., являются достаточными и представляют наилучшую оценку руководства в отношении дебиторской задолженности, которая не будет возвращена (Примечание 13).

6 ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ

Операционные сегменты представляют собой компоненты, осуществляющие хозяйственную деятельность, при этом они могут генерировать выручку или нести расходы, операционные результаты сегментов регулярно анализируются руководителем, отвечающим за операционные решения, и для операционных сегментов имеется финансовая информация. Руководитель, отвечающий за операционные решения, может быть представлен одним человеком или группой лиц, которые распределяют ресурсы и оценивают результаты деятельности предприятия. Функции руководителя, отвечающего за операционные решения, выполняет Правление Компании.

(а) Описание продуктов и услуг, являющихся источником доходов отчетных сегментов

Операции Компаний организованы по трем основным операционным сегментам:

- Телекоммуникации – услуги кабельной и спутниковой связи, а также наземной телефонной связи и сопутствующие ремонтные услуги.
- Техническое обслуживание – дизайн, разработка, поставка, установка оборудования для телекоммуникационных платформ и техническое обслуживание сетей и оборудования.
- Системная интеграция – проектирование, строительство, сертификация и ввод в эксплуатацию объектов связи и телекоммуникационных систем.

(б) Факторы, используемые руководством для определения отчетных сегментов

Анализ сегментной финансовой информации выполняется Советом директоров Компании, ответственным за принятие операционных решений. Эта финансовая информация совпадает с данными внутреннего сегментного анализа, предоставляемыми Совету директоров Компании для принятия операционных решений. Таким образом, руководство применяло основной принцип МСФО 8 «Операционные сегменты» для определения того, какие составляющие должны стать основой для операционных сегментов.

(в) Оценка прибылей или убытков, активов и обязательств операционных сегментов

Совет директоров Компании анализирует финансовую информацию, подготовленную в соответствии с требованиями МСФО.

Совет директоров выполняет оценку результатов деятельности каждого сегмента на основе валовой прибыли.

АО «KAZTRANSCOM»

**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Операции между операционными сегментами проводятся в соответствии с обычными коммерческими условиями.

Головной офис не является операционным сегментом. Корпоративные доходы и затраты, такие как прочие доходы, расходы на продажу, общие и административные расходы, прочие расходы, финансовые доходы и финансовые расходы относятся к головному офису и не распределяются между операционными сегментами.

Активы по сегменту включают, в основном, основные средства, нематериальные активы, товарно-материальные запасы и дебиторскую задолженность, не включают денежные средства и их эквиваленты, предоплаты поставщикам и подоходный налог. Обязательства по сегменту включают обязательства по основной деятельности и не включают статьи, такие как налогообложение и кредиты и займы. Капитальные расходы включают поступления основных средств и нематериальных активов.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)***(г) Информация о прибылях или убытках, активах и обязательствах отчетных сегментов*

Ниже представлена информация по сегментам основных отчетных сегментов Компании за 2015 и 2014 гг.:

	Телеком- муникации	Техническое обслуживани е	Системная интеграция	Головной офис	Итого
2015 г.					
Выручка от продаж по сегменту	16,057,489	1,382,150	272,949	-	17,712,588
Себестоимость продаж по сегменту	(12,270,086)	(1,229,699)	(315,981)	-	(13,815,766)
Валовая прибыль по сегменту	3,787,403	152,451	(43,032)	-	3,896,822
Прочие операционные доходы	-	-	-	77,360	77,360
Административные и прочие расходы	-	-	-	(2,184,344)	(2,184,344)
Финансовые доходы	-	-	-	2,670,343	2,670,343
Финансовые расходы	-	-	-	(5,838)	(5,838)
Прибыль до подоходного налога	3,787,403	152,451	(43,032)	557,521	4,454,343
Расходы по подоходному налогу	-	-	-	(890,778)	(890,778)
Прибыль за год	3,787,403	152,451	(43,032)	(333,257)	3,563,565
31 декабря 2015 г.					
Активы по сегменту	14,474,939	265,026	172,226	-	14,912,191
Прочие нераспределенные активы	-	-	-	5,456,475	5,456,475
Итого активы	14,474,939	265,026	172,226	5,456,475	20,368,666
Обязательства по сегменту	1,868,903	28,387	85,426	-	1,982,716
Текущие и отложенные налоговые обязательства	-	-	-	1,442,331	1,442,331
Прочие нераспределенные обязательства	-	-	-	402,310	402,310
Итого обязательства	1,868,903	28,387	85,426	1,844,641	3,827,357
2015 г.					
Капитальные расходы	2,221,975	-	-	-	2,211,975
Износ и амортизация	1,025,773	78,410	1,993	-	1,106,176

АО «KAZTRANSKOM»

**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

	Телеком- муниципации	Техническое обслуживание	Системная интеграция	Головной офис	Итого
2014 г.					
Выручка от продаж по сегменту	11,904,397	2,086,782	1,191,579	-	15,182,758
Себестоимость продаж по сегменту	(8,332,251)	(2,268,666)	(261,253)	-	(10,862,170)
Валовая прибыль по сегменту	3,572,146	(181,884)	930,326	-	4,320,588
Прочие операционные доходы	-	-	-	69,515	69,515
Административные и прочие расходы	-	-	-	(2,186,629)	(2,186,629)
Финансовые доходы	-	-	-	196,244	196,244
Финансовые расходы	-	-	-	(7,010)	(7,010)
Прибыль до подоходного налога	3,572,146	(181,884)	930,326	(1,927,880)	2,392,708
Расходы по подоходному налогу	-	-	-	(515,899)	(515,899)
Прибыль за год от продолжающейся деятельности	3,572,146	(181,884)	930,326	(2,443,779)	1,876,8091, 876,809
31 декабря 2014 г.					
Активы по сегменту	11,996,898	421,366	117,295	-	12,535,559
Прочие нераспределенные активы	-	-	-	3,274,387	3,274,387
Итого активы	11,996,898	421,366	117,295	3,274,387	15,809,946
Обязательства по сегменту	1,274,825	71,928	40,996	-	1,387,749
Текущие и отложенные налоговые обязательства	-	-	-	1,432,904	1,432,904
Прочие нераспределенные обязательства	-	-	-	11,549	11,549
Итого обязательства	1,274,825	71,928	40,996	1,444,453	2,832,202
2014 г.					
Капитальные расходы	594,914	-	-	-	594,914
Износ и амортизация	1,026,689	-	2,315	-	1,029,004

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Ниже представлена сверка активов и обязательств по сегменту с активами и обязательствами Компании:

	31 декабря 2015 г.		31 декабря 2014 г.	
	Активы	Обязательства	Активы	Обязательства
Активы и обязательства по сегменту	14,912,191	1,982,716	12,535,559	1,387,749
Долгосрочные кредиты и займы	-	2,110	-	2,303
Текущие кредиты и займы	-	400,200	-	9,246
Отложенный подоходный налог	-	1,412,109	-	1,294,371
Обязательства по корпоративному подоходному налогу	-	30,222	-	138,533
Денежные средства и их эквиваленты	4,782,924	-	2,295,519	-
Предоплаты поставщикам	160,397	-	150,624	-
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	-	-	24,000	-
Прочие	513,154	-	804,244	-
Итого	20,368,666	3,827,357	15,809,946	2,832,202

Географические сегменты. Активы Компании, в основном, сосредоточены в Республике Казахстан, а основная часть дохода Компании и прибыли поступает от операций в Республике Казахстан.

7 РАСЧЕТЫ И ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Связанными считаются стороны, если одна из них имеет возможность контролировать другую, находится под общим контролем или может оказывать существенное влияние или совместный контроль при принятии другой стороной финансовых и операционных решений. При решении вопроса о том, являются ли стороны связанными, принимается во внимание характер взаимоотношений сторон, а не только их юридическая форма. Материнским предприятием Компании является ТОО «Родник ИНК». Конечные контролирующие лица Компании представлены в Примечании 1.

Характер взаимоотношений с теми связанными сторонами, с которыми Компания осуществляла значительные операции или имеет значительный остаток по счетам расчетов на 31 декабря 2015 и 2014 гг., представлен ниже.

Ниже представлены непогашенные остатки по операциям со связанными сторонами на 31 декабря 2015 г. и 2014 гг.:

	Прочие связанные стороны	Ключевой руководящий персонал
31 декабря 2015 г.		
Дебиторская задолженность	390,587	-
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	92,350	-
Прочая кредиторская задолженность	-	-
Прочие краткосрочные активы	10,482	-
31 декабря 2014 г.		
Дебиторская задолженность	187,764	-
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	51,165	-
Прочая кредиторская задолженность	-	69,660
Прочие краткосрочные активы	9,150	-

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Информация о дивидендах объявленных и выплаченных материнской компании раскрыта в Примечании 16.

Ниже указаны статьи доходов и расходов по операциям со связанными сторонами за 2015 и 2014 гг:

	<u>Прочие связанные стороны</u>	<u>Ключевой руководящий персонал</u>
2015 г.		
Выручка от продаж	5,051,973	-
Себестоимость продаж	1,879,367	-
Общие и административные расходы	<u>2,470</u>	<u>88,754</u>
2014 г.		
Выручка от продаж	2,736,800	-
Себестоимость продаж	1,495,500	-
Общие и административные расходы	<u>2,725</u>	<u>94,233</u>

Вознаграждение, выплачиваемое руководству за их услуги на постоянных должностях исполнительного руководства, состоит из предусмотренной договорами суммы заработной платы и премии по результатам работы в зависимости от результатов финансово-хозяйственной деятельности Компании. Общая сумма вознаграждения руководства, включенная в расходы на содержание персонала в отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе за 2015 год, составила 88,754 тыс. тенге (2014 г.: 94,233 тыс. тенге). Члены Правления, относящиеся к категории основного управленческого персонала, включают три должности (2014 г.: три должности).

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****8 ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА**

	Земля и здания	Телекоммуникационное оборудование	Авто-транспорт	Прочие	Незавершенное строительство оборудования к установке	Итого
Стоимость						
Стоимость на 1 января 2014 г.	1,683,825	10,331,629	598,637	1,444,944	444,076	14,503,111
Поступления	66,999	486,556	51,517	114,639	594,914	1,314,625
Перемещения	34,456	513,746	4,994	231	(553,427)	-
Выбытия	(1,326)	(234,857)	(23,571)	(92,879)	(221,172)	(573,805)
Стоимость на 31 декабря 2014 г.	1,783,954	11,097,074	631,577	1,466,935	264,391	15,243,931
Поступления	132,623	531,589	23,247	76,541	2,211,975	2,975,975
Перемещения	19,807	813,569	869	5,740	(839,985)	-
Выбытия	(3,180)	(77,229)	(25,563)	(58,154)	(121,044)	(285,170)
Стоимость на 31 декабря 2015 г.	1,933,204	12,365,003	630,130	1,491,062	1,515,337	17,934,736
Накопленный износ						
Остаток на 1 января 2014 г.	307,066	3,425,496	402,722	1,038,454	-	5,173,738
Износ	44,539	767,619	54,095	122,529	-	988,782
Перемещения	(13,382)	44,282	(163)	(30,737)	-	-
Выбытия	-	(218,483)	(18,211)	(87,832)	-	(324,526)
Остаток на 31 декабря 2014 г.	338,223	4,018,914	438,443	1,042,414	-	5,837,994
Износ	45,989	849,473	46,307	112,401	-	1,054,170
Перемещения	-	15,835	-	(15,835)	-	-
Выбытия	(1,057)	(72,323)	(25,491)	(56,641)	-	(155,512)
Остаток на 31 декабря 2015 г.	383,155	4,811,899	459,259	1,082,339	-	6,736,652
Балансовая стоимость на 1 января 2014 г.	1,376,759	6,906,133	195,915	406,490	444,076	9,239,373
Балансовая стоимость на 31 декабря 2014 г.	1,445,731	7,078,160	193,134	424,521	264,391	9,405,937
Балансовая стоимость на 31 декабря 2015 г.	1,550,049	7,553,104	170,871	408,723	1,515,337	11,198,084

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Поступления основных средств в сумме 1,104,889 тыс. тенге за 2015 г. (2014 г.: 698,672 тыс. тенге), представлены переводами из товарно-материальных запасов.

Выбытие оборудования в сумме 120,501 тыс. тенге за 2015 г. (2014 г.: 214,193 тыс. тенге), представлено переводами в товарно-материальные запасы.

По состоянию на 31 декабря 2015 г. земельные участки и здания, машины и оборудование и незавершенное строительство с залоговой стоимостью на сумму 309,583 тыс. тенге, служат залоговым обеспечением банковских займов (31 декабря 2014 г.: ноль).

Основная доля незавершенного строительства включает строительство магистральной волоконно-оптической линии связи (ВОЛС) (Алматы-Шымкент) на сумму 1,228,373 тыс. тенге.

9 НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

	Лицензии	Программ- ное обеспечение	Прочие	Итого
Стоимость				
Стоимость на 1 января 2014 г.	190,711	204,696	6,681	402,088
Поступления	24,124	53,314	-	77,438
Выбытия	(5,872)	(19,645)	(45)	(25,562)
Стоимость на 31 декабря 2014 г.	<u>208,963</u>	<u>238,365</u>	<u>6,636</u>	<u>453,964</u>
Поступления	61,202	614	1,803	63,619
Выбытия	(904)	(19,707)	(94)	(20,705)
Стоимость на 31 декабря 2015 г.	<u>269,261</u>	<u>219,272</u>	<u>8,345</u>	<u>496,878</u>
Накопленная амортизация				
Накопленная амортизация на 1 января 2014 г.	65,353	136,708	2,835	204,896
Амортизация	21,147	28,082	1,210	50,439
Выбытия	(2,521)	(17,549)	(45)	(20,115)
Накопленная амортизация на 31 декабря 2014 г.	<u>83,979</u>	<u>147,241</u>	<u>4,000</u>	<u>235,220</u>
Амортизация	23,297	27,574	1,135	52,006
Выбытия	(56)	(19,633)	(94)	(19,783)
Накопленная амортизация на 31 декабря 2015 г.	<u>107,220</u>	<u>155,182</u>	<u>5,041</u>	<u>267,443</u>
Балансовая стоимость на 1 января 2014 г.	<u>125,358</u>	<u>67,988</u>	<u>3,846</u>	<u>197,192</u>
Балансовая стоимость на 31 декабря 2014 г.	<u>124,984</u>	<u>91,124</u>	<u>2,636</u>	<u>218,744</u>
Балансовая стоимость на 31 декабря 2015 г.	<u>162,041</u>	<u>64,090</u>	<u>3,304</u>	<u>229,435</u>

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****10 ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПО КАТЕГОРИЯМ**

Ниже представлена сверка между статьями отчета о финансовом положении и категориями финансовых инструментов:

	Прим.	Займы и дебиторская задолженность	Итого	
31 декабря 2015 г.				
Активы согласно отчету о финансовом положении				
Долгосрочная дебиторская задолженность		57,050	57,050	
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов	13	2,263,289	2,263,289	
Прочие краткосрочные активы	14	180,217	180,217	
Денежные средства и их эквиваленты	15	4,782,924	4,782,924	
Итого		7,283,480	7,283,480	
	Прим.	Прочие финансовые обязательства	Итого	
31 декабря 2015 г.				
Обязательства согласно отчету о финансовом положении				
Банковские кредиты, включая процент к погашению	18	400,000	400,000	
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	19	1,486,712	1,486,712	
Обязательства по финансовому лизингу, включая процент к погашению		200	200	
Привилегированные акции		2,110	2,110	
Итого		1,889,022	1,889,022	
	Прим.	Займы и дебиторская задолженность	Имеющиеся в наличии для продажи	Итого
31 декабря 2014 г.				
Активы согласно отчету о финансовом положении				
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи		-	24,000	24,000
Долгосрочная дебиторская задолженность		45,291	-	45,291
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов	13	1,791,376	-	1,791,376
Прочие краткосрочные активы	14	733,845	-	733,845
Денежные средства и их эквиваленты	15	2,295,519	-	2,295,519
Итого		4,866,031	24,000	4,890,031
	Прим.	Прочие финансовые обязательства	Итого	
31 декабря 2014 г.				
Обязательства согласно отчету о финансовом положении				
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	19	576,509	576,509	
Обязательства по финансовому лизингу, включая процент к погашению		9,439	9,439	
Привилегированные акции		2,110	2,110	
Итого		588,058	588,058	

АО «KAZTRANSKOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****11 КРЕДИТНОЕ КАЧЕСТВО ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ**

Ни один из клиентов Компании не имеет внешнего кредитного рейтинга. Внешний кредитный рейтинг имеется только у банков, в которых у Компании размещены средства и краткосрочные депозиты. Кредитное качество финансовых активов, которые не являются ни просроченными, ни обесцененными, может быть оценено исходя из исторической информации о ставках дефолта контрагента:

	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков		
Контрагенты без внешнего кредитного рейтинга		
Группа 1	125,085	52,309
Группа 2	1,989,828	1,621,275
Группа 3	9,188	12,017
Итого дебиторская задолженность покупателей и заказчиков	<u>2,124,101</u>	<u>1,685,601</u>

Группа 1 – новые клиенты (менее 6 месяцев).

Группа 2 – текущие клиенты (свыше 6 месяцев) без дефолтов в прошлом.

Группа 3 – текущие клиенты (свыше 6 месяцев) с некоторыми дефолтами в прошлом. Все дефолты были полностью покрыты.

Денежные средства в банке и краткосрочные банковские депозиты

	Рейтинговое агентство	Присвоенный рейтинг	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
Сбербанк России	Moody's	Ba2 (stab)	2,878,970	1,227
Казкоммерцбанк	Moody's	B (stab)	951,622	1,328,633
Цеснабанк	Standard & Poor's	B+	941,147	-
Народный Банк Казахстана	Moody's	Ba2	5,440	961,842
Ситибанк	Standard & Poor's	A2	-	68
БТА банк	Moody's	B3	-	1,715
Итого денежные средства в банке и краткосрочные банковские депозиты			<u>4,777,179</u>	<u>2,293,485</u>

Прочие краткосрочные активы

	Рейтинговое агентство	Присвоенный рейтинг	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
Цеснабанк	Standard & Poor's	B+	101,841	-
Сбербанк России	Moody's	Ba2 (stab)	67,894	638,225
Сбербанк России	Moody's	Ba2 (stab)	-	86,470
Итого прочие краткосрочные активы			<u>169,735</u>	<u>724,695</u>

Долгосрочная дебиторская задолженность	<u>57,050</u>	<u>45,291</u>
---	----------------------	----------------------

Руководство Компании оценивает кредитное качество долгосрочной дебиторской задолженности как высокое.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****12 ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАПАСЫ**

	31 декабря 2015 г.	31 декабря 2014 г.
Телекоммуникационное оборудование для перепродажи	848,143	704,362
Сырье и материалы	253,637	281,994
Запасные инструменты и принадлежности по контрактам технического обслуживания	92,151	106,095
Запасные части	28,384	30,625
Резерв на обесценение материалов	-	(4,641)
Итого товарно-материальные запасы	<u>1,222,315</u>	<u>1,118,435</u>

13 ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПОКУПАТЕЛЕЙ И ЗАКАЗЧИКОВ И ПРОЧИХ ДЕБИТОРОВ

	31 декабря 2015 г.	31 декабря 2014 г.
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов	2,270,207	1,802,881
Минус: резервы на обесценение	(6,918)	(11,505)
Итого дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов	<u>2,263,289</u>	<u>1,791,376</u>

Балансовая стоимость дебиторской задолженности покупателей и заказчиков и прочих дебиторов, за вычетом резервов на обесценение, выражена в следующих валютах:

	31 декабря 2015 г.	31 декабря 2014 г.
Тенге	1,567,875	1,572,098
Доллар США	650,421	175,148
Евро	43,502	42,619
Российский рубль	1,491	1,511
Итого дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов	<u>2,263,289</u>	<u>1,791,376</u>

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Ниже представлен анализ по срокам возникновения дебиторской задолженности покупателей и заказчиков и прочих дебиторов:

	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
<i>Текущая и не обесценившаяся</i>		
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов	2,124,101	1,685,601
Итого текущая и не обесценившаяся	<u>2,124,101</u>	<u>1,685,601</u>
<i>Просроченная, но не обесценившаяся</i>		
от 3 до 6 месяцев	109,125	58,094
от 6 месяцев до 1 года	30,063	47,681
Итого просроченная, но не обесценившаяся	<u>139,188</u>	<u>105,775</u>
<i>Обесценившаяся</i>		
Свыше 1 года	6,918	11,505
Итого обесценившаяся	<u>6,918</u>	<u>11,505</u>
Минус: Резервы на обесценение	(6,918)	(11,505)
Итого дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочих дебиторов	<u>2,263,289</u>	<u>1,791,376</u>

Ниже представлено движение в резервах Компании на обесценение дебиторской задолженности покупателей и заказчиков и прочих дебиторов:

	<u>2015 г.</u>	<u>2014 г.</u>
На 1 января	11,505	54,576
Начисление/(возмещение) резерва на обесценение	2,180	(2,182)
Списание дебиторской задолженности за счет резерва	(6,767)	(40,889)
На 31 декабря	<u>6,918</u>	<u>11,505</u>

Начисление резервов на обесценение дебиторской задолженности и прочих дебиторов включено в состав «общих и административных расходов» в отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе (Примечание 23). Суммы, отнесенные на счет резервов, в основном, списываются, если не планируется получение возмещения денежных средств.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****14 ПРОЧИЕ КРАТКОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ**

	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
<i>Прочие краткосрочные финансовые активы</i>		
Денежные средства с ограничением по снятию	169,735	86,470
Займы выданные	10,482	9,150
Краткосрочные банковские депозиты	-	638,225
Итого прочие краткосрочные финансовые активы	<u>180,217</u>	<u>733,845</u>
<i>Прочие краткосрочные нефинансовые активы</i>		
Расходы будущих периодов	49,386	16,018
Прочие налоги	109,661	4,825
Итого прочие краткосрочные активы	<u>339,264</u>	<u>754,688</u>
Прочие краткосрочные активы выражены в следующих валютах:		
	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
Доллар США	169,735	674,695
Тенге	169,529	79,993
Итого прочие краткосрочные активы	<u>339,264</u>	<u>754,688</u>

15 ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
<i>Денежные средства на депозитных банковских счетах в тенге и иностранной валюте</i>		
Денежные средства в банках в тенге	4,668,730	1,823,521
Денежные средства в банках в иностранной валюте	88,464	307,419
Денежные средства в кассе	19,985	162,545
	5,745	2,034
Итого денежные средства и их эквиваленты	<u>4,782,924</u>	<u>2,295,519</u>
Денежные средства и их эквиваленты выражены в следующих валютах:		
	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
Доллар США	4,670,476	1,922,096
Тенге	94,209	309,475
Евро	17,538	63,927
Фунт стерлингов	372	17
Российский рубль	329	4
Итого денежные средства и их эквиваленты	<u>4,782,924</u>	<u>2,295,519</u>

АО «KAZTRANSКОМ»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****16 АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ***(а) Простые акции*

	Кол-во выпущенных в обращение акций (в тысячах)	Простые акции	Эмиссионный доход	Итого
На 31 декабря 2015 г.	2,387	46,662	7,009	53,671
На 31 декабря 2014 г.	2,387	46,662	7,009	53,671

Акционеры имеют право на дивиденды и распределение капитала в тенге.

Общее количество объявленных акций 3,000 тыс. акций, общее количество размещенных простых акций составляет 2,387 тыс. акций (31 декабря 2014 г.: 2,387 тыс. акций) с номинальной стоимостью в 20 тенге за акцию (31 декабря 2014 г.: 20 тенге за акцию). Все выпущенные в обращение простые акции полностью оплачены. Каждая простая акция наделена одним голосом.

Эмиссионный доход представляет превышение полученной оплаты над номинальной стоимостью выпущенных в обращение акций.

На 31 декабря 2015 г. выкупленные собственные акции составляют 54,015 простых акций Компании (31 декабря 2014 г.: 54,015 простых акций).

По состоянию на 31 декабря 2015 и 2014 гг. следующие акционеры владели более 3% выпущенных и размещенных простых акций Компании:

Акционеры	Количество простых акций, 31 декабря 2015 г.	Количество простых акций, 31 декабря 2014 г.	% 31 декабря 2015 г.	% 31 декабря 2014 г.
ТОО «Родник ИНК»	1,907,556	1,907,556	81.77	79.92
Абдрахманов М.А.	233,090	-	9.99	-
ТОО «Телеком-Азия»	80,496	236,561	3.45	9.91
Итого	2,221,142	2,144,117	95.21	89.83

(б) Привилегированные акции

Общее количество зарегистрированных и выпущенных привилегированных акций составляет 115,738 акций (31 декабря 2014 г.: 115,738 акций), из них в обращении 105,714 (31 декабря 2014 г.: 105,714 акций) с номинальной стоимостью в 20 тенге за акцию (31 декабря 2014 г.: 20 тенге за акцию). Все выпущенные в обращение привилегированные акции полностью оплачены.

Привилегированные акции являются неконвертируемыми и непогашаемыми, но гарантируют обязательные годовые кумулятивные дивиденды в размере не менее 10% от номинальной стоимости акций, но не менее дивидендов, причитающихся держателям простых акций.

В случае ликвидации владельцы привилегированных акций получают любые объявленные невыплаченные дивиденды в первую очередь. После чего все владельцы простых и привилегированных акций равноправно участвуют в распределении оставшихся активов.

Привилегированные акции включены в состав кредитов и займов (Примечание 18).

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Ниже представлены дивиденды, объявленные и выплаченные в течение г.:

	2015 г.		2014 г.	
	Простые акции	Привилегированные акции	Простые акции	Привилегированные акции
Дивиденды к выплате на 1 января	-	983	20,441	508
Дивиденды, объявленные в течение года	-	2,114	-	2,272
Дивиденды, выплаченные в течение года	-	(1,632)	-	(1,797)
Дивиденды к выплате, списанные в течение года	-	-	(20,441)	-
Дивиденды к выплате на 31 декабря	-	1,465	-	983
Дивиденды на акцию, объявленные в течение года	-	20.00 тенге	-	20.00 тенге

Все дивиденды объявлены и выплачены в казахстанских тенге. Дивиденды по привилегированным акциям включены в финансовые расходы, по простым акциям дивиденды не начислялись.

17 ПРОЧИЕ РЕЗЕРВЫ

В соответствии со своим уставом Компания должна сформировать общий резерв по убыткам, в размере не ниже 15% ее объявленного акционерного капитала. В 2001 г. в соответствии с решением акционеров Компанией был создан резерв на сумму 7,455 тыс. тенге, который составил 15.6% от объявленного акционерного капитала.

18 КРЕДИТЫ И ЗАЙМЫ

	31 декабря 2015 г.	31 декабря 2014 г.
Банковские кредиты	400,000	-
Кумулятивные непогашаемые привилегированные акции	2,110	2,110
Обязательства по финансовому лизингу	200	9,439
Итого кредиты и займы	402,310	11,549

Название банка	Дата выдачи	Дата погашения	Номинальная процентная ставка	Непогашенный баланс	Итого займы
АО «Казкоммерцбанк»	16 ноября 2015 г.	16 мая 2016 г.	13.60%	400,000	400,000

По состоянию на 31 декабря 2015 г. земельные участки и здания, машины и оборудование и незавершенное строительство с залоговой стоимостью на сумму 309,583 тыс. тенге, служат залоговым обеспечением банковских займов (31 декабря 2014 г.: ноль).

В обеспечение исполнения обязательств открыта кредитная линия в Казкоме под залоговое обеспечение.

Кредиты и займы Компании выражены в казахстанских тенге.

Справедливая стоимость краткосрочных кредитов и займов приравнивается к их балансовой стоимости.

АО «KAZTRANSKOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****19 КРЕДИТОРСКАЯ И ПРОЧАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ**

	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	1,486,712	576,509
Итого кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	1,486,712	576,509
Начисленный резерв по отпускам	275,190	358,340
Авансы полученные	54,737	24,653
Платежи в пенсионные фонды	38,182	43,959
Задолженность по индивидуальному подоходному налогу	30,429	35,988
Задолженность перед персоналом	4,455	761
Дивиденды к выплате	1,465	983
Налог на добавленную стоимость	-	194,806
Начисленный резерв по вознаграждениям руководству	-	69,660
Прочая кредиторская задолженность	38,231	34,977
	<u>442,689</u>	<u>764,127</u>
Кредиторская и прочая задолженность	<u>1,929,401</u>	<u>1,340,636</u>

Кредиторская задолженность поставщиков и подрядчиков выражена в следующих валютах:

	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
Доллар США	780,789	242,681
Тенге	667,126	329,164
Российский рубль	31,762	669
Евро	7,035	3,995
Итого кредиторская задолженность поставщиков и подрядчиков	<u>1,486,712</u>	<u>576,509</u>

20 ВЫРУЧКА ОТ ПРОДАЖ

	<u>Прим.</u>	<u>2015 г.</u>	<u>2014 г.</u>
Услуги местной телефонной и транкинговой связи		7,500,022	4,306,350
Услуги линейно-кабельной связи		7,451,925	6,457,240
Техническое обслуживание информационных технологий и оборудования		1,387,371	2,090,614
Услуги спутниковой связи		911,062	977,059
Услуги по установке и реализации оборудования		462,208	159,916
Выручка по строительному контракту		-	1,191,579
Итого выручка от продаж		<u>17,712,588</u>	<u>15,182,758</u>

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****21 СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДАЖ**

	<u>2015 г.</u>	<u>2014 г.</u>
Услуги связи	8,305,383	4,857,111
Затраты по заработной плате и расходы на персонал	2,505,466	3,156,669
Износ и амортизация	1,078,857	998,172
Аренда средств связи и прочего оборудования	858,893	812,342
Оборудование, материалы и расходные материалы	400,775	310,419
Расходы по ремонту и техническому обслуживанию	262,513	196,996
Независимые подрядчики	208,978	271,163
Коммунальные расходы	114,066	141,389
Командировочные расходы	38,642	71,278
Транспортные расходы	10,705	10,168
Прочие	31,488	36,463
Итого себестоимость продаж	<u>13,815,766</u>	<u>10,862,170</u>

22 РАСХОДЫ НА ПРОДАЖУ

	<u>2015 г.</u>	<u>2014 г.</u>
Затраты по заработной плате и расходы на персонал	422,179	392,330
Расходы на рекламу	11,181	30,154
Услуги связи	9,867	9,322
Материалы	2,039	4,856
Командировочные расходы	1,850	3,945
Износ и амортизация	522	956
Прочие	63,609	55,678
Итого расходы на продажу	<u>511,247</u>	<u>497,241</u>

23 ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

	<u>2015 г.</u>	<u>2014 г.</u>
Затраты по заработной плате и расходы на персонал	782,270	941,924
Налоги, кроме подоходного налога	564,084	405,309
Услуги третьих сторон	81,368	71,675
Командировочные расходы	32,587	50,391
Профессиональные и консультационные услуги	30,188	27,586
Износ и амортизация	26,797	29,815
Арендная плата	22,837	19,742
Банковские комиссии	19,148	21,442
Материалы	13,243	12,764
Услуги связи	11,282	13,853
Резервы по сомнительным долгам	2,180	(2,182)
Резерв на обесценение материалов	(4,640)	(1,111)
Прочие	54,196	80,963
Итого общие и административные расходы	<u>1,635,540</u>	<u>1,672,171</u>

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****24 ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ**

	<u>2015 г.</u>	<u>2014 г.</u>
Доход от курсовой разницы	2,589,184	158,106
Доход по банковским вознаграждениям	79,970	38,138
Прочие процентные доходы	1,189	-
Итого финансовые доходы	<u>2,670,343</u>	<u>196,244</u>

25 ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ

Расходы по подоходному налогу включают:

	<u>2015 г.</u>	<u>2014 г.</u>
Текущий подоходный налог	773,040	425,925
Отложенный подоходный налог	117,738	89,974
Расходы по подоходному налогу за год	<u>890,778</u>	<u>515,899</u>

Ниже представлена сверка между теоретическим и фактическим расходом по подоходному налогу:

	<u>2015 г.</u>	<u>2014 г.</u>
Прибыль до подоходного налога	<u>4,454,343</u>	<u>2,392,708</u>
Теоретический расход по налогу по ставке 20% (31 декабря 2014 г.: 20%)	890,869	478,542
Налоговый эффект невычитаемых или необлагаемых статей	(91)	37,357
Расходы по подоходному налогу за год	<u>890,778</u>	<u>515,899</u>

Различия между МСФО и налоговым законодательством Республики Казахстан приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств, отражаемой в финансовой отчетности, и их налоговой базой. Ниже приводится налоговый эффект изменений временных разниц, который рассчитывается по ставкам налога, применимым к периоду реализации требования или погашения обязательства.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

	1 января 2014 г.	Отнесено на счет прибыли и убытка	31 декабря 2014 г.	Отнесено на счет прибыли и убытка	31 декабря 2015 г.
Налоговый эффект вычитаемых временных разниц					
Резервы под снижение стоимости дебиторской задолженности	10,916	(8,615)	2,301	(917)	1,384
Начисления	66,487	7,768	74,255	(15,968)	58,287
Начисления (ERP-Services LTD)	39,039	(39,039)	-	-	-
Резерв по демонтажу и рекультивации земли	8,550	873	9,423	1,240	10,663
Основные средства и нематериальные активы (ERP-Services LTD)	(335)	335	-	-	-
Валовые активы по отложенному подоходному налогу	124,657	(38,678)	85,979	(15,645)	70,334
Налоговый эффект облагаемых временных разниц					
Основные средства и нематериальные активы	1,290,350	90,000	1,380,350	102,093	1,482,443
Валовое обязательство по отложенному подоходному налогу	1,290,350	90,000	1,380,350	102,093	1,482,443
Признанный актив по отложенному подоходному налогу (ERP-Services LTD)	38,704	(38,704)	-	-	-
Признанное обязательство по отложенному подоходному налогу	1,204,397	89,974	1,294,371	117,738	1,412,109

26 ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ

Для целей расчета прибыли на акцию предусматривается, что существуют два класса акций: простые и привилегированные. При расчете базовой и разводненной прибыли на акцию прибыль или убыток, приходящиеся на долю акционеров Компании, владеющих простыми акциями, корректируются на сумму дивидендов, накопленных в течение периода по каждому классу акций. Оставшаяся сумма прибыли или убытка распределяется между простыми и привилегированными акциями в той степени, чтобы каждый инструмент участвовал в распределении прибыли, как если бы вся прибыль или убыток за отчетный период были распределены. Общая сумма прибыли или убытка, распределенная на каждый класс акций, делится на средневзвешенное количество акций, находящихся в обращении, на которые распределена прибыль, что позволяет определить прибыль на акцию по одному такому инструменту.

Компания не имеет потенциальных простых акций с разводняющим эффектом, поэтому разводненная прибыль на акцию равна базовой прибыли на акцию.

АО «KAZTRANSCOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)**

Ниже представлено определение прибыли на акцию:

	<u>31 декабря 2015 г.</u>	<u>31 декабря 2014 г.</u>
Количество акций (в тысячах)		
Простые акции	2,387	2,387
Собственные выкупленные акции	54	54
<i>Простые акции за вычетом собственных выкупленных акций</i>	<u>2,333</u>	<u>2,333</u>
Привилегированные акции	116	116
Собственные выкупленные привилегированные акции	10	10
<i>Привилегированные акции за вычетом собственных выкупленных привилегированных акций</i>	<u>106</u>	<u>106</u>
Итого количество акций	<u>2,439</u>	<u>2,439</u>
Прибыль, причитающаяся акционерам	3,563,565	1,586,435
Минус:		
Минимальные накопленные дивиденды, причитающиеся держателям привилегированных акций	2,120	2,120
Нераспределенная прибыль	<u>3,561,445</u>	<u>1,584,315</u>
Распределение держателям простых акций	3,406,663	1,515,460
Распределение держателям привилегированных акций	154,782	68,855
Нераспределенная прибыль	<u>3,561,445</u>	<u>1,584,315</u>
Убыток за год от прекращенной деятельности	-	290,374
Прибыль, использованная для расчета базовой прибыли на акцию от продолжающейся деятельности	<u>-</u>	<u>1,874,689</u>
Базовая прибыль на акцию от продолжающейся и прекращенной деятельности:		
Привилегированные акции		
Распределенная прибыль	20	20
Нераспределенная прибыль	1,460.21	649.58
Итого прибыль на акцию	<u>1,480.21</u>	<u>669.58</u>
Простые акции		
Нераспределенная прибыль	1,460.21	649.58
Базовая прибыль на акцию от продолжающейся деятельности:		
Привилегированные акции		
Распределенная прибыль	20	20
Нераспределенная прибыль	1,460.21	768.63
Итого прибыль на акцию	<u>1,480.21</u>	<u>788.63</u>
Простые акции		
Нераспределенная прибыль	1,460.21	768.63

АО «KAZTRANSKOM»**ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.
(в тысячах казахстанских тенге)****27 УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ОПЕРАЦИОННЫЕ РИСКИ***Операционная среда в Республике Казахстан.*

Рынки развивающихся стран, включая Республику Казахстан, подвержены экономическим, политическим, социальным, судебным и законодательным рискам, отличным от рисков более развитых рынков. Законы и нормативные акты, регулирующие ведение бизнеса в Казахстане, могут быстро изменяться, существует возможность их произвольной интерпретации. Будущее направление развития Казахстана в большой степени зависит от налоговой и кредитно-денежной политики государства, принимаемых законов и нормативных актов, а также изменений политической ситуации в стране.

В связи с тем, что Казахстан добывает и экспортирует большие объемы нефти и газа, экономика Казахстана особенно чувствительна к изменениям мировых цен на нефть и газ. В течение 2014-2015 гг., а также в первом квартале 2016 г. произошло значительное снижение цен на энергоресурсы, что привело к существенному сокращению экспортной выручки. 20 августа 2015 г. Правительство и Национальный Банк Республики Казахстан объявили о переходе к новой денежно-кредитной политике, основанной на свободно плавающем курсе тенге, и отменили валютный коридор. В 2015 г., а также в первом квартале 2016 г. тенге существенно обесценился относительно основных иностранных валют.

Руководство Компании следит за текущими изменениями в экономической ситуации и принимает меры, которые оно считает необходимыми для поддержания устойчивости и развития бизнеса Компании в ближайшем будущем. Однако, влияние изменений в экономической ситуации на будущие результаты деятельности и финансовое положение Компании на данный момент сложно определить.

Судебные разбирательства

В ходе обычной деятельности Компания может подвергнуться судебным разбирательствам и искам. Руководство Компании считает, что окончательные обязательства, если таковые возникнут из таких судебных разбирательств и исков, не будут иметь существенное влияние на финансовое положение или деятельность Компании.

Налоговое законодательство

Казахстанское налоговое законодательство и практика непрерывно изменяются, и поэтому подвержены различным толкованиям и частым изменениям, которые могут иметь ретроспективное влияние. Кроме того, интерпретация налогового законодательства налоговыми органами применительно к сделкам и деятельности Компании может не совпадать с интерпретацией руководства. Как следствие, сделки Компании могут быть оспорены налоговыми органами, и могут быть начислены дополнительные налоги, пени и штрафы. Срок исковой давности по налоговому обязательству и требованию, в течение которого налоговые органы вправе пересмотреть исчисленную, начисленную сумму налогов и других обязательных платежей в бюджет, составляет пять лет. При определенных обстоятельствах, срок исковой давности может быть продлен.

Руководство Компании полагает, что соответствующие положения законодательства интерпретированы им правильно, и что позиция Компании, принятая в части налогового, валютного и таможенного законодательства, будет успешно защищена в случае любого спора.

Соответственно, на 31 декабря 2015 г. Компания не начисляла резервов по потенциальным налоговым обязательствам (31 декабря 2014 г.: ноль тенге). По мнению руководства Компании никаких существенных убытков не будет понесено в отношении существующих и потенциальных налоговых претензий свыше резервов, сформированных в данной финансовой отчетности.

Обязательства капитального характера

На 31 декабря 2015 года Компания имеет контрактные обязательства капитального характера в отношении основных средств на сумму 345,308 тыс. тенге.

АО «KAZTRANSCOM»

ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ) ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2015 Г.

(в тысячах казахстанских тенге)

Страховые полисы

Рынок страховых услуг в Казахстане находится на стадии становления и многие формы страхования, распространенные в других странах мира, пока не доступны в Республике Казахстан. Компания не имеет полной страховой защиты в отношении своих производственных сооружений, убытков, вызванных остановками производства, или возникших обязательств перед третьими сторонами в связи с ущербом, нанесенном объектам недвижимости или окружающей среде в результате аварий или деятельности Компании. До тех пор, пока Компания не будет иметь адекватного страхового покрытия, существует риск того, что утрата или повреждение определенных активов может оказать существенное негативное влияние на деятельность и финансовое положение Компании.

Вопросы охраны окружающей среды

Применение природоохранного законодательства в Республике Казахстан развивается, и позиция государственных органов Республики Казахстан относительно обеспечения его соблюдения непрерывно пересматривается. Компания проводит периодическую оценку своих обязательств, связанных с использованием земли для прокладки телекоммуникационных сетей. По мере выявления обязательств они немедленно отражаются в отчетности. Оценка может измениться при проведении дополнительного экологического анализа и пересмотре текущей программы восстановления и демонтажа оборудования.

28 СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

В январе 2016 г. Компания приобрела 100% доли в ТОО «Современные телекоммуникационные системы» и ТОО «СТС-network».

